

АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДОГОВОРА И ВНЕШНЕТОРГОВАЯ  
ДОКУМЕНТАЦИЯ**

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело

Направленность (профиль): «Таможенный постаудит (постконтроль)»

Форма обучения очная, заочная

Квалификация (степень) выпускника: специалист таможенного дела

Срок обучения: очная форма - 5 года, заочная форма – 5 лет 6 мес.

Вид учебной работы	Трудоемкость, часы (з.е.)	
	Очная форма	Заочная форма
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	90(2,5)	10(0,28)
Аудиторные занятия, часов всего, в том числе:	90(2,5)	8(0,22)
• лекции	36(1)	2(0,06)
• практические	54(1,5)	6(0,17)
Промежуточная аттестация (контактная работа)		2(0,06)
2. Самостоятельная работа студентов, всего	162(4,5)	240(6,67)
• др. формы самостоятельной работы	162(4,5)	240(6,67)
3. Промежуточная аттестация: зачет, зачет с оценкой		2(0,06)
Итого	252(7)	252(7)

Нигматуллина Л.Г. Международные договоры и внешнеторговая документация: Рабочая программа дисциплины (модуля). – Казань: Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации, 2018 – 95 с.

Рабочая программа по дисциплине (модулю) «Международные договоры и внешнеторговая документация» по специальности 38.05.02 «Таможенное дело», направленность «Таможенный постаудит (постконтроль)» составлена Нигматуллиной Л.Г., доцентом кафедры «Таможенное дело» Казанского кооперативного института (филиала) Российского кооперативного университета в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности «Таможенное дело», утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от «17» августа 2015г. № 850, и учебными планами по специальности 38.05.02 Таможенное дело, направленность (профиль) «Таможенный постаудит (постконтроль)» (год начала подготовки -2018).

#### **Рабочая программа:**

**обсуждена и рекомендована** к утверждению решением кафедры таможенного дела Казанского кооперативного института (филиала) Российского университета кооперации от «18» мая 2018 г., протокол № 9

**одобрена** Научно-методическим советом Казанского кооперативного института (филиала) от 23.05.2018, протокол № 5.

**утверждена** Ученым советом Российского университета кооперации от 30.05.2018, протокол № 7.

© АНОО ВО ЦС РФ  
«Российский университет  
кооперации» Казанский  
кооперативный институт  
(филиал), 2018

© Нигматуллина Л.Г., 2018

## СОДЕРЖАНИЕ

1. Цели, задачи освоения дисциплины (модуля) .....	5
2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы .....	5
3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю).....	5
4. Объем дисциплины (модуля)и виды учебной работы .....	6
5. Содержание учебной дисциплины (модуля).....	7
5.1. Содержание разделов, тем дисциплины (модуля).....	7
5.2. Междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами (модулями) .....	10
5.3. Разделы, темы дисциплины (модуля) и виды занятий.....	10
6. Лабораторный практикум .....	11
7. Практические занятия (семинары).....	11
8. Примерная тематика курсовых проектов (работ).....	15
9. Самостоятельная работа студента .....	15
10. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю).....	20
11. Перечень основной и дополнительной учебной литературы необходимой для освоения дисциплины (модуля).....	20
12. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины. ....	26
13. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости).....	26
14. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).....	26
15. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля) .....	27
16. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины для преподавателей, образовательные технологии.....	28
<b>ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ) .....</b>	<b>30</b>
1. Паспорт фонда оценочных средств .....	31
1.1 Компетенции, формируемые в процессе изучения дисциплины:.....	31
1.2. Сведения об иных дисциплинах (преподаваемых, в том числе, на других кафедрах) участвующих в формировании данных компетенций: .....	31
1.3. Этапы формирования и программа оценивания контролируемой компетенции:.....	31
1.4. Показатели и критерии оценивания компетенций, шкала оценивания .....	33
2. Типовые контрольные задания для оценки результатов обучения по дисциплине и иные материалы для подготовки к промежуточной аттестации .....	37
2.1 Материалы для подготовки к промежуточной аттестации .....	37
2.2. Комплект билетов для проведения промежуточной аттестации .....	49
Комплект тестовых заданий для проведения зачета/ зачета с оценкой по дисциплине.....	50
2.3. Критерии оценки для проведения зачета/зачета с оценкой по дисциплине (модулю)..	56
2.4. Методические материалы, определяющие процедуру оценивания по дисциплине.....	57
<b>ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ТЕКУЩЕЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ) .....</b>	<b>58</b>
Материалы для текущего контроля .....	59
Кейс-задача.....	59
Деловая (ролевая) игра.....	60
Задания для контрольной работы .....	63
Темы докладов .....	69
Практические задачи .....	72

Темы творческих заданий.....	75
Комплект разноуровневых задач .....	80
Темы презентаций .....	83
2. Материалы для проведения текущей аттестации.....	86
Текущая аттестация 1 .....	86

## **1. Цели, задачи освоения дисциплины (модуля)**

Целью освоения дисциплины «Международные договоры и внешнеторговая документация» является: формирование общекультурных и профессиональных компетенций необходимых выпускнику, освоение теоретических знаний в сфере внешнеторговой документации, приобретение умений их применять на практике, формирование у студента практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов на различных рынках с различными видами товаров и услуг.

Основными задачами дисциплины являются:

- изучение техники совершения внешнеторговых сделок, формирование навыков по подготовке, заключению и исполнению внешнеторговых сделок;
- выработка у студента необходимых знаний, навыков и умений по составлению основных и обеспечивающих контрактов во внешнеторговой деятельности;
- изучение документов, разработанных международными экономическими организациями и относящиеся к международной коммерческой практике;
- умение осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД законодательства Российской Федерации при таможенных процедурах.

## **2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы**

Дисциплина относится к дисциплинам по выбору вариативной части дисциплин блока Б1 «Дисциплины (модули)»

Для изучения дисциплины необходимы следующие знания, умения и владения навыками, формируемые предшествующими дисциплинами:

Основы таможенного дела (ОК-8, ПК-1)

## **3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю)**

Изучение дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

ПК-7 - владением навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов;

ПК-36 – владением методами анализа финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД.

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

Формируемые компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), характеризующие этапы формирования компетенций	Наименование оценочного средства
ПК-7 ПК-36	Знать современные направления развития мировой торговли, роль и место международных организаций, значение внешней торговли для системы устойчивого развития мира	Доклады Презентации
	Знать виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок	
	Знать методы расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок;	
	Знать основные виды, формы и проформы международных контрактов, как по основной, так и по обеспечивающим операциям, для работы с посредниками, таможенных документов.	
	Уметь составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок	Кейс-задачи Разноуровневые задачи Творческие задания Практические задачи
	Уметь читать и заполнять основную транспортную и таможенную документацию, в обеспечении страхования и арбитража,	
	Уметь находить необходимую информацию об особенностях регулирования внешнеторговых операций в отдельных странах мира	
	Уметь применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации, а также заполнять таможенные декларации	
	Владеть методикой составления внешнеторговой документации при реализации внешнеэкономической деятельности	Деловая игра Контрольная работа
	Владеть методикой составления внешнеторговой документации при реализации различных видов внешнеэкономических сделок	
	Владеть навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов;	

#### 4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

##### *очная форма обучения*

Вид учебной деятельности	Часов		
	Всего	По семестрам	
		3	4
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	90	54	36
Аудиторные занятия всего, в том числе:			
Лекции			
Практические занятия			
Промежуточная аттестация (контактная работа)	-	-	-
2. Самостоятельная работа студента всего, в том числе:	162	126	36
Другие виды самостоятельной работы			
Вид промежуточной аттестации – зачет, зачет с			

Вид учебной деятельности	Часов		
	Всего	По семестрам	
		3	4
оценкой			
ИТОГО:	Часов	252	180
Общая трудоемкость	зач. ед.	7	5

### *заочная форма обучения*

Вид учебной деятельности	Часов	
	Всего	За курс
		4
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	10	10
Аудиторные занятия всего, в том числе:	8	8
Лекции	2	2
Практические занятия	6	6
Промежуточная аттестация (контактная работа)	2	2
2. Самостоятельная работа студента всего, в том числе:	240	240
Другие виды самостоятельной работы	240	240
Вид промежуточной аттестации – зачет с оценкой	2	2
ИТОГО:	Часов	252
Общая трудоемкость	зач. ед.	7

## 5. Содержание учебной дисциплины (модуля)

### 5.1. Содержание разделов, тем дисциплины (модуля)

#### **Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности**

Оформление и исполнение договоров во внешнеэкономической деятельности. Основные направления и формы организации внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономических операций. Содержание, основные этапы и методы осуществления экспортно-импортных операций. Коммерческие предложения и запросы. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций. Сущность контракта в международной торговле. Роль и место контрактов международной торговли в таможенном оформлении товаров.

#### **Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок**

Учет международных норм при заключении контрактов в международной торговле. Применение иностранного права во внешнеэкономическом договоре. Международные соглашения и конвенции. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров и ее значение. Национальное внешнеторговое законодательство. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в Российской Федерации. Обычаи и

обыкновения как регулятор контрактных отношений. Особенности регламентации условий отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности.

### **Тема 3. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности**

Структура и содержание статей контракта в международной торговле. Реквизиты и преамбула. Существенные условия договора. Предмет контракта. Количество и качество товара. Базисные условия поставок. Сроки исполнения. Срок поставки. Транспортные условия. Цена товара (или Цена контракта). Базисные условия поставок. ИНКОТЕРМС 2010. Условия оплаты (или Условия платежа). Порядок расчетов. Транспортные условия. Условия поставки. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача – приемка товаров. Гарантии. Заявление претензий. Страхование. Ответственность сторон (или Штрафные санкции и возмещение убытков). Арбитраж (или Разрешение споров). Обстоятельства непреодолимой силы (или Форс-мажор). Срок действия контракта. Особые (специфические, прочие) условия контракта. Дополнительные условия. Итоговая формулировка, язык контракта и корреспонденции. Юридические адреса сторон. Заключительные положения контракта. Ответственность сторон за исполнение обязательств и порядок разрешения споров. Порядок расторжения, изменения и применение договора. Гражданский кодекс РФ о договоре купли - продажи.

Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор). Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор подряда. Договор на сооружение промышленных объектов. Лицензионный договор. Договор возмездного оказания услуг. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции. Договор перевозки.

### **Тема 4. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы**

Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Методы осуществления международных коммерческих операций. Разработка и установление общих правил международной коммерческой практики. Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Классификация внешнеторговых документов по группам.

### **Тема 5. Коммерческие документы**

Виды коммерческих счетов: счет-фактура; счет-спецификация; предварительный счет; проформа-счет. Техническая и товаросопроводительная документация: спецификация; техническая документация; упаковочный лист; сертификат о качестве; гарантийное обязательство; протокол испытаний; разрешение на отгрузку (поручение).



## **Тема 6. Документы по платежно-банковским операциям**

Документы по банковскому переводу: инструкция по банковскому переводу; платежное поручение; заявление на перевод; заявление на банковский перевод; банковский перевод; заявка на банковскую гарантию; банковская гарантия. Документы по товарному аккредитиву: гарантийное письмо по товарному аккредитиву; заявление на товарный аккредитив; товарный аккредитив; извещения по товарному аккредитиву; заявление об изменении товарного аккредитива. Документы по инкассовым платежам: инкассовое поручение; извещение об инкассовом платеже. Особенности составления чеков, векселей и долговых обязательств: банковская тратта; форма предоставления документов; чек; вексель; долговое обязательство; налоговая декларация.

## **Тема 7. Транспортно-экспедиторские документы**

Характеристика различных видов международных перевозок. Основные виды транспортных документов: коносамент; штурманская расписка; чартерные документы; договоры морской перевозки; деливери – ордер; отгрузочная спецификация; таймшит; акт досмотра комплектности и упаковки; коммерческий акт; коммерческий график; доковая расписка; накладные; дорожная ведомость; бордеро; универсальный транспортный документ; документ смешанной перевозки; расписка в получении груза; гарантийное письмо; фрахтовые документы; извещения о грузе; транспортные манифесты.

Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторские извещения. Счет экспедитора. Экспедиторские свидетельства. Извещение об отправке. Расписки. Товароскладочная квитанция. Документы на выдачу товара. Документы на портовые сборы.

## **Тема 8. Документосопровождение внешнеторговой сделки**

Требования к содержанию и оформлению документов в международной торговле. Риски участника ВЭД, которые возникают при оформлении внешнеторговой документации. Особенности оформления экспортной документации. Сущность и виды страхования внешнеэкономических связей. Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем: страховой полис; страховой сертификат; страховое уведомление; страховое объявление; счет страховщика; открытый ковернот.

## **Тема 9. Виды внешнеторговых операций**

Понятие и виды международных встречных операций.

Посредники в международной торговле и посреднические операции

Договора возмездного оказания услуг. Лизинговые сделки в системе международной торговли. Операции, обеспечивающие подготовку и проведение основной внешнеторговой сделки

## 5.2. Междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами (модулями)

Международные договоры и внешнеторговая документация» формирует ПК-7, ПК-36 компетенции, необходимые в дальнейшем для формирования компетенций ПК-6, ПК-37.

## 5.3. Разделы, темы дисциплины (модуля) и виды занятий

### *очная форма обучения*

№ п/п	Наименование раздела, темы учебной дисциплины (модуля)	Виды занятий, включая самостоятельную работу студентов (в часах)			
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа	Всего
1	2	3	4	5	6
3 семестр					
1	Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности	4	6	25	35
2	Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	4	6	25	35
3	Тема 3. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	4	8	25	37
4	Тема 4. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы	4	8	25	37
5	Тема 5. Коммерческие документы	2	8	26	36
4 семестр					
6	Тема 6. Документы по платежно-банковским операциям	4	4	10	18
7	Тема 7. Транспортно-экспедиторские документы	4	4	10	18
8	Тема 8. Документосопровождение внешнеторговой сделки	4	4	8	16
9	Тема 9. Виды внешнеторговых операций	6	6	8	20
<b>Итого</b>		<b>36</b>	<b>54</b>	<b>162</b>	<b>252</b>

### *заочная форма обучения*

№ п/п	Наименование раздела, темы учебной дисциплины (модуля)	Виды занятий, включая самостоятельную работу студентов (в часах)			
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа	Всего
1	2				
1	Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности	1		25	26
2	Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок			30	30
3	Тема 3. Виды контрактов в			25	25

№ п/п	Наименование раздела, темы учебной дисциплины (модуля)	Виды занятий, включая самостоятельную работу студентов (в часах)			
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа	Всего
	международной торговле: структура и особенности				
4	Тема 4. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы	1		25	26
5	Тема 5. Коммерческие документы		1	25	26
6	Тема 6. Документы по платежно-банковским операциям		1	25	26
7	Тема 7. Транспортно-экспедиторские документы		2	25	27
8	Тема 8. Документосопровождение внешнеторговой сделки		2	30	32
9	Тема 9. Виды внешнеторговых операций			30	30
	<b>Итого</b>	<b>2</b>	<b>6</b>	<b>240</b>	<b>248</b>

## 6. Лабораторный практикум

Лабораторные занятия не предусмотрены учебными планами.

## 7. Практические занятия (семинары)

Практические занятия проводятся с целью формирования компетенций обучающихся, закрепления полученных теоретических знаний на лекциях и в процессе самостоятельного изучения обучающимися специальной литературы.

### *очная форма обучения*

№ п/п	Наименование темы дисциплины (модуля)	Тематика практических занятий (семинаров)	Трудоемкость (час.)
1	Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности	Оформление и исполнение договоров во внешнеэкономической деятельности. Основные направления и формы организации внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономических операций. Содержание, основные этапы и методы осуществления экспортно-импортных операций. Коммерческие предложения и запросы. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций. Сущность контракта в международной торговле. Роль и место контрактов международной торговли в таможенном оформлении товаров.	6
2	Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	Учет международных норм при заключении контрактов в международной торговле. Применение иностранного права во внешнеэкономическом договоре. Международные соглашения и конвенции.	6

№ п/п	Наименование темы дисциплины (модуля)	Тематика практических занятий (семинаров)	Трудоемкость (час.)
		Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров и ее значение. Национальное внешнеторговое законодательство. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в Российской Федерации. Обычаи и обыкновения как регулятор контрактных отношений. Особенности регламентации условий отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности.	
3	Тема 3. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	Структура и содержание статей контракта в международной торговле. Реквизиты и преамбула. Существенные условия договора. Предмет контракта. Количество и качество товара. Базисные условия поставок. Сроки исполнения. Срок поставки. Транспортные условия. Цена товара (или Цена контракта). Базисные условия поставок. ИНКОТЕРМС 2010. Условия оплаты (или Условия платежа). Порядок расчетов. Транспортные условия. Условия поставки. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача – приемка товаров. Гарантии. Заявление претензий. Страхование. Ответственность сторон (или Штрафные санкции и возмещение убытков). Арбитраж (или Разрешение споров). Обстоятельства непреодолимой силы (или Форс-мажор). Срок действия контракта. Особые (специфические, прочие) условия контракта. Дополнительные условия. Итоговая формулировка, язык контракта и корреспонденции. Юридические адреса сторон. Заключительные положения контракта. Ответственность сторон за исполнение обязательств и порядок разрешения споров. Порядок расторжения, изменения и применение договора. Гражданский кодекс РФ о договоре купли - продажи. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор). Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор подряда. Договор на сооружение промышленных объектов. Лицензионный договор. Договор возмездного оказания услуг. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции. Договор перевозки.	8
4	Тема 4. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы	Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Методы осуществления международных коммерческих операций. Разработка и установление общих правил международной коммерческой практики.	8

№ п/п	Наименование темы дисциплины (модуля)	Тематика практических занятий (семинаров)	Трудоемкость (час.)
		Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Классификация внешнеторговых документов по группам.	
5	Тема 5. Коммерческие документы	Виды коммерческих счетов: счет-фактура; счет-спецификация; предварительный счет; проформа-счет. Техническая и товаросопроводительная документация: спецификация; техническая документация; упаковочный лист; сертификат о качестве; гарантийное обязательство; протокол испытаний; разрешение на отгрузку (поручение).	8
6	Тема 6. Документы по платежно-банковским операциям	Документы по банковскому переводу: инструкция по банковскому переводу; платежное поручение; заявление на перевод; заявление на банковский перевод; банковский перевод; заявка на банковскую гарантию; банковская гарантия. Документы по товарному аккредитиву: гарантийное письмо по товарному аккредитиву; заявление на товарный аккредитив; товарный аккредитив; извещения по товарному аккредитиву; заявление об изменении товарного аккредитива. Документы по инкассовым платежам: инкассовое поручение; извещение об инкассовом платеже. Особенности составления чеков, векселей и долговых обязательств: банковская тратта; форма предоставления документов; чек; вексель; долговое обязательство; налоговая декларация.	4
7	Тема 7. Транспортно-экспедиторские документы	Характеристика различных видов международных перевозок. Основные виды транспортных документов: коносамент; штурманская расписка; чартерные документы; договоры морской перевозки; деливери – ордер; отгрузочная спецификация; таймшит; акт досмотра комплектности и упаковки; коммерческий акт; коммерческий график; доковая расписка; накладные; дорожная ведомость; бордеро; универсальный транспортный документ; документ смешанной перевозки; расписка в получении груза; гарантийное письмо; фрахтовые документы; извещения о грузе; транспортные манифесты. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторские извещения. Счет экспедитора. Экспедиторские свидетельства. Извещение об отправке. Расписки. Товароскладочная квитанция. Документы на выдачу товара. Документы на портовые сборы.	4
8	Тема 8. Документосопровождение внешнеторговой сделки	Требования к содержанию и оформлению документов в международной торговле. Риски участника ВЭД, которые возникают при оформлении внешнеторговой документации. Особенности оформления экспортной	4

№ п/п	Наименование темы дисциплины (модуля)	Тематика практических занятий (семинаров)	Трудоемкость (час.)
		документации. Сущность и виды страхования внешнеэкономических связей. Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем: страховой полис; страховой сертификат; страховое уведомление; страховое объявление; счет страховщика; открытый ковернот.	
9	Тема 9. Виды внешнеторговых операций	Понятие и виды международных встречных операций. Посредники в международной торговле и посреднические операции Договора возмездного оказания услуг. Лизинговые сделки в системе международной торговли. Операции, обеспечивающие подготовку и проведение основной внешнеторговой сделки	6
<b>Итого</b>			<b>54</b>

### *заочная форма обучения*

№ п/п	Наименование темы дисциплины (модуля)	Тематика практических занятий (семинаров)	Трудоемкость (час.)
1	Тема 5. Коммерческие документы	Виды коммерческих счетов: счет-фактура; счет-спецификация; предварительный счет; проформа-счет. Техническая и товаросопроводительная документация: спецификация; техническая документация; упаковочный лист; сертификат о качестве; гарантийное обязательство; протокол испытаний; разрешение на отгрузку (поручение).	1
2	Тема 6. Документы по платежно-банковским операциям	Документы по банковскому переводу: инструкция по банковскому переводу; платежное поручение; заявление на перевод; заявление на банковский перевод; банковский перевод; заявка на банковскую гарантию; банковская гарантия. Документы по товарному аккредитиву: гарантийное письмо по товарному аккредитиву; заявление на товарный аккредитив; товарный аккредитив; извещения по товарному аккредитиву; заявление об изменении товарного аккредитива. Документы по инкассовым платежам: инкассовое поручение; извещение об инкассовом платеже. Особенности составления чеков, векселей и долговых обязательств: банковская тратта; форма предоставления документов; чек; вексель; долговое обязательство; налоговая декларация.	1
3	Тема 7. Транспортно-экспедиторские документы	Характеристика различных видов международных перевозок. Основные виды транспортных документов: коносамент; штурманская расписка; чартерные документы; договоры морской перевозки; деливери – ордер; отгрузочная спецификация; таймшит; акт	2

		досмотра комплектности и упаковки; коммерческий акт; коммерческий график; доковая расписка; накладные; дорожная ведомость; бордеро; универсальный транспортный документ; документ смешанной перевозки; расписка в получении груза; гарантийное письмо; фрахтовые документы; извещения о грузе; транспортные манифесты. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторские извещения. Счет экспедитора. Экспедиторские свидетельства. Извещение об отправке. Расписки. Товароскладочная квитанция. Документы на выдачу товара. Документы на портовые сборы.	
4.	Тема 8. Документосопровождение внешнеторговой сделки	Требования к содержанию и оформлению документов в международной торговле. Риски участника ВЭД, которые возникают при оформлении внешнеторговой документации. Особенности оформления экспортной документации. Сущность и виды страхования внешнеэкономических связей. Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем: страховой полис; страховой сертификат; страховое уведомление; страховое объявление; счет страховщика; открытый ковернот.	2
<b>Итого</b>			<b>6</b>

## 8. Примерная тематика курсовых проектов (работ)

Курсовые проекты (работы) не предусмотрены учебными планами.

## 9. Самостоятельная работа студента

### Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности

Виды самостоятельной работы студента:

Домашнее задание/Конспект темы

Рекомендации:

Внимательно прочитайте текст. Уточните в справочной литературе непонятные слова. При записи не забудьте вынести справочные данные на поля конспекта. Выделите главное, составьте план, представляющий собой перечень заголовков, подзаголовков, вопросов, последовательно раскрываемых затем в конспекте. Это первый элемент конспекта.

Вторым элементом конспекта являются тезисы. Тезис - это кратко сформулированное положение. Для лучшего усвоения и запоминания материала следует записывать тезисы своими словами. Тезисы, выдвигаемые в конспекте, нужно доказывать. Поэтому третий элемент конспекта - основные доводы, доказывающие истинность рассматриваемого тезиса. В конспекте могут быть положения и примеры. Законспектируйте материал, четко следуя пунктам плана. При конспектировании старайтесь выразить мысль своими словами. Записи следует вести четко, ясно.

При оформлении конспекта необходимо стремиться к емкости каждого предложения. Записи должны распределяться в определенной последовательности, отвечающей логической структуре произведения. Для уточнения и дополнения необходимо оставлять поля.

В конспекте главное не объем, а содержание. В нем должны быть отражены основные принципиальные положения. Конспект не должен быть «слепым», безликим, состоящим из сплошного текста. Особо важные места, яркие примеры выделяются цветным подчеркиванием, взятием в рамочку, оттенением, пометками на полях специальными знаками, чтобы можно было быстро найти нужное положение.

Оценочное средство:

Устный опрос

## **Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок**

Виды самостоятельной работы студента:

Домашнее задание/ доклад

Рекомендации:

Доклад – публичное сообщение, представляющее собой развёрнутое изложение определённой темы.

К этапам подготовки доклада относятся определение цели доклада, подбор необходимого материала, определяющего содержание, составление плана, распределение собранного материала в необходимой логической последовательности, общее знакомство с литературой и выделение среди источников главного, уточнение плана, отбор материала к каждому пункту плана, композиционное оформление, заучивание, запоминание текста, подготовки тезисов выступления, выступление, обсуждение доклада и его оценивание.

При подготовке к выступлению необходимо выбрать способ выступления: устное изложение с опорой на конспект, схемы, таблицы или чтение подготовленного текста. Чтение написанного текста значительно уменьшает влияние выступления на аудиторию.

Искусство устного выступления состоит не только в отличном знании предмета речи, но и в умении преподнести свои мысли и убеждения правильно и упорядоченно, красноречиво и увлекательно.

Регламент устного публичного выступления обычно составляет не более 10 минут.

Яркая, энергичная речь, отражающая увлеченность оратора, его уверенность, обладает значительной внушающей силой.

Кроме того, установлено, что короткие фразы легче воспринимаются на слух, чем длинные. Пауза в устной речи выполняет ту же роль, что и знаки препинания в письменной. Если выступающий хочет, чтобы его понимали, то не следует говорить без паузы дольше, чем пять с половиной секунд.

Будьте готовы ответить на вопросы аудитории по теме Вашего сообщения, доклада.



Оценочное средство:  
Презентация

### **Тема 3. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности**

Виды самостоятельной работы студента:  
Домашнее задание/ Задачи  
Рекомендации:

Это вид самостоятельной работы студента по систематизации информации в рамках постановки или решения конкретных проблем и направлен на развитие мышления, творческих умений, усвоение знаний, добытых в ходе активного поиска и самостоятельного решения проблем.

Следует отметить, что такие знания более прочные, они позволяют студенту видеть, ставить и разрешать как стандартные, так и не стандартные задачи, которые могут возникнуть в дальнейшем в профессиональной деятельности.

Решения ситуационных задач относятся к частично поисковому методу и предполагают третий (применение) и четвертый (творчество) уровень знаний.

Оценочное средство:  
Ситуационная задача

### **Тема 4. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы**

Виды самостоятельной работы студента:  
Домашнее задание/подготовка презентации  
Рекомендации:

Это вид самостоятельной работы студентов по созданию наглядных информационных пособий, выполненных с помощью мультимедийной компьютерной программы PowerPoint. Этот вид работы требует координации навыков студента по сбору, систематизации, переработке информации, оформления ее в виде подборки материалов, кратко отражающих основные вопросы изучаемой темы, в электронном виде.

То есть создание материалов-презентаций расширяет методы и средства обработки и представления учебной информации, формирует у студентов навыки работы на компьютере.

Материалы-презентации готовятся студентом в виде слайдов с использованием программы Microsoft PowerPoint. В качестве материалов-презентаций могут быть представлены результаты любого вида внеаудиторной самостоятельной работы, по формату соответствующие режиму презентаций.

Одной из форм задания может быть реферат-презентация. Данная форма выполнения самостоятельной работы отличается от написания реферата и доклада тем, что студент результаты своего исследования

представляет в виде презентации. Серией слайдов он передаёт содержание темы своего исследования, её главную проблему и социальную значимость.

Слайды позволяют значительно структурировать содержание материала и, одновременно, заостряют внимание на логике его изложения. Происходит постановка проблемы, определяются цели и задачи, формулируются вероятные подходы её разрешения.

Слайды презентации должны содержать логические схемы реферируемого материала. Студент при выполнении работы может использовать картографический материал, диаграммы, графики, звуковое сопровождение, фотографии, рисунки и другое.

Каждый слайд должен быть аннотирован, то есть он должен сопровождаться краткими пояснениями того, что он иллюстрирует. Во время презентации студент имеет возможность делать комментарии, устно дополнять материал слайдов.

После проведения демонстрации слайдов реферата студент должен дать личную оценку социальной значимости изученной проблемной ситуации и ответить на заданные вопросы.

Оценочное средство:

Реферат (Презентация)

## **Тема 5. Коммерческие документы**

Виды самостоятельной работы студента:

Домашнее задание/ задачи

Рекомендации:

Ситуационные задачи - это задачи, позволяющие осваивать интеллектуальные операции последовательно в процессе работы с информацией: ознакомление - понимание - применение - анализ - синтез - оценка.

Специфика ситуационной задачи в том, что она носит ярко выраженный практико-ориентированный и интегративный характер, но для ее решения необходимо конкретное предметное знание.

1. Вначале внимательно прочитайте всю информацию, изложенную в задаче, чтобы составить целостное представление о ситуации.

2. Еще раз внимательно прочитайте информацию. Выделите те абзацы, которые кажутся вам наиболее важными.

3. Постарайтесь сначала в устной форме охарактеризовать ситуацию. Определите, в чем ее суть, что имеет первостепенное значение, а что - второстепенное. Потом письменно зафиксируйте выводы.

4. Зафиксируйте все факты, которые относятся к этой проблеме, (и те, которые изложены в ситуации, и те, которые вам известны из литературных источников и собственного опыта) в письменном виде. Так вы облегчите нахождение взаимосвязей между явлениями, которые описывает ситуация

5. Сформулируйте основные положения решения, которое, на ваш взгляд, необходимо принять относительно изложенной проблемы

6. Попробуйте найти альтернативные варианты решения проблемы, если такие существуют

7. Разработайте перечень практических мероприятий по реализации вашего решения. Попробуйте определить достоверность достижения успеха в случае принятия предложенного вами решения

8. Изложите результаты решения задачи в письменной форме.

Оценочное средство:

Решение задач

### **Тема 6. Документы по платежно-банковским операциям**

Виды самостоятельной работы студента:

Домашнее задание/ конспект лекции

Рекомендации:

Постарайтесь разобраться с непонятным материалом, в частности новыми терминами и понятиями. Кратко перескажите содержание изученного материала «своими словами».

Составьте план конспекта, акцентируя внимание на наиболее важные моменты текста. В соответствии с планом выпишите по каждому пункту несколько основных предложений, характеризующих ведущую мысль описываемого пункта плана.

Оценочное средство:

Устный опрос

### **Тема 7. Транспортно-экспедиторские документы**

Виды самостоятельной работы студента:

Домашнее задание/тестирование

Рекомендации:

Необходимо помнить, что вопросы тестов предполагают однозначные ответы: нужно указать пункт с правильным ответом. При этом следует учитывать, что правильных ответов может быть не один, а несколько.

Внимательно прочитайте текст задания. Перечитайте повторно и переходите к возможным вариантам ответа.

В случае, когда вы сомневаетесь в выборе правильного ответа, переходите к следующему заданию, и после прохождения теста, переходите к нему.

Оценочное средство:

Тест

### **Тема 8. Документосопровождение внешнеторговой сделки**

Виды самостоятельной работы студента:

Домашнее задание/ задачи

Рекомендации:

Сначала прочитайте всю имеющуюся информацию, чтобы составить целостное представление о ситуации. Читая, не пытайтесь сразу анализировать.

Еще раз внимательно прочитайте информацию. Выделите те абзацы, которые вам показались важными.

Постарайтесь охарактеризовать ситуацию. Определите, в чем ее сущность, а что второстепенно. Затем письменно зафиксируйте выводы — основную проблему и проблемы, ей подчиненные.

Зафиксируйте все факты, касающиеся этой проблемы (не все факты, изложенные в ситуации, могут быть прямо связаны с ней). Так будет легче проследить взаимосвязь между приведенными данными.

Сформулируйте критерий для проверки правильности предложенного решения. Попробуйте найти альтернативные варианты решения, если такие существуют.

Разработайте перечень практических мероприятий по реализации вашего решения. Многие окончательные решения не имеют успеха из-за невозможности их практического осуществления.

Оценочное средство:

Задача

## **Тема 9. Виды внешнеторговых операций**

Виды самостоятельной работы студента:

Домашнее задание/ конспект темы

Рекомендации:

Ознакомьтесь с текстом, прочитайте предисловие, введение, оглавление, главы и параграфы, выделите информационно значимые места текста.

Выделите тезисы и запишите их с последующей аргументацией, подкрепляя примерами и конкретными фактами.

Составьте план текста - он поможет вам в логике изложения, сгруппировать материал.

В заключении обобщите текст конспекта, выделите основное содержание проработанного материала, дайте ему оценку.

Оформите конспект: выделите разными цветами наиболее важные места так, чтобы они легко находились взглядом. Избегайте пестроты.

Оценочное средство:

Ситуационная задача

## **10. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)**

Самостоятельная работа студентов предполагает тщательное освоение учебной и научной литературы по изучаемой дисциплине.

При изучении основной рекомендуемой литературы студентам необходимо обратить внимание на выделение основных понятий, их определения, научно-технические основы, узловые положения, представленные в изучаемом тексте.

При самостоятельной работе студентов с дополнительной литературой

необходимо выделить аспект изучаемой темы (что в данном материале относится непосредственно к изучаемой теме и основным вопросам).

Дополнительную литературу целесообразно прорабатывать после основной, которая формирует базис для последующего более глубокого изучения темы. Дополнительную литературу следует изучать комплексно, рассматривая разные стороны изучаемого вопроса. Обязательным элементом самостоятельной работы студентов с литературой является ведение необходимых записей: конспекта, выписки, тезисов, планов.

Для самостоятельной работы по дисциплине используется следующее учебно-методическое обеспечение:

а) основная литература:

1. Международные экономические отношения: Уч. для ст. вузов, обуч. по экон. спец. / Под ред. В.Е. Рыбалкин. - 10 изд, перераб. и доп. - М: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 704 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/498951>

б) дополнительная литература:

1. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Халевинская Е.Д. - М.:Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 208 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/447577>

## **11. Перечень основной и дополнительной учебной литературы необходимой для освоения дисциплины (модуля)**

а) нормативные документы

1. Конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция) от 18 мая 1973 года в редакции Протокола от 26 июня 1999 года.

2. Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП, 1975.

3. Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г.

4. Решение Комиссии Таможенного союза (Евразийского экономического союза) от 20.05.2010 № 260 «О формах таможенных документов» (с посл. изм. и доп.).

5. Решение Комиссии Таможенного союза (Евразийского экономического союза) от 20.05.2010 № 261 «Об утверждении форм общих реестров лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела, порядка их ведения и формирования» (с посл. изм. и доп.).

6. Решение Комиссии Таможенного союза (Евразийского экономического союза) от 20.05.2010 № 258 «О порядке проведения таможенной экспертизы при проведении таможенного контроля».

7. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.), (с поправками от 30 декабря 2008 г., 5 февраля 2014 г.).

8. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза от 01.01.2018 г. // КонсультантПлюс. (Электрон. ресурс) - Электрон. дан. - [М.,2018]

9. Федеральный закон Российской Федерации от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» (с посл. изм. и доп.).

10. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (с посл. изм. и доп.).

11. Федеральный закон от 28 декабря 2010 г. № 394-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с передачей полномочий по осуществлению отдельных видов государственного контроля таможенным органам Российской Федерации"

12. Федеральный закон от 10 декабря 2003 года N 173-ФЗ (ред. от 04.11.2014) "О валютном регулировании и валютном контроле"

13. Постановление Правительства Российской Федерации от 31 декабря 2010 г. № 1211 «Об определении пунктов пропуска через государственную границу Российской Федерации для убытия из Российской Федерации за пределы единой таможенной территории Таможенного союза (Евразийского экономического союза) отдельных категорий товаров автомобильным видом транспорта».

14. Постановление Правительства Российской Федерации от 16 сентября 2013 г. №809 «Положение о Федеральной таможенной службе».

15. Постановление Правительства РФ от 20.11.2008 N 872 "Об утверждении Правил осуществления контроля при пропуске лиц, транспортных средств, грузов, товаров и животных через Государственную границу Российской Федерации".

16. Постановление Правительства РФ от 31.03.2011 N 232 "Об утверждении Правил использования служебных собак при проведении таможенного контроля, их обучения и содержания». // СПС «Гарант». – 2014.

17. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2012 года №2575-р «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года».

18. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29.06.2012 №1125-р «Совершенствование таможенного администрирования».

19. Приказ ФТС России от 26.05.2011 N 1067(ред. от 06.03.2014) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, совершающих таможенные операции и проводящих таможенный контроль при перевозке товаров автомобильным транспортом при их прибытии (убытии), помещении под таможенную процедуру таможенного транзита, а также временном хранении»

20. Приказ ФТС России от 05.07.2012 N 1345»Об утверждении порядка использования в рамках системы управления рисками предварительной информации о товарах, ввозимых на территорию Российской Федерации

автомобильным транспортом, и транспортных средствах международной перевозки, перемещающих такие товары»

21. Приказ ФТС России от 01.06.2011 N 1157(ред. от 14.04.2014) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, совершающих таможенные операции при международной перевозке товаров железнодорожным транспортом»

22. Приказ ФТС России от 19.07.2013 N 1349»Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, совершающих таможенные операции и проводящих таможенный контроль в отношении судов, используемых в целях торгового мореплавания, а также товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза этими судами»

23. Приказ ФТС РФ от 27.06.2011 N 1371(ред. от 24.02.2012) «Об утверждении Инструкции об организации деятельности должностных лиц таможенных органов при совершении таможенных операций и проведении таможенного контроля в отношении воздушных судов и перемещаемых ими товаров»

24. Приказ ФТС России от 16.03.2011 N 578(ред. от 31.10.2013)»Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при проведении таможенного осмотра помещений и территорий»

25. Приказ ФТС России от 06.07.2012 N 1373(ред. от 26.09.2014) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при проведении таможенного контроля в форме таможенной проверки»

26. Приказ ФТС России от 09.12.2010 N 2354 (ред. от 05.09.2014)»Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при таможенном контроле товаров и транспортных средств с использованием инспекционно-досмотровых комплексов»

27. Приказ ФТС России от 19.08.2014 N 1600»Об утверждении требований к обустройству, оборудованию и месту нахождения складов временного хранения и прилегающей к ним территории, приближенных к государственной границе Российской Федерации и являющихся местом расположения таможенных органов или их структурных подразделений, осуществляющих таможенные операции и таможенный контроль в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза»(Зарегистрировано в Минюсте России 14.10.2014 N 34301)

28. Приказ ФТС России от 21.12.2010 N 2509 (ред. от 15.05.2014)»Об утверждении перечня и порядка применения технических средств таможенного контроля в таможенных органах Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте России 03.03.2011 N 19992)

29. Приказ ФТС России от 20.06.2012 N 1222 «Об утверждении требований к обустройству, оборудованию и месту нахождения складов временного хранения и прилегающей к ним территории, расположенных на железнодорожных станциях, приближенных к Государственной границе Российской Федерации и являющихся местом расположения таможенных

органов или их структурных подразделений, осуществляющих таможенные операции и таможенный контроль в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза» (Зарегистрировано в Минюсте России 27.08.2012 N 25276)

30. Приказ ФСБ РФ N 49, ФТС РФ N 167 от 11.02.2009 «Об утверждении Порядка взаимодействия пограничных органов и таможенных органов при проведении досмотровых операций в отношении транспортных средств, грузов и товаров, перемещаемых через государственную границу Российской Федерации в автомобильных и морских пунктах пропуска через государственную границу Российской Федерации»

31. [Приказ ФТС РФ от 25.10.2011 N 2199](#) «Об утверждении форм документов для целей применения отдельных форм таможенного контроля»

32. Приказом ФТС России от 30 сентября 2011 г. N 1981 « Об утверждении Регламента организации работ по соглашениям о взаимодействии (информационном взаимодействии) ФТС России с федеральными органами исполнительной власти и иными организациями

33. [Приказ ФТС РФ от 30.12.2010 N 2713](#) «Об утверждении форм документов, применяемых при проведении таможенных проверок»

34. [Приказ ФТС РФ от 25.08.2009 N 1560](#) «Об утверждении Порядка проведения проверки документов и сведений после выпуска товаров и (или) транспортных средств»

35. [Приказ ФТС РФ от 17.11.2009 N 2075](#) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, осуществляющих для целей валютного контроля проверку документов, представленных для таможенного оформления товаров, и сведений, заявленных в таможенной декларации

36. Приказ ФТС России от 18.07.2014 № 1385 « Об утверждении концепции системы управления рисками в таможенных органах Российской Федерации»

37. Приказ ФТС России от 30 декабря 2010 г. N 2710 «Об утверждении формы уведомления о наличии подлежащего возврату остатка денежных средств, вырученных от реализации задержанных или изъятых товаров».

38. Приказ ФТС России от 12.08.2013 N 1510 «Об утверждении порядка действий должностных лиц таможенных органов при осуществлении задержания товаров и документов на них, которые не являются предметами административных правонарушений или преступлений»

39. Приказ ФТС России от 26.04.2014 октября 2011 г. N 767 «Об утверждении временной инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при организации и проведении таможенного досмотра»

40. Приказ ФТС России от 03.05.2011 N 902 (ред. от 30.10.2012) «Об утверждении Положения о Центральном экспертно-криминалистическом таможенном управлении»

41. Приказ ФТС России от 20.06.2012 N 1222 «Об утверждении требований к обустройству, оборудованию и месту нахождения складов временного хранения и прилегающей к ним территории, расположенных на



железнодорожных станциях, приближенных к Государственной границе Российской Федерации и являющихся местом расположения таможенных органов или их структурных подразделений, осуществляющих таможенные операции и таможенный контроль в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза»

42. Приказ ФТС РФ от 22.04.2011 N 845 «Об утверждении Порядка совершения таможенных операций при таможенном декларировании в электронной форме товаров, находящихся в регионе деятельности таможенного органа, отличного от места их декларирования

43. Приказ Россельхознадзора от 11.01.2010 N 1 «О ветеринарно-санитарных требованиях к складам временного хранения и таможенным складам»)

44. Приказ ФТС РФ от 18.02.2010 N 317 (ред. от 15.02.2011) «Об утверждении перечня таможенных органов, осуществляющих таможенное оформление и таможенный контроль товаров и транспортных средств в соответствии с Приказом ФТС России от 10 декабря 2009 г. N 2233» Приказ Минсельхоза РФ N 542, ФТС РФ N 2013 от 05.11.2009 «О ветеринарно-санитарных требованиях к складам временного хранения и таможенным складам»

45. Приказ ФТС РФ от 06.12.2007 N 1496 «Об учреждении складов временного хранения таможенными органами»

46. Приказ ФТС РФ от 31.08.2009 N 1587(ред. от 06.05.2010) «Об утверждении обязательных требований к обустройству, оборудованию и месту расположения складов временного хранения, расположенных в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации и являющихся местом расположения таможенных органов, производящих таможенное оформление и таможенный контроль товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации»

47. Приказ ФТС РФ от 28.12.2010 N 2636 «Об утверждении порядка представления и форм отчетности лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела» (вместе с «Порядком представления отчетности в таможенный орган лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела»)

48. Приказ ФТС РФ от 27.05.2011 N 1070 «Об утверждении Положения о совершении таможенных операций и проведении таможенного контроля в отношении воздушных судов и перемещаемых ими товаров» (ред. от 28.03.2012)

49. Приказ ФТС РФ от 30.09.2011 N 1992 «Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги по ведению реестра таможенных перевозчиков»

б) основная литература:

1. Международные экономические отношения: Уч. для ст. вузов, обуч. по экон. спец. / Под ред. В.Е. Рыбалкин. - 10 изд, перераб. и доп. - М:

ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 704 с. - Режим доступа:  
<http://znanium.com/catalog/product/498951>

в) дополнительная литература:

1. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Халевинская Е.Д. - М.:Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 208 с. - Режим доступа:  
<http://znanium.com/catalog/product/447577>

## **12. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины.**

- <https://www.book.ru/> - ЭБС Book.ru
- <http://www.iprbookshop.ru> - ЭБС IPRbooks
- <https://ibooks.ru/> -ЭБС Айбукс.ru/ibooks.ru
- <https://rucont.ru/> - ЭБС «Национальный цифровой ресурс «Руконт»
- <http://znanium.com/> - ЭБС Znanium.com
- <https://dlib.eastview.com/>- База данных East View

## **13. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)**

1. Desktop School ALNG LicSAPk MVL.
  - a. Office ProPlus All Lng Lic/SA Pack MVL Partners in Learning (лицензия на пакет Office Professional Plus)
  - b. Windows 8
2. Система тестирования INDIGO.
3. Adobe Acrobat – свободно-распространяемое ПО
4. Интернет-браузеры Google Chrome, Firefox – свободно-распространяемое ПО
5. Консультант + версия проф.- справочная правовая система

Каждый обучающийся в течение всего обучения обеспечивается индивидуальным неограниченным доступом электронно-библиотечной системе и электронной информационно-образовательной среде.

## **14. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)**

Образовательный процесс обеспечивается специальными помещениями, которые представляют собой аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной

аттестации, помещения для самостоятельной работы студентов и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Специальные помещения соответствуют действующим противопожарным правилам и нормам, укомплектованы специализированной мебелью.

Аудитории лекционного типа, оснащенные проекционным оборудованием и техническими средствами обучения, обеспечивающими представление учебной информации большой аудитории, демонстрационным оборудованием.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой, обеспечивающей доступ к сети Интернет и электронной информационно-образовательной среде университета.

## **15. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)**

Дисциплина «Международные договоры и внешнеторговая документация» состоит из 9 тем и изучается на лекциях, практических занятиях и при самостоятельной работе обучающихся. Обучающийся для полного освоения материала должен не пропускать занятия и активно участвовать в учебном процессе. Кроме того, обучающиеся должны ознакомиться с программой дисциплины и списком основной и дополнительной рекомендуемой литературы.

Основной теоретический материал дается на лекционных занятиях. Лекции включают все темы и основные вопросы теории и практики. Для максимальной эффективности изучения необходимо постоянно вести конспект лекций, знать рекомендуемую преподавателем основную и дополнительную учебную литературу, позволяющую дополнить знания и лучше подготовиться к практическим занятиям.

Для закрепления теоретического материала, формирования профессиональных компетенций и практических навыков со студентами проводятся практические занятия. В ходе практических занятий разбираются основные и дополнительные теоретические вопросы решаются практические задачи, проводятся тестирования по результатам изучения тем.

На изучение каждой темы выделено в соответствии с рабочей программой дисциплины количество часов практических занятий, которые проводятся в соответствии с вопросами, рекомендованными к изучению по определенным темам. Обучающиеся должны регулярно готовиться к практическим занятиям. При подготовке к занятиям следует руководствоваться конспектом лекций и рекомендованной литературой.

Для эффективного освоения материала дисциплины учебным планом предусмотрена самостоятельная работа, которая должна выполняться в обязательном порядке. Выполнение самостоятельной работы по темам дисциплины, позволяет регулярно проводить самооценку качества усвоения материалов дисциплины и выявлять аспекты, требующие более детального

изучения. Задания для самостоятельной работы предложены по каждой из изучаемых тем и должны готовиться индивидуально и к указанному сроку. По необходимости студент может обращаться за консультацией к преподавателю. Выполнение заданий контролируется и оценивается преподавателем.

В случае посещения обучающегося лекций и практических занятий, изучения рекомендованной основной и дополнительной учебной литературы, а также своевременного и самостоятельного выполнения заданий, подготовка к зачету/зачету с оценкой по дисциплине сводится к дальнейшей систематизации полученных знаний, умений и навыков.

## **16. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины для преподавателей, образовательные технологии**

Оценочные средства для контроля успеваемости и результатов освоения дисциплины (модуля):

а) для текущей успеваемости: доклад, презентация, кейс-задачи, разноуровневые задачи, практические задачи, индивидуальные творческие задания, деловая игра, контрольная работа;

б) для самоконтроля обучающихся: тесты;

в) для промежуточной аттестации: вопросы для зачета/зачета с оценкой, практические задания

При реализации различных видов учебной работы по дисциплине «Международные договоры и внешнеторговая документация» используются следующие образовательные технологии:

1) лекции с использованием методов проблемного изложения материала;

2) проведение практических занятий.

№	Занятие в интерактивной форме	Количество часов по очной форме		Количество часов по заочной форме	
		Лекция	Практ.	Лекция	Практ.
1	Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности Лекция с демонстрацией видеоматериалов (слайды) Практические занятия с применением следующих технологий: - обсуждение в группе (обсуждение подготовленных студентами вопросов для самостоятельного изучения)	2	2	1	-
2	Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок Лекция с демонстрацией видеоматериалов (слайды) Практические занятия с применением следующих технологий: - обсуждение в группе (обсуждение подготовленных студентами вопросов для	2	2	-	-

№	Занятие в интерактивной форме	Количество часов по очной форме		Количество часов по заочной форме	
		Лекция	Практ.	Лекция	Практ.
	самостоятельного изучения)				
3	Тема 3. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности Лекция с демонстрацией видеоматериалов (слайды) Практические занятия с применением следующих технологий: - обсуждение в группе (обсуждение подготовленных студентами вопросов для самостоятельного изучения)	2	4	-	-
	Итого:	6	8	1	

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ  
ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО  
ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)**

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДОГОВОРЫ И ВНЕШНЕТОРГОВАЯ  
ДОКУМЕНТАЦИЯ**

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело  
Направленность: «Таможенный постаудит (постконтроль)»

## 1. Паспорт фонда оценочных средств

### 1.1 Компетенции, формируемые в процессе изучения дисциплины:

Индекс	Формулировка компетенции
ПК-7	владением навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов
ПК-36	владением методами анализа финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД

### 1.2. Сведения об иных дисциплинах (преподаваемых, в том числе, на других кафедрах) участвующих в формировании данных компетенций:

#### 1.2.1. Компетенция ПК-7 формируется в процессе изучения дисциплин (прохождения практик):

Декларирование товаров и транспортных средств

Контракты в международной торговле

Производственная практика. Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности

#### 1.2.2. Компетенция ПК-36 формируется в процессе изучения дисциплин (прохождения практик):

Налоговый учет в таможенном деле

Экономический анализ деятельности организаций

Финансы

Основы бизнеса

Учет на предприятиях малого бизнеса

Обоснование контрактных цен

Ценообразование во внешней торговле

Контракты в международной торговле

Производственная практика. Преддипломная практика

### 1.3. Этапы формирования и программа оценивания контролируемой компетенции:

№	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Наименование оценочного средства
1.	ПК-7 ПК-36	Тема 1. Договор как основа внешнеэкономической деятельности	Кейс-задачи Разноуровневые задачи Практические задачи Доклады Презентация Деловая игра Контрольная работа Индивидуальные творческие задания
2.		Тема 2. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	
		Тема 3. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	
		Тема 4. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы	
		Тема 5. Коммерческие документы	

№	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Наименование оценочного средства
		Тема 6. Документы по платежно-банковским операциям	
		Тема 7. Транспортно-экспедиторские документы	
		Тема 8. Документосопровождение внешнеторговой сделки	
		Тема 9. Виды внешнеторговых операций	

### Процедура оценивания

1. Процедура оценивания результатов освоения программы учебной дисциплины включает в себя оценку уровня сформированности профессиональных компетенций студента при осуществлении текущего контроля и проведении промежуточной аттестации.

2. Уровень сформированности компетенции (ПК-7, ПК-36) определяется по качеству выполненной студентом работы и отражается в следующих формулировках: высокий, хороший, достаточный, недостаточный.

3. При выполнении студентами заданий текущего контроля и промежуточной аттестации оценивается уровень обученности «знать», «уметь», «владеть» в соответствии с запланированными результатами обучения и содержанием рабочей программы дисциплины:

- профессиональные знания студента могут проверяться при ответе на теоретические вопросы, представлении докладов;

- степень владения профессиональными умениями – при решении задач, тестов, представлении эссе;

- степень владения профессиональными навыками – при решении кейс-задач, в ходе деловой игры.

4. Результаты выполнения заданий фиксируются в баллах. Общее количество баллов (макс. - 30 б.) складывается из:

- 10 баллов (33,3% от общей оценки) за выполнение практических заданий на выявление уровня обученности «знать»,

- 10 баллов (33,3% от общей оценки) за выполнение практических заданий на выявление уровня обученности «уметь»,

- 10 баллов (33,3% от общей оценки) за выполнение практических заданий на выявление уровня обученности «владеть»,

5. По итогам текущего контроля и промежуточной аттестации в соответствии с показателями и критериями оценивания компетенций определяется уровень сформированности компетенций студента и выставляется оценка по шкале оценивания.



## 1.4. Показатели и критерии оценивания компетенций, шкала оценивания

Компетенции	Показатели оценивания	Критерии оценивания компетенций				Итого:
		Высокий (верно и в полном объеме) 5 б.	Средний (с незначительными замечаниями) 4 б.	Низкий (на базовом уровне, с ошибками) 3 б.	Недостаточный (содержит большое количество ошибок или ответ не дан) – 2 б.	
Теоретические показатели						
ПК-7 ПК-36	Знает современные направления развития мировой торговли, роль и место международных организаций, значение внешней торговли для системы устойчивого развития мира <i>(Доклады, презентации)</i>	Верно и в полном объеме знает современные направления развития мировой торговли, роль и место международных организаций, значение внешней торговли для системы устойчивого развития мира	С незначительными замечаниями знает современные направления развития мировой торговли, роль и место международных организаций, значение внешней торговли для системы устойчивого развития мира	На базовом уровне, с ошибками знает современные направления развития мировой торговли, роль и место международных организаций, значение внешней торговли для системы устойчивого развития мира	Не знает современные направления развития мировой торговли, роль и место международных организаций, значение внешней торговли для системы устойчивого развития мира	20
	Знает виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок <i>(Доклады, презентации)</i>	Верно и в полном объеме знает виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок	С незначительными замечаниями знает виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок	На базовом уровне, с ошибками знает виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок	Не знает виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок	
	Знает методы расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок; <i>(Доклады, презентации)</i>	Верно и в полном объеме знает методы расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок;	С незначительными замечаниями знает методы расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок;	На базовом уровне, с ошибками знает методы расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок;	Не знает методы расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок;	
	Знает основные виды, формы и проформы международных контрактов, таможенных документов как по основной, так и по обеспечивающим операциям, для работы с посредниками <i>(Доклады, презентации)</i>	Верно и в полном объеме знает основные виды, формы и проформы международных контрактов, таможенных документов как по основной, так и по обеспечивающим операциям, для работы с посредниками.	С незначительными замечаниями знает основные виды, формы и проформы международных контрактов, таможенных документов как по основной, так и по обеспечивающим операциям, для работы с посредниками	На базовом уровне, с ошибками знает основные виды, формы и проформы международных контрактов, таможенных документов как по основной, так и по обеспечивающим операциям, для работы с посредниками	Не знает основные виды, формы и проформы международных контрактов, таможенных документов как по основной, так и по обеспечивающим операциям, для работы с посредниками	
Практические показатели						
ПК-7	Умеет составлять	Верно и в полном объеме	С незначительными	На базовом уровне, с	Не может	20

Компетенции	Показатели оценивания	Критерии оценивания компетенций				Итого:
		Высокий (верно и в полном объеме) 5 б.	Средний (с незначительными замечаниями) 4 б.	Низкий (на базовом уровне, с ошибками) 3 б.	Недостаточный (содержит большое количество ошибок или ответ не дан) – 2 б.	
ПК-36	внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок <i>(Кейс-задачи, разноуровневые задачи, творческие задания, практические задачи)</i>	может	замечаниями может	ошибками может		
	Умеет читать и заполнять основную транспортную и таможенную документацию, в обеспечении страхования и арбитража <i>(Кейс-задачи, разноуровневые задачи, творческие задания, практические задачи)</i>	Верно и в полном объеме может читать и заполнять основную транспортную и таможенную документацию, в обеспечении страхования и арбитража,	С незначительными замечаниями может читать и заполнять основную транспортную и таможенную документацию, в обеспечении страхования и арбитража,	На базовом уровне, с ошибками может читать и заполнять основную транспортную и таможенную документацию, в обеспечении страхования и арбитража,	Не может читать и заполнять основную транспортную и таможенную документацию, в обеспечении страхования и арбитража,	
	Умеет находить необходимую информацию об особенностях регулирования внешнеторговых операций в отдельных странах мира <i>(Кейс-задачи, разноуровневые задачи, творческие задания, практические задачи)</i>	Верно и в полном объеме может находить необходимую информацию об особенностях регулирования внешнеторговых операций в отдельных странах мира	С незначительными замечаниями может находить необходимую информацию об особенностях регулирования внешнеторговых операций в отдельных странах мира	На базовом уровне, с ошибками может находить необходимую информацию об особенностях регулирования внешнеторговых операций в отдельных странах мира	Не может находить необходимую информацию об особенностях регулирования внешнеторговых операций в отдельных странах мира	
	Умеет применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации, а также заполнять таможенные декларации <i>(Кейс-задачи, разноуровневые задачи, творческие задания, практические задачи)</i>	Верно и в полном объеме может применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации, а также заполнять таможенные декларации	С незначительными замечаниями может применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации, а также заполнять таможенные декларации	На базовом уровне, с ошибками может применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации, а также заполнять таможенные декларации	Не может применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации, а также заполнять таможенные декларации	

Компетенции	Показатели оценивания	Критерии оценивания компетенций				Итого:
		Высокий (верно и в полном объеме) 5 б.	Средний (с незначительными замечаниями) 4 б.	Низкий (на базовом уровне, с ошибками) 3 б.	Недостаточный (содержит большое количество ошибок или ответ не дан) – 2 б.	
	<i>практические задачи</i>					
<b>Владеет</b>						
ПК-7 ПК-36	Владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации внешнеэкономической деятельности <i>(Деловая игра, контрольная работа)</i>	Верно и в полном объеме владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации внешнеэкономической деятельности	С незначительными замечаниями владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации внешнеэкономической деятельности	На базовом уровне, с ошибками владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации внешнеэкономической деятельности	Не владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации внешнеэкономической деятельности	15
	Владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации различных видов внешнеэкономических сделок <i>(Деловая игра, контрольная работа)</i>	Верно и в полном объеме владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации различных видов внешнеэкономических сделок	С незначительными замечаниями владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации различных видов внешнеэкономических сделок	На базовом уровне, с ошибками владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации различных видов внешнеэкономических сделок	Не владеет методикой составления внешнеторговой документации при реализации различных видов внешнеэкономических сделок	
	Владеет навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов; <i>(Деловая игра, контрольная работа)</i>	Верно и в полном объеме владеет навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов;	С незначительными замечаниями владеет навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов;	На базовом уровне, с ошибками владеет навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов;	Не владеет навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов;	
ВСЕГО						55

**Шкала оценивания:\***  
для зачета с оценкой

Оценка	Баллы	Уровень сформированности компетенции
Отлично	47-55	Высокий
Хорошо	39-46	Хороший
Удовлетворительно	28-38	Достаточный

неудовлетворительно	27 и менее	Недостаточный
<i>для зачета</i>		
<b>Оценка</b>	<b>Баллы</b>	<b>Уровень сформированности компетенции</b>
Удовлетворительно	30-55	Достаточный
неудовлетворительно	29 и менее	Недостаточный

## **2. Типовые контрольные задания для оценки результатов обучения по дисциплине и иные материалы для подготовки к промежуточной аттестации**

### **2.1 Материалы для подготовки к промежуточной аттестации**

#### **Вопросы к зачету/зачету с оценкой:**

1. Классификация внешнеторговых документов, назначение основных групп документов.
2. Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов.
3. Характеристика и назначение основных видов предконтрактных документов.
4. Назначение и структура внешнеторгового контракта купли-продажи.
5. Порядок составления и оформления договора на поставку товаров для экспорта.
6. Особенности составления контракта для импорта.
7. Составление контрактов по бартеру.
8. Торговое агентское соглашение.
9. Структура и правила оформления договора поручения.
10. Характеристика и назначение основных видов коммерческих документов.
11. Виды и функции коммерческих счетов. Правила оформления.
12. Основные виды документов по платежно-банковским операциям.
13. Документы по банковским переводам и порядок их составления.
14. Товарный аккредитив и правила его оформления.
15. Характеристика документов по инкассовым платежам.
16. Основные формы расчетов, применяемые при совершении внешнеторговых сделок купли-продажи.
17. Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем.
18. Виды страховых полисов и основные виды рисков, против которых совершается страхование.
19. Порядок оформления страхового полиса и страхового сертификата.
20. Основные виды транспортных документов.
21. Международная товарно-транспортная накладная и ее виды при различных перевозках. Правила составления.
22. ИНКОТЕРМС – 2010 в оформлении базисных условий поставки.
23. Транспортно-экспедиторские документы.
24. Виды и содержание документов для оформления перехода товаров через таможенную границу.
25. Экспортные, импортные и валютные лицензии.
26. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.

27. Книжки МДП и АТА. Правила составления.
28. Сертификаты качества, происхождения товара, ЮНКТАД.
29. Паспорт сделки. Порядок заполнения.
30. Таможенные декларации: виды и назначения.

## **Типовые контрольные задания**

### **Задание 1**

Рассчитать размер таможенных платежей на партию электротехнического оборудования, поставленных авиатранспортом из Берлина в Екатеринбург на базисном условии DDP. Согласно инвойса размер партии 1500 кг, цена – 100 евро за 1 кг. Транспортные издержки: упаковка - 21 евро, перевозка из аэропорта отправления в аэропорт назначения – 520 евро, экспортная пошлина – 10%, импортная пошлина - 20%, страхование – 15 евро, агентское вознаграждение – 8 евро, вывоз из аэропорта назначения – 30 евро.

### **Задание 2**

Рассчитать таможенную стоимость партии текстильных изделий, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисных условиях CIF. Согласно инвойса размер партии 1200 кг, цена товара 10 ф.ст. за 1 кг. Транспортные издержки: упаковка - 50 ф.ст., доставка в порт отправления – 30 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения – 250 ф.ст., вывоз из порта назначения – 25 ф.ст., страхование – 75 ф.ст.

### **Задание 3**

Рассчитать размер таможенных платежей партии текстильных изделий, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисном условии FOB. Согласно инвойса размер партии 1200 кг, цена товара 10 ф.ст. на 1 кг. Транспортные издержки: упаковка – 50 ф.ст., доставка в порт отправления – 30 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения – 250 ф.ст., вывоз из порта назначения – 25 ф.ст., страхования – 75 ф.ст., экспортная пошлина – 10%, импортная пошлина – 20%.

### **Задание 4**

Рассчитать размер таможенных платежей на партию электроприборов. Согласно инвойса размер партии 150 кг, цена товара 32 ф.ст. за 1 кг. Доставка осуществляется морским транспортом из Лондона в Мурманск за базисных условиях CIP. Транспортные издержки: упаковка – 50 ф.ст., доставка в порт отправления – 27 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения – 120 ф.с., вывоз из порта назначения – 52 ф.с., размер импортной таможенной пошлины – 10%, страхование 12 ф.ст. Акциз – 10%, НДС – 18%.

### **Задание 5**

Цена товара в пункте отправления (с учетом всех налогов, таможенных пошлин и сборов) составляет \$150. Транспортный тариф автомобильной доставки товара в пункт назначения равен \$25. При страховании товара продавец этого товара уплатил страховой компании страховую премию. Размер страховой премии страховщику составлял 1% от стоимости объявленных рисков (стоимости товара).

Какова цена товара CIF?

### **Задание 6**

По условиям международного договора купли-продажи, заключенного на условиях CIF, продавец товара, находящийся в Москве, должен осуществить поставку в Гамбург. Цена товара CIF Гамбург через Санкт-Петербург составляет \$200. Цена товара до выполнения в Москве продавцом таможенных формальностей была равна \$150. Величина таможенных платежей (пошлин и сборов) составила \$10. Цена железнодорожной перевозки груза от Москвы до Санкт-Петербурга с учетом стоимости погрузки товара в этом порту равнялась \$10. Величина морского фрахта Санкт-Петербург — Гамбург составила \$25, а расходы по страхованию груза — \$5.

Определите транспортную составляющую в контрактной цене товара (в процентах к цене товара CIF).

### **Задание 7**

На таможенную территорию ТС поставляются электротехнические изделия из Гамбурга в Санкт-Петербург. Размер партии – 300 штук, цена сделки – 50 дол. за штуку. Условия поставки:

- поставка осуществляется морским транспортом по договору купли-продажи на базисных условиях поставки EX (с завода) в Гамбурге.
- подготовка и упаковка товара для отправки на заводе – изготовителе – 230 долл.
- погрузка товара на транспортное средство покупателя – 180 долл.
- доставка товара в порт отправления – 150 долл.
- расходы по транспортировке из порта Гамбург в порт Санкт-Петербург (фрахт) - 330 долл.
- страхование товара в пути – 46 долл.

В Германии была проведена работа по изготовлению чертежей изделий на сумму 700 долл. Аналогичная работа была проведена в России на сумму – 1000 долл.

- стороны заключают договор впервые.

Рассчитать таможенную стоимость партии электротехнических изделий.

### **Задание 8**

Сумма таможенных платежей (ввозная таможенная пошлина и НДС),

на которую предоставляется отсрочка уплаты, составляет 1565 руб.; отсрочка предоставляется под гарантийное обязательство АКБ «Хохлома» от 07.02.2008 г. сроком на 15 дней.

Определить сумму процентов за предоставленную отсрочку.

### **Задание 9**

Общая сумма таможенных платежей составляет 1565 руб., в том числе: ввозная таможенная пошлина - 756 руб.; отсрочка предоставляется под залог транспортного средства (договор залога от 07.02.2008 г.) сроком на 20 дней по ввозной таможенной пошлине; НДС уплачен. Плательщик уплатил сумму ввозной таможенной пошлины на 15-й день отсрочки.

Исчислить проценты за предоставленную отсрочку по ввозной таможенной пошлине.

### **Задание 10**

Цена товара в пункте отправления (с учетом всех налогов, таможенных пошлин и сборов) составляет \$150. Транспортный тариф автомобильной доставки товара в пункт назначения равен \$25. При страховании товара продавец этого товара уплатил страховой компании страховую премию. Размер страховой премии страховщику составлял 1% от стоимости объявленных рисков (стоимости товара).

Какова цена товара СІР?

Курс 1 \$ = 70 руб.

**Образцы тестовых заданий для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины, а также для контроля самостоятельной работы:**

1. Условия контракта, при невыполнении которых одним из партнеров другая сторона может отказаться от принятия товара, расторгнуть сделку и взыскать понесенные убытки, считаются:

- а) существенными
- б) несущественными
- в) не имеет значение
- г) все неверно

2. Место заключения контракта определяет:

- а) место вступления сторон в договорные отношения
- б) применяемый закон, устанавливающий права и обязанности сторон
- в) местонахождение экспортера/импортера
- г) все неверно

3. В каком разделе внешнеторгового контракта определяется вид сделки, базисные условия поставки, наименование товара и его количество:



- а) предмет контракта
- б) цена контракта
- в) условия платежа
- г) все неверно

4. В каком разделе контракта оговариваются порядок и сроки предъявления претензий и способы их урегулирования:

- а) арбитраж
- б) рекламации
- в) форс-мажор
- г) штрафные санкции

5. Базисные условия поставки – это:

- а) обязанности и расходы сторон (продавцов и покупателей) по транспортировке товара и страхованию пути;
- б) соглашения об основных условиях взаимных обязательств, достигнутых в ходе переговоров;
- в) оба ответа правильные;
- г) оба ответа неправильные.

6. Способ фиксации цены в контрактах:

- а) твердая цена;
- б) подвижная цена;
- в) цена с последующей фиксацией;
- г) скользящая цена;
- д) расчетная цена.

7. Понятие типового контракта:

- а) примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме и сформулированных заранее с учетом торговой практики и принятый после согласования конкретных условий сделки;
- б) контракт, не требующий согласования с контрагентом;
- в) контракт, полностью разработанный одним из контрагентов;
- г) все верно

8. Документ, служащий основой для составления коммерческого счета и содержащий сведения о проданных товарах:

- а) счет-фактура
- б) инвойс
- в) таблица фактурования
- г) наряд на вывоз со склада

9. Проформа счет - это:

- а) является расчетным (платежным) документом
- б) выписывается на отгруженный, но еще не проданный товар

- в) может быть использован как доказательство при обращении за кредитом в банк
- г) все верно

10. Спецификация на отгрузку (продажу) товара заполняется:

- а) покупателем
- б) продавцом
- в) материально-ответственным лицом
- г) все неверно

11. Что подразумевает наличный способ платежа?

- а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;
- б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;
- в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;
- г) оплату наличными сумм платежей по контракту; д) оплату почтовым переводом.

12. Охарактеризуйте кредитный способ платежа:

- а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;
- б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;
- в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;
- г) оплату наличными сумм платежей по контракту; д) оплату почтовым переводом.

13. Порядок расчетов путем банковских переводов:

- а) экспортеры направляют импортерам счета и др. документы за поставленные товары, выполненные работы, по претензиям и др., на основании которых плательщики направляют в свои банки платежные поручения на перевод денег на счета экспортеров или кредиторов;
- б) осуществляется путем выдачи чекодателем распоряжения своему банку произвести из имеющихся средств чекодателя выплату определенной суммы чекодержателю или перечисление этой суммы на его счет;
- в) осуществляется путем передачи экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа после предъявления ему соответствующих товарных документов, чеков, векселей и др. подлежащих оплате документов;
- г) осуществляется путем оплаты авансом или немедленно после поставки товаров против предоставленных продавцом документов;
- д) осуществление путем передачи перевододателем распоряжения

банку перевести определенную сумму платежа в пользу перевододателя.

14. Для чего необходим квалификационный аттестат специалиста по таможенному оформлению?

- а) Чтобы иметь право декларировать товары какой-либо организации.
- б) Чтобы работать в штате организации, имеющей свидетельство о включении в Реестр таможенных представителей.
- в) Чтобы работать в штате организации, имеющей свидетельство о включении в Реестр таможенных брокеров (представителей), и осуществлять таможенное оформление товаров (в качестве специалиста по таможенному оформлению).
- г) все верно

15. Могут ли взиматься таможенные пошлины, налоги после выпуска товаров для свободного обращения?

- а) Нет, не могут.
- б) Могут, если имел место условный выпуск (в случае нецелевого использования товаров) либо обнаружена недоимка.
- в) Могут, если имеет место изменение процедуры выпуска для свободного обращения на иную таможенную процедуру.
- г) все неверно

#### **Литература для подготовки к зачету/зачету с оценкой:**

- а) нормативные документы
  1. Конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция) от 18 мая 1973 года в редакции Протокола от 26 июня 1999 года.
  2. Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП, 1975.
  3. Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г.
  4. Решение Комиссии Таможенного союза (Евразийского экономического союза) от 20.05.2010 № 260 «О формах таможенных документов» (с посл. изм. и доп.).
  5. Решение Комиссии Таможенного союза (Евразийского экономического союза) от 20.05.2010 № 261 «Об утверждении форм общих реестров лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела, порядка их ведения и формирования» (с посл. изм. и доп.).
  6. Решение Комиссии Таможенного союза (Евразийского экономического союза) от 20.05.2010 № 258 «О порядке проведения таможенной экспертизы при проведении таможенного контроля».
  7. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.), (с поправками от 30 декабря 2008 г., 5 февраля 2014 г.).

8. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза от 01.01.2018 г. // КонсультантПлюс. (Электрон. ресурс) - Электрон. дан. - [М.,2018]

9. Федеральный закон Российской Федерации от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» (с посл. изм. и доп.).

10. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (с посл. изм. и доп.).

11. Федеральный закон от 28 декабря 2010 г. № 394-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с передачей полномочий по осуществлению отдельных видов государственного контроля таможенным органам Российской Федерации"

12. Федеральный закон от 10 декабря 2003 года N 173-ФЗ (ред. от 04.11.2014) "О валютном регулировании и валютном контроле"

13. Постановление Правительства Российской Федерации от 31 декабря 2010 г. № 1211 «Об определении пунктов пропуска через государственную границу Российской Федерации для убытия из Российской Федерации за пределы единой таможенной территории Таможенного союза (Евразийского экономического союза) отдельных категорий товаров автомобильным видом транспорта».

14. Постановление Правительства Российской Федерации от 16 сентября 2013 г. №809 «Положение о Федеральной таможенной службе».

15. Постановление Правительства РФ от 20.11.2008 N 872 "Об утверждении Правил осуществления контроля при пропуске лиц, транспортных средств, грузов, товаров и животных через Государственную границу Российской Федерации".

16. Постановление Правительства РФ от 31.03.2011 N 232 "Об утверждении Правил использования служебных собак при проведении таможенного контроля, их обучения и содержания». // СПС «Гарант». – 2014.

17. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2012 года №2575-р «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года».

18. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29.06.2012 №1125-р «Совершенствование таможенного администрирования».

19. Приказ ФТС России от 26.05.2011 N 1067(ред. от 06.03.2014) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, совершающих таможенные операции и проводящих таможенный контроль при перевозке товаров автомобильным транспортом при их прибытии (убытии), помещении под таможенную процедуру таможенного транзита, а также временном хранении»

20. Приказ ФТС России от 05.07.2012 N 1345»Об утверждении порядка использования в рамках системы управления рисками предварительной информации о товарах, ввозимых на территорию Российской Федерации

автомобильным транспортом, и транспортных средствах международной перевозки, перемещающих такие товары»

21. Приказ ФТС России от 01.06.2011 N 1157(ред. от 14.04.2014) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, совершающих таможенные операции при международной перевозке товаров железнодорожным транспортом»

22. Приказ ФТС России от 19.07.2013 N 1349»Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, совершающих таможенные операции и проводящих таможенный контроль в отношении судов, используемых в целях торгового мореплавания, а также товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза этими судами»

23. Приказ ФТС РФ от 27.06.2011 N 1371(ред. от 24.02.2012) «Об утверждении Инструкции об организации деятельности должностных лиц таможенных органов при совершении таможенных операций и проведении таможенного контроля в отношении воздушных судов и перемещаемых ими товаров»

24. Приказ ФТС России от 16.03.2011 N 578(ред. от 31.10.2013)»Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при проведении таможенного осмотра помещений и территорий»

25. Приказ ФТС России от 06.07.2012 N 1373(ред. от 26.09.2014) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при проведении таможенного контроля в форме таможенной проверки»

26. Приказ ФТС России от 09.12.2010 N 2354 (ред. от 05.09.2014)»Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при таможенном контроле товаров и транспортных средств с использованием инспекционно-досмотровых комплексов»

27. Приказ ФТС России от 19.08.2014 N 1600»Об утверждении требований к обустройству, оборудованию и месту нахождения складов временного хранения и прилегающей к ним территории, приближенных к государственной границе Российской Федерации и являющихся местом расположения таможенных органов или их структурных подразделений, осуществляющих таможенные операции и таможенный контроль в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза»(Зарегистрировано в Минюсте России 14.10.2014 N 34301)

28. Приказ ФТС России от 21.12.2010 N 2509 (ред. от 15.05.2014)»Об утверждении перечня и порядка применения технических средств таможенного контроля в таможенных органах Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте России 03.03.2011 N 19992)

29. Приказ ФТС России от 20.06.2012 N 1222 «Об утверждении требований к обустройству, оборудованию и месту нахождения складов временного хранения и прилегающей к ним территории, расположенных на железнодорожных станциях, приближенных к Государственной границе Российской Федерации и являющихся местом расположения таможенных

органов или их структурных подразделений, осуществляющих таможенные операции и таможенный контроль в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза» (Зарегистрировано в Минюсте России 27.08.2012 N 25276)

30. Приказ ФСБ РФ N 49, ФТС РФ N 167 от 11.02.2009 «Об утверждении Порядка взаимодействия пограничных органов и таможенных органов при проведении досмотровых операций в отношении транспортных средств, грузов и товаров, перемещаемых через государственную границу Российской Федерации в автомобильных и морских пунктах пропуска через государственную границу Российской Федерации»

31. [Приказ ФТС РФ от 25.10.2011 N 2199](#) «Об утверждении форм документов для целей применения отдельных форм таможенного контроля»

32. Приказом ФТС России от 30 сентября 2011 г. N 1981 « Об утверждении Регламента организации работ по соглашениям о взаимодействии (информационном взаимодействии) ФТС России с федеральными органами исполнительной власти и иными организациями

33. [Приказ ФТС РФ от 30.12.2010 N 2713](#) «Об утверждении форм документов, применяемых при проведении таможенных проверок»

34. [Приказ ФТС РФ от 25.08.2009 N 1560](#) «Об утверждении Порядка проведения проверки документов и сведений после выпуска товаров и (или) транспортных средств»

35. [Приказ ФТС РФ от 17.11.2009 N 2075](#) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов, осуществляющих для целей валютного контроля проверку документов, представленных для таможенного оформления товаров, и сведений, заявленных в таможенной декларации

36. Приказ ФТС России от 18.07.2014 № 1385 « Об утверждении концепции системы управления рисками в таможенных органах Российской Федерации»

37. Приказ ФТС России от 30 декабря 2010 г. N 2710 «Об утверждении формы уведомления о наличии подлежащего возврату остатка денежных средств, вырученных от реализации задержанных или изъятых товаров».

38. Приказ ФТС России от 12.08.2013 N 1510 «Об утверждении порядка действий должностных лиц таможенных органов при осуществлении задержания товаров и документов на них, которые не являются предметами административных правонарушений или преступлений»

39. Приказ ФТС России от 26.04.2014 октября 2011 г. N 767 «Об утверждении временной инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при организации и проведении таможенного досмотра»

40. Приказ ФТС России от 03.05.2011 N 902 (ред. от 30.10.2012) «Об утверждении Положения о Центральном экспертно-криминалистическом таможенном управлении»

41. Приказ ФТС России от 20.06.2012 N 1222 «Об утверждении требований к обустройству, оборудованию и месту нахождения складов временного хранения и прилегающей к ним территории, расположенных на

железнодорожных станциях, приближенных к Государственной границе Российской Федерации и являющихся местом расположения таможенных органов или их структурных подразделений, осуществляющих таможенные операции и таможенный контроль в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза»

42. Приказ ФТС РФ от 22.04.2011 N 845 «Об утверждении Порядка совершения таможенных операций при таможенном декларировании в электронной форме товаров, находящихся в регионе деятельности таможенного органа, отличного от места их декларирования

43. Приказ Россельхознадзора от 11.01.2010 N 1 «О ветеринарно-санитарных требованиях к складам временного хранения и таможенным складам»)

44. Приказ ФТС РФ от 18.02.2010 N 317 (ред. от 15.02.2011) «Об утверждении перечня таможенных органов, осуществляющих таможенное оформление и таможенный контроль товаров и транспортных средств в соответствии с Приказом ФТС России от 10 декабря 2009 г. N 2233» Приказ Минсельхоза РФ N 542, ФТС РФ N 2013 от 05.11.2009 «О ветеринарно-санитарных требованиях к складам временного хранения и таможенным складам»

45. Приказ ФТС РФ от 06.12.2007 N 1496 «Об учреждении складов временного хранения таможенными органами»

46. Приказ ФТС РФ от 31.08.2009 N 1587(ред. от 06.05.2010) «Об утверждении обязательных требований к обустройству, оборудованию и месту расположения складов временного хранения, расположенных в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации и являющихся местом расположения таможенных органов, производящих таможенное оформление и таможенный контроль товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации»

47. Приказ ФТС РФ от 28.12.2010 N 2636 «Об утверждении порядка представления и форм отчетности лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела» (вместе с «Порядком представления отчетности в таможенный орган лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела»)

48. Приказ ФТС РФ от 27.05.2011 N 1070 «Об утверждении Положения о совершении таможенных операций и проведении таможенного контроля в отношении воздушных судов и перемещаемых ими товаров» (ред. от 28.03.2012)

49. Приказ ФТС РФ от 30.09.2011 N 1992 «Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги по ведению реестра таможенных перевозчиков»

б) основная литература:

1. Международные экономические отношения: Уч. для ст. вузов, обуч. по экон. спец. / Под ред. В.Е. Рыбалкин. - 10 изд, перераб. и доп. - М:

ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 704 с. - Режим доступа:  
<http://znanium.com/catalog/product/498951>

в) дополнительная литература:

1. Международные торговые соглашения и международные торговые организации: Учебное пособие / Халевинская Е.Д. - М.:Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 208 с. - Режим доступа:  
<http://znanium.com/catalog/product/447577>



## **Промежуточная аттестация**

### **2.2. Комплект билетов для проведения промежуточной аттестации**

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело

Направленность: «Таможенный постаудит (постконтроль)»

Дисциплина: «Международные договоры и внешнеторговая документация»

#### **БИЛЕТ № 1**

1. Классификация внешнеторговых документов, назначение основных групп документов
2. Таможенные декларации: виды и назначения

#### **БИЛЕТ № 2**

1. Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов
2. Паспорт сделки. Порядок заполнения

#### **БИЛЕТ № 3**

1. Характеристика и назначение основных видов предконтрактных документов
2. Сертификаты качества, происхождения товара, ЮНКТАД

#### **БИЛЕТ № 4**

1. Назначение и структура внешнеторгового контракта купли-продажи
2. Книжки МДП и АТА. Правила составления

#### **БИЛЕТ № 5**

1. Порядок составления и оформления договора на поставку товаров для экспорта
2. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства

**Промежуточная аттестация**  
**Комплект тестовых заданий для проведения зачета/ зачета с оценкой по дисциплине**

АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
**КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело  
Направленность: «Таможенный постаудит (постконтроль)»  
Дисциплина: «Международные договоры и внешнеторговая документация»

Тестовые задания для проверки уровня обученности **ЗНАТЬ:**

1. К несущественным в большинстве случаев относят следующие условия:

- а) санкции и рекламации (штрафы, претензии);
- б) юридические адреса и подписи сторон.
- в) упаковка и маркировка;
- г) условия сдачи-приемки товара

2. Преамбула-это:

- а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;
- б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;
- в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;
- г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок;
- д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

3. Если в контракте не указан способ определения качества товара, то используют:

- а) стандарты
- б) образцы (эталонны)
- в) технические условия
- г) среднее качество

4. В каком разделе контракта указывается сумма (в выбранной валюте), которую покупатель должен уплатить продавцу в соответствии с количеством и качеством поставляемого товара:

- а) условия осуществления платежа
- б) цена контракта
- в) предмет и объект контракта
- г) все неверно

5. Характеристики счет-фактуры:

- а) применяется для налогового учета НДС
- б) может служить сертификатом о происхождении товара
- в) выписывается на позднее 3 дней с момента отгрузки товара
- г) все неверно

6. Счет-спецификация:

- а) не имеет регламентированной формы
- б) является расчетным документом
- в) верно А и Б
- г) все неверно

7. Способы платежа бывают:

- а) наличный;
- б) инкассовый;
- в) аккредитивный;
- г) вексельный;
- д) чековый.

8. Сущность аккредитивной формы расчетов:

а) представляет собой обязательство банка произвести по указанию и за счет покупателя- импортера платеж экспортеру на сумму стоимости поставленного товара против предъявленных экспортером документов;

б) выдача чекодателям распоряжения своему банку произвести из имеющихся средств чекодателя выплату определенной суммы чекодержателю;

в) предполагает передачу перевододателем распоряжения банку перевести определенную сумму платежа в пользу переводополучателя;

г) состоит в использовании векселя (простого или переводного);

д) предполагает передачу экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа против предъявленных ему соответствующих товарных документов.

9. Охарактеризуйте авансовый способ платежа:

а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;

б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного

экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;

в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;

г) оплату наличными сумм платежей по контракту; д) оплату почтовым переводом.

10. Сущность инкассовой формы расчета:

а) представляет собой обязательство банка произвести по указанию и за счет покупателя- импортера платеж экспортеру на сумму стоимости поставленного товара против предъявленных экспортером документов;

б) выдача чекодателям распоряжения своему банку произвести из имеющихся средств чекодателя выплату определенной суммы чекодержателю;

в) предполагает передачу перевододателем распоряжения банку перевести определенную сумму платежа в пользу переводополучателя;

г) состоит в использовании векселя (простого или переводного);

д) предполагает передачу экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа против предъявленных ему соответствующих товарных документов.

Тестовые задания для проверки уровня обученности **УМЕТЬ, ВЛАДЕТЬ:**

1. Условия контракта, при невыполнении которых одним из партнеров другая сторона может отказаться от принятия товара, расторгнуть сделку и взыскать понесенные убытки, считаются:

а) существенными

б) несущественными

в) не имеет значение

г) все неверно

2. Место заключения контракта определяет:

а) место вступления сторон в договорные отношения

б) применяемый закон, устанавливающий права и обязанности сторон

в) местонахождение экспортера/импортера

г) все неверно

3. В каком разделе внешнеторгового контракта определяется вид сделки, базисные условия поставки, наименование товара и его количество:

а) предмет контракта

б) цена контракта

в) условия платежа

г) все неверно

4. В каком разделе контракта оговариваются порядок и сроки предъявления претензий и способы их урегулирования:

- а) арбитраж
- б) рекламации
- в) форс-мажор
- г) штрафные санкции

5. Базисные условия поставки – это:

а) обязанности и расходы сторон (продавцов и покупателей) по транспортировке товара и страхованию пути;

б) соглашения об основных условиях взаимных обязательств, достигнутых в ходе переговоров;

в) оба ответа правильные;

г) оба ответа неправильные.

6. Способ фиксации цены в контрактах:

а) твердая цена;

б) подвижная цена;

в) цена с последующей фиксацией;

г) скользящая цена; д) расчетная цена.

7. Понятие типового контракта:

а) примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме и сформулированных заранее с учетом торговой практики и принятый после согласования конкретных условий сделки;

б) контракт, не требующий согласования с контрагентом;

в) контракт, полностью разработанный одним из контрагентов

8. Документ, служащий основой для составления коммерческого счета и содержащий сведения о проданных товарах:

а) счет-фактура

б) инвойс

в) таблица фактурования

г) наряд на вывоз со склада

9. Проформа счет:

а) является расчетным (платежным) документом

б) выписывается на отгруженный, но еще не проданный товар

в) может быть использован как доказательство при обращении за кредитом в банк

г) все неверно

10. Спецификация на отгрузку (продажу) товара заполняется:

а) покупателем

б) продавцом

- в) материально-ответственным лицом
- г) все неверно

11. Спецификация на отгрузку (продажу) товара заполняется:

- а) покупателем
- б) продавцом
- в) материально-ответственным лицом
- г) все неверно

12. Что подразумевает наличный способ платежа?

- а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;
- б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;
- в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;
- г) оплату наличными сумм платежей по контракту; д) оплату почтовым переводом.

13. Охарактеризуйте кредитный способ платежа:

- а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;
- б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;
- в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;
- г) оплату наличными сумм платежей по контракту; д) оплату почтовым переводом.

14. Порядок расчетов путем банковских переводов:

- а) экспортеры направляют импортерам счета и др. документы за поставленные товары, выполненные работы, по претензиям и др., на основании которых плательщики направляют в свои банки платежные поручения на перевод денег на счета экспортеров или кредиторов;
- б) осуществляется путем выдачи чекодателем распоряжения своему банку произвести из имеющихся средств чекодателя выплату определенной суммы чекодержателю или перечисление этой суммы на его счет;
- в) осуществляется путем передачи экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа после предъявления ему соответствующих товарных документов, чеков, векселей и др. подлежащих оплате документов;
- г) осуществляется путем оплаты авансом или немедленно после поставки товаров против предоставленных продавцом документов;
- д) осуществление путем передачи перевододателем распоряжения банку перевести определенную сумму платежа в пользу перевододателя.

15. Требования к нанесению маркировки:

- а) маркировка наносится несмываемой краской на двух сторонах;
- б) должна наноситься несмываемой краской;
- в) маркировка наносится на бирку, если не помещается на упаковке;
- г) должна наноситься как минимум на 3-х языках;
- д) должна занимать не менее 1/3 площади упаковки.

16. Общие требования к упаковке:

- а) товары должны быть упакованы таким образом, чтобы обеспечить их сохранность при длительной транспортировке различными видами транспорта до конечного пункта с учетом многократных перегрузок в пути и возможно длительного срока хранения их на складе грузополучателя;
- б) стоимость упаковки не должна превышать 5% стоимости товара;
- с) специальная расфасовка товара для сбыта его покупателям без дополнительной переупаковки;
- в) длительное хранение товара на открытой площадке;
- г) упаковка не должна требовать специальных навыков к ее вскрытию.

17. К несущественным в большинстве случаев относят следующие условия:

- а) санкции и рекламации (штрафы, претензии);
- б) юридические адреса и подписи сторон.
- в) упаковка и маркировка;
- г) условия сдачи-приемки товара;

18. Преамбула-это:

- а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;
- б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;
- в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;
- г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок;
- д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

19. Если в контракте не указан способ определения качества товара, то используют:

- а) стандарты
- б) образцы (эталон)
- в) технические условия
- г) среднее качество

20. Характеристики счет-фактуры:

- а) применяется для налогового учета НДС
- б) может служить сертификатом о происхождении товара
- в) выписывается на позднее 3 дней с момента отгрузки товара
- г) все неверно

### **2.3. Критерии оценки для проведения зачета/зачета с оценкой по дисциплине (модулю)**

После завершения тестирования на зачете на мониторе компьютера высвечивается результат – процент правильных ответов. Результат переводится в баллы и суммируется с текущими семестровыми баллами.

Максимальная сумма (100 баллов), набираемая студентом по дисциплине, предусматривающей в качестве формы промежуточной аттестации зачет, включают две составляющие.

Первая составляющая – оценка регулярности и своевременности качества выполнения студентом учебной работы по изучению дисциплины в течение семестра (сумма не более 80 баллов).

Вторая составляющая – оценка знаний студента на зачете (не более 20 баллов).

Перевод полученных итоговых баллов в оценки осуществляется по следующей шкале:

с 55 до 100 баллов – «зачтено»;

менее 55 баллов – «незачтено»

Если студент при тестировании отвечает правильно менее, чем на 55 %, то автоматически выставляется оценка «незачтено» (без суммирования текущих рейтинговых баллов), а студенту назначается переэкзаменовка в дополнительную сессию.

После завершения тестирования на зачете с оценкой на мониторе компьютера высвечивается результат – процент правильных ответов. Результат переводится в баллы и суммируется с текущими семестровыми баллами.

Максимальная сумма (100 баллов), набираемая студентом по дисциплине, предусматривающей в качестве формы промежуточной аттестации зачет с оценкой, включают две составляющие.

Первая составляющая – оценка регулярности и своевременности качества выполнения студентом учебной работы по изучению дисциплины в течение семестра (сумма не более 60 баллов).

Вторая составляющая – оценка знаний студента на зачете с оценкой (не более 40 баллов).

Перевод полученных итоговых баллов в оценки осуществляется по следующей шкале:

с 86 до 100 баллов – «отлично»;

с 71 до 85 баллов – «хорошо»



с 50 баллов до 70» - «удовлетворительно»

Если студент при тестировании отвечает правильно менее, чем на 50 %, то автоматически выставляется оценка «неудовлетворительно» (без суммирования текущих рейтинговых баллов), а студенту назначается переэкзаменовка в дополнительную сессию.

#### **2.4. Методические материалы, определяющие процедуру оценивания по дисциплине**

Общая процедура оценивания определена Положением о фондах оценочных средств.

1. Процедура оценивания результатов освоения программы дисциплины включает в себя оценку уровня сформированности общекультурных и профессиональных компетенций студента, уровней обученности: «знать», «уметь», «владеть».

2. При сдаче зачета/зачета с оценкой:

– профессиональные знания студента могут проверяться при ответе на теоретические вопросы, при выполнении тестовых заданий, практических работ;

– степень владения профессиональными умениями, уровень сформированности компетенций (элементов компетенций) – при решении ситуационных задач, выполнении практических работ и других заданий.

3. Результаты промежуточной аттестации фиксируются в баллах. Общее количество баллов складывается из следующего:

- до 60% от общей оценки за выполнение практических заданий,
- до 30% оценки за ответы на теоретические вопросы,
- до 10% оценки за ответы на дополнительные вопросы.

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО  
КОНТРОЛЯ И ТЕКУЩЕЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ  
(МОДУЛЮ)**

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДОГОВОРА И ВНЕШНЕТОРГОВАЯ  
ДОКУМЕНТАЦИЯ**

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело  
Направленность: «Таможенный постаудит (постконтроль)»

## **Материалы для текущего контроля**

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

### **Кейс-задача**

по дисциплине «Международные договоры и внешнеторговая документация»

#### **Задание:**

Предприниматель (ООО) Сидоров И.М. (г. Казань, Россия) продал предпринимателю Валееву А.А., (г. Баку, Азербайджан) муку пшеничную в количестве 700 тонн на сумму 4100000 руб. Р.Ф.

Цена за единицу (тонну) товара определена на условиях FCA г. Казань при поставке автомобильным транспортом. Наряду с себестоимостью и прибылью в цену муки включены: стоимость мешкотары, упаковка, маркировка, погрузка на складе продавца, экспортные формальности. Поставка осуществляется в течение трех месяцев со дня подписания контракта.

Срок отгрузки очередной партии груза в течение 3-х дней с момента оплаты этой партии товара.

Продавец выплачивает Покупателю за просрочку поставки неустойку в размере 0,18 % от стоимости партии товара, подлежащего поставке, за каждый день просрочки.

Споры по контракту разрешаются сторонами в арбитражном суде при Торгово-промышленной палате стороны – истца. Возможно достижение дружеского соглашения между сторонами.

Задание: сформулировать статьи контракта: «Цена и общая стоимость товара», «Ответственность сторон», «Арбитраж», «Базисные условия поставки» – термин сформулировать на русском языке, указать вид транспорта.

#### **Критерии оценки:**

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если даны полные, исчерпывающие ответы на все поставленные вопросы или если дан неверный ответ на один из поставленных вопросов;

- оценка «не зачтено» выставляется студенту, если даны неверные ответы на два из поставленных вопросов или если все приведенные ответы являются неправильными.

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

**Деловая (ролевая) игра**

по дисциплине «Международные договоры и внешнеторговая документация»

**Цель:** закрепление теоретических знаний студентов практическими навыками по определению кода товара ТН ВЭД ЕАЭС, расчету таможенных платежей, по контролю достоверности заявленной стоимости и кода товаров ТН ВЭД ЕАЭС.

**Задачи:**

1. Выработать умение анализировать и обобщать полученную информацию.
2. Закрепить применение единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС, таможенного тарифа, порядка расчета таможенных платежей.
3. Развить навыки по заполнению таможенных документов - декларации на товар, решения о классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС.
4. Научиться самостоятельно определять код товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, контролировать достоверность заявления кода ТН ВЭД ЕАЭС, принимать решения о классификации товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС.
5. Повысить степень мотивации и эмоциональности обучаемых.

**Методы:**

- объяснительно-иллюстративный;
- проблемного изложения;
- развития познавательной деятельности.

**Структура деловой игры**

- организационный момент;
- введение в проблему;
- учебная деятельность: распределение ролей
- подведение итогов.

**Оборудование:**

- мультимедийное оборудование;
- раздаточный материал – декларация на товар, форма решения о классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС.

## **Описание основных этапов интерактивного занятия (деловой игры)**

Студенты делятся на 2 основные группы игроков (по количеству моделируемых ситуаций) и распределяют между собой роли «декларанта» и «должностных лиц таможенного органа».

Перед студентами, играющими роль «должностных лиц таможенных органов», ставятся задачи - проверить правильность заполнения декларации на товар в части достоверности заявления сведений о коде товара ТН ВЭД ЕАЭС, правильности исчисления таможенных платежей, определить необходимость принятия решения о классификации товара, о доначислении таможенных платежей.

Перед студентами, играющими роль «декларантов», ставится задача заполнения таможенной декларации в части кода товара ТН ВЭД ЕАЭС, начисления таможенных платежей, но при этом «декларанты» в разных группах выполняют поставленную задачу в разных ситуациях:

- в первой группе «декларанты» заявляют сведения о товарах 34 товарной группы;
- во второй группе «декларанты» заявляют сведения о товарах 84 товарной группы;
- в третьей группе «декларанты» заявляют сведения о товарах 87 товарной группы;

Игра проводится в три этапа, основанных на нормах и правилах поведения игроков, вытекающих из имитационных и игровых моделей, а также на управлении игрой.

Участники игры на первом этапе получают исходные документы, проводят коллективный анализ условий работы, нормативных документов и исходных документов. Эксперт организует подготовку игровых мест участников, обеспечивает их визитными карточками и табличками с обозначением групп.

Итогом первого этапа являются:

- схема работы игровых групп с постановкой задач, целей;
- получение пакета документов.

На втором этапе игроки:

- знакомятся с пакетом документов;
- заполняют декларацию на товар, определяют код товара ТН ВЭД ЕАЭС, производят расчет таможенных платежей.

Игроки готовятся к таможенному декларированию товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС. По условиям игры со стороны «должностных лиц таможенных органов» осуществляется контроль за перемещаемым товаром - проверка сведений о коде товара ТН ВЭД ЕАЭС, проверка правильности исчисления таможенных платежей.

Итогом второго этапа является оценка достоверности заявления сведений о коде товара ТН ВЭД ЕАЭС, правильности начисления таможенных платежей, определение необходимости принятия решения о классификации товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС.

Группа экспертов анализирует предложенные варианты, устанавливает правильность их применения, исходя из действующей нормативной базы, устранения замечаний, а также оценивает работу игроков в группах.

На третьем этапе руководитель игры совместно с экспертами окончательно оценивает работу игроков, анализирует ошибки, выделяет лучших игроков, сильные игровые группы, сообщает итоговые оценки. Оценка руководителя не является субъективной, так как по каждому этапу игры проводится промежуточная аттестация совместно с группой экспертов. Результаты отражаются в сводной ведомости оценочных показателей и шкалы штрафов.

**Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту, если задание выполнено верно и в полном объеме;
- оценка «хорошо» выставляется студенту, если задание выполнено с незначительными замечаниями;
- оценка «удовлетворительно» выставляется, если задание выполнено на базовом уровне, но с ошибками;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется, если содержится большое количество ошибок, задание не выполнено.

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

**Задания для контрольной работы**

по дисциплине «Международные договоры и внешнеторговая  
документация»

**Вариант 1**

1. Сущность международных сделок и контрактов, особенности их различия.

2. Безусловные и условные банковские гарантии при оплате за товар.

**Задача**

Предприниматель (ООО) Сидоров И.М. (г. Казань, Россия) продал предпринимателю Валееву А.А., (г. Баку, Азербайджан) муку пшеничную в количестве 700 тонн на сумму 4100000 руб. Р.Ф.

Цена за единицу (тонну) товара определена на условиях FCA г. Казань при поставке автомобильным транспортом. Наряду с себестоимостью и прибылью в цену муки включены: стоимость мешкотары, упаковка, маркировка, погрузка на складе продавца, экспортные формальности. Поставка осуществляется в течение трех месяцев со дня подписания контракта.

Срок отгрузки очередной партии груза в течение 3-х дней с момента оплаты этой партии товара.

Продавец выплачивает Покупателю за просрочку поставки неустойку в размере 0,18 % от стоимости партии товара, подлежащего поставке, за каждый день просрочки.

Споры по контракту разрешаются сторонами в арбитражном суде при Торгово-промышленной палате стороны – истца. Возможно достижение дружеского соглашения между сторонами.

Задание: сформулировать статьи контракта: «Цена и общая стоимость товара», «Ответственность сторон», «Арбитраж», «Базисные условия поставки» – термин сформулировать на русском языке, указать вид транспорта.

**Вариант 2**

1. Классификация внешнеторговых сделок на основе их содержательной сущности: товары, услуги и результаты творческой деятельности.

2. Документы для оплаты по контракту купли-продажи.

**Задача**

ОАО «Белгородасбестоцемент» (г. Белгород, Россия), генеральный директор Я.Л. Певзнер, продал трубы асбестоцементные на сумму 1000000 млн. руб. частной фирме «Престиж» из г. Харькова (Украина), на условиях «DAP» Россия – Украина, возглавляемой директором Е.Н. Березняком.

Цена единицы товара – 1 кг – включает в себя упаковку, маркировку, комплектующие, НДС, сертификат происхождения СТ-1, таможенные и транспортные расходы до границы России – Украины, станция железной дороги Красный Хутор. На себестоимость и прибыль приходится 80% цены единицы товара.

Общий вес поставляемого товара составляет 2000 кг. Поставка осуществляется в течение 15 дней после заключения контракта.

Задание: сформулировать преамбулу и статьи контракта «Цена и общая сумма контракта», «Базисные условия поставки» – термин сформулировать на русском языке, указать вид транспорта.

### **Вариант 3**

1. Определение и виды контрактов купли-продажи.
2. Сроки поставки товаров в соответствии со статьей контракта.

#### **Задача**

Предприниматель (ООО) Власенко А.А. (г. Белгород, Россия), продал предпринимателю Турчину В.А. (г. Харьков, Украина), муку пшеничную в количестве 800 тонн на сумму 4 440000 руб. Р.Ф.

Цена за единицу (тонну) товара определена на условиях DAP при поставке железнодорожным транспортом. В цену включены: стоимость продукции и прибыль производителя муки в удельном весе 85% от цены, стоимость мешкотары, погрузка, транспортные расходы до границы Россия – Украина и экспортные формальности. Поставка осуществляется с 20.09.2009 г. по 31.12.2009 г.

Срок отгрузки очередной партии груза – в течение 3-х дней с момента оплаты товара.

Продавец выплачивает Покупателю за просрочку поставки неустойку в размере 0,2 % от стоимости партии товара, подлежащего поставке, за каждый день просрочки.

Споры по контракту разрешаются сторонами в арбитражном суде при Торгово-промышленной палате стороны – истца. Возможно достижение дружеского соглашения между сторонами.

Задание: сформулировать статьи контракта: «Цена и общая стоимость товара», «Ответственность сторон», «Арбитраж», «Базисные условия поставки» – термин сформулировать на русском языке, указать вид транспорта.

### **Вариант 4**

1. Типовые контракты и соглашения об общих условиях поставки.
2. Сущность и логистики и логистические требования к упаковке товара.



### **Задача**

ОАО «Томмолоко» (г. Белгород, Россия), возглавляемое Генеральным директором Мирошниковой Н.И., продало президенту формы «Вилара» (Лихтенштейн) 20 тонн казеина технического на общую сумму 6 тысяч Евро.

Продавец: ОАО «Томмолоко», 309085, Белгородская область, п. Томаровка Яковлевского района, ул. Промышленная д. 7, ИНН 3121070079, ОКОНХ 18221, ОКПО 10410383, Р/с 40702840100000000041 в Белгородском отделении Внешторбанка К/с 30301840700000001287.

Покупатель: «Вилара», Ин Дер Финна, 18, БП 189, ФЛ-9494, Шаан Лихтенштейн.

Товар поставляется на условиях EXW – Томаровка, со склада Продавца. Оплата товара осуществляется за 3 дня до даты отправки товара.

Покупателю должны быть переданы документы: счет Продавца, товаротранспортная накладная, сертификат происхождения формы А, санитарный сертификат, сертификат соответствия, сертификат качества.

### **Вариант 5**

1. Правовой режим внешнеторговых сделок.
2. Классификация упаковки товаров.

### **Задача**

Липецкое предприятие ЗАО «Спецхимкомплект», возглавляемое Генеральным директором Левчуком И.С. (Россия), заключило договор на поставку запасных частей трактора Т-40 производства ЗАО «ЛТЗ» с директором АО «Агропаде» Ошиньшем Я.Е. (Белоруссия).

Сумма договора составила 150000 руб. РФ.

Поставка продукции осуществляется в течение 180 дней после подписания контракта. Условия поставки FCA – Липецк.

Расчеты за продукцию производятся путем выставления Покупателем безотзывного документарного аккредитива в пользу Поставщика в банке поставщика.

Аккредитив выставляется на срок 45 дней с отгрузкой товара через 15 дней после выставления. Аккредитив оплачивается после представления поставщиком в своем банке следующих документов: счет-фактуры; автотранспортной документации (CMR) с отметкой таможни; спецификации.

Комиссионные расходы, связанные с оформлением банковских документов по расчетам за продукцию, стороны оплачиваются в своих банках.

Количество, ассортимент, цена за единицу продукции определяется спецификацией.

Задание: сформулировать преамбулу, статьи контракта «Срок и условия поставки» и «Порядок расчетов», «Базисные условия поставки» – термин сформулировать на русском языке, указать вид транспорта.

### **Вариант 6**

1. Венская конвенция ООН о договорах купли-продажи.

2. Сущность жесткой, полужесткой и мягкой упаковки и тары.

#### **Задача**

ОАО «Белгородский хладокомбинат», возглавляемый Генеральным директором Г.Д. Бузиновым (Россия), продало фирме «MiloslavKolomaznik-Komatex», принадлежащей М. Коломазнику (Польша), мороженное в брикетах в количестве 50000 кг с поставкой в течение двух месяцев на условиях FCA.

Мороженное – вафельный брикет 80 г – будет поставлено в количестве 625000 штук на сумму 100000 долларов США.

Качество мороженого характеризуется ТУ РФ 10.16.0015.005-90, гигиеническим сертификатом на мороженное, гигиеническим сертификатом на индивидуальную упаковку, гигиеническим сертификатом на краски упаковки, ветеринарное свидетельство на каждую партию мороженого, подтверждение ветеринарной службы страны Продавца установленного образца. В случае расхождения качества поставляемого мороженого с качеством образцов Покупатель вправе потребовать безвозмездной ее замены.

Задание: сформулировать преамбулу, статьи контракта «Цена и общая стоимость товара» и «Качество товара», «Базисные условия поставки» – термин сформулировать на русском языке, указать вид транспорта.

#### **Вариант 7**

1. Гражданский кодекс РФ о договорах купли-продажи, поставки товаров, контрактации.

2. Производственная, инвентарная, складская тара.

#### **Задача**

ОАО «Старооскольский завод металлургического машиностроения» (Россия), возглавляемый Генеральным директором Петровым А.В., продает маховики, крышки, муфты соединительные фирме из Германии «СТЕ ШвинтунгстехникГмБХ», принадлежащий президенту фирмы Шварцу Г.

Товар поставляется партиями на условиях FCA, Россия Белгородская область, г. Старый Оскол, склад ОАО «ОЗММ» в течение 30 дней после заключения контракта.

Цена товара указывается в спецификациях к контракту и понимается на условиях FCA со склада продавца – 30 Евро за 1 кг веса изделий, общая величина веса которых составляет 4520 кг.

Задание: сформулировать преамбулу, статьи контракта «Цена и общая сумма контракта» и «Базисные условия поставки» – термин сформулировать на русском языке, указать вид транспорта.

#### **Вариант 8**

1. Договор на передачу "ноу-хау".

2. Международный коммерческий арбитраж при Торгово-промышленной палате РФ.

#### **Задача**

Предприниматель (ООО) Иванов И.М. (г. Тамбов, Россия) продал предпринимателю Залееву А.А., (г. Баку, Азербайджан) муку пшеничную в количестве 500 тонн на сумму 4000000 руб. Р.Ф.

Цена за единицу (тонну) товара определена на условиях FCA г. Тамбов при поставке автомобильным транспортом. Себестоимость составляет 80% цены. Поставка осуществляется в течение трех месяцев со дня подписания контракта.

Срок отгрузки очередной партии груза в течение 3-х дней с момента оплаты этой партии товара.

Споры по контракту разрешаются сторонами в арбитражном суде при Торгово-промышленной палате стороны – истца. Возможно достижение дружеского соглашения между сторонами.

Задание: сформулировать статьи контракта: «Цена и общая стоимость товара», «Ответственность сторон», «Арбитраж», «Базисные условия поставки» и рассчитать рентабельность продаж.

### **Вариант 9**

1. Договоры на инжиниринговые услуги
2. Понятие и международно-правовые основы международного коммерческого арбитража.

#### **Задача**

ООО "Рубин" (г. Казань, Россия) продал предпринимателю Галееву А.А., (г. Астана, Казахстан) муку в количестве 600 тонн на сумму 3500000 руб. Р.Ф.

Цена за единицу (тонну) товара определена на условиях FCA г. Казань при поставке автомобильным транспортом. Наряду с себестоимостью и прибылью в цену муки включены: стоимость мешкотары, упаковка, маркировка, погрузка на складе продавца, экспортные формальности. Поставка осуществляется в течение трех месяцев со дня подписания контракта.

Срок отгрузки очередной партии груза в течение 3-х дней с момента оплаты этой партии товара.

Продавец выплачивает Покупателю за просрочку поставки неустойку в размере 0,18 % от стоимости партии товара, подлежащего поставке, за каждый день просрочки.

Споры по контракту разрешаются сторонами в арбитражном суде при Торгово-промышленной палате стороны – истца. Возможно достижение дружеского соглашения между сторонами.

Задание: сформулировать статьи контракта: «Цена и общая стоимость товара», «Ответственность сторон», «Арбитраж», «Базисные условия поставки» – термин сформулировать на русском языке, указать вид транспорта.

### **Вариант 10**

1. Порядок разрешения споров по внешнеторговым контрактам

## 2. Правовая основа лицензионных соглашений

### Задача

ООО "Лидер" (г.Пермь Казань, Россия) продал предпринимателю Залееву А.А., (г. Баку, Азербайджан) пиломатериалы количестве 700 тонн на сумму 5100000 руб. Р.Ф.

Цена за единицу (тонну) товара определена на условиях FCA г. Казань при поставке автомобильным транспортом. Наряду с себестоимостью и прибылью, составляющей 20%, в цену включены: стоимость упаковки, маркировка, погрузка на складе продавца, экспортные формальности. Поставка осуществляется в течение трех месяцев со дня подписания контракта.

Срок отгрузки очередной партии груза в течение 3-х дней с момента оплаты этой партии товара.

Продавец выплачивает Покупателю за просрочку поставки неустойку в размере 0,18 % от стоимости партии товара, подлежащего поставке, за каждый день просрочки.

Задание: сформулировать статьи контракта: «Цена и общая стоимость товара», «Ответственность сторон», «Арбитраж», «Базисные условия поставки», а также рассчитать рентабельность затрат продавца.

### Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту, если задание выполнено верно и в полном объеме;
- оценка «хорошо» выставляется студенту, если задание выполнено с незначительными замечаниями;
- оценка «удовлетворительно» выставляется, если задание выполнено на базовом уровне, но с ошибками;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется, если содержится большое количество ошибок, задание не выполнено.

АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

**Темы докладов**

по дисциплине «Международные договора и внешнеторговая документация»

1. Виды контрактов купли-продажи существуют в международной практике
2. Существенные и несущественные условия контракта
3. Основные требования к тексту контракта
4. Условия внешнеторговой сделки могут быть зафиксированы в приложениях к контракту
5. Основные способы фиксации качества товаров в контракте, в чем заключаются особенности их использования
6. Способы фиксации цены в контракте
7. Правовые условия, которые должны быть обязательно зафиксированы в контракте
8. Ситуации, в которых стороны освобождаются от ответственности по сделке
9. Особенности типовых контрактов
10. Способы выхода на зарубежные рынки
11. Преимущества и недостатки выхода на внешние рынки через посредников
12. Виды услуг оказывают посреднические фирмы в международной торговле
13. Виды соглашений, регулирующих взаимоотношения партнеров при посреднических отношениях
14. Различия договора комиссии и договора консигнации
15. Внешнеторговые бартерные сделки и смешанные внешнеэкономические договоры
16. Различия оперативного и финансового лизинга
17. Различия в понятиях "лизинг" и "аренда"
18. Международные документы, регулирующие основное содержание базисных условий поставки
19. С какой целью делается ссылка на "Инкотермс" в контракте
20. Приоритеты при расхождении условий контракта и положений "Инкотермс"
21. Факторы, лежащие в основе классификации базисных условий поставки
22. Базисные условия, применяемые для любого вида транспорта и для

смешанных перевозок

23. Понятия поставки товара продавцом покупателю
24. Различия между "доставкой" и "поставкой"
25. Методы регулирования в "Инкотермс" вопросов заключения договора перевозки
26. Базисные условия поставки, предусматривающие обязанности по страхованию товаров
27. Причины указания в базиса поставки в контракте транспортных условий
28. Факторов, определяющие конкретное содержание транспортных условий контракта
29. Основные элементы затрат на транспортировку, которые должны учитываться при распределении между продавцом и покупателем расходов на доставку
30. Необходимость согласования в контракте купли-продажи вид договора перевозки
31. Общие требования к согласованию вопросов транспортной упаковки и маркировки в контракте купли-продажи
32. Определения понятия "международная торговая сделка".
33. Различия в понятиях "сделка" и "договор (контракт)"
34. Правила, установленные действующим законодательством в отношении формы международной торговой сделки
35. Принцип автономии воли сторон при заключении сделки
36. Взаимосвязь между собою понятия "внешнеторговые сделки" и "внешнеторговые операции"
37. Виды товарообменных сделок встречаются в международной торговле
38. Этапов подготовки внешнеторговой сделки
39. Какие виды цен на товары и услуги могут использоваться при подготовке внешнеторговой сделки
40. Понятие и содержание коносамента
41. Сущность понятия "чартер"
42. Специфика морских перевозок по чартеру
43. Содержание международной перевозкой и особенности ее договорного оформления
44. Виды коммерческих арбитражей
45. Значение имеет арбитражного соглашения
46. Порядок рассмотрения дел в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ
47. Условия, при которых споры считаются инвестиционными
48. Порядок исполнения арбитражных решений
49. Отличие договора купли-продажи от договора поставки
50. Основные отличия договоров аренды от других видов договоров.
51. Особенности договоров возмездного оказания услуг

**Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту, если задание выполнено верно и в полном объеме;
- оценка «хорошо» выставляется студенту, если задание выполнено с незначительными замечаниями;
- оценка «удовлетворительно» выставляется, если задание выполнено на базовом уровне, но с ошибками;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется, если содержится большое количество ошибок, задание не выполнено.

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

### Практические задачи

по дисциплине «Международные договора и внешнеторговая документация»

#### **Задача 1**

Рассчитать таможенную стоимость партии текстильных изделий – костюмы мужские из шерсти, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисных условиях CIF. Согласно инвойса размер партии 2000 кг, цена товара 52 евро за 1 комплект одежды. Транспортные издержки: упаковка - 50 евро, доставка в порт отправления – 30 евро, перевозка из порта отправления в порт назначения (фрахт) – 250 евро, вывоз из порта назначения – 25 евро, страхование – 75 евро.

Дата подачи декларации на товары и ее регистрации таможенным органом – 20.02.2018. Валютные курсы, действующие на данную дату: 1 долл. США = 62 руб. 1 евро = 72 руб.

Рассчитать ввозную таможенную пошлину.

#### **Задача 2**

Рассчитать таможенную стоимость партии текстильных изделий – костюмы мужские из шерсти, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисных условиях FOB. Согласно инвойса размер партии 2000 кг, цена товара 52 евро за 1 комплект одежды. Транспортные издержки: упаковка - 50 евро, доставка в порт отправления – 30 евро, перевозка из порта отправления в порт назначения (фрахт) – 250 евро, вывоз из порта назначения – 25 евро, страхование – 75 евро.

Дата подачи декларации на товары и ее регистрации таможенным органом – 20.02.2018. Валютные курсы, действующие на данную дату: 1 долл. США = 62 руб. 1 евро = 72 руб.

Рассчитать ввозную таможенную пошлину.

#### **Задача 3**

Цена товара в пункте отправления (с учетом всех налогов, таможенных пошлин и сборов) составляет \$150. Транспортный тариф автомобильной доставки товара в пункт назначения равен \$25. При страховании товара продавец этого товара уплатил страховой компании страховую премию. Размер страховой премии страховщику составлял 1% от стоимости



объявленных рисков (стоимости товара).

Какова цена товара CIF?

#### **Задача 4**

По условиям международного договора купли-продажи, заключенного на условиях CIF, продавец товара, находящийся в Москве, должен осуществить поставку в Гамбург. Цена товара CIF Гамбург через Санкт-Петербург составляет \$200. Цена товара до выполнения в Москве продавцом таможенных формальностей была равна \$150. Величина таможенных платежей (пошлин и сборов) составила \$10. Цена железнодорожной перевозки груза от Москвы до Санкт-Петербурга с учетом стоимости погрузки товара в этом порту равнялась \$10. Величина морского фрахта Санкт-Петербург — Гамбург составила \$25, а расходы по страхованию груза — \$5.

Определите транспортную составляющую в контрактной цене товара (в процентах к цене товара CIF).

#### **Задача 5**

Из одной и той же страны экспортируются стальные листы, одинаковые по химическому составу, размеру и отделке, но они ввозятся для разных целей.

Можно ли рассматривать листы как идентичный товар?

#### **Задача 6**

Имеется 2 партии ввезенных ранее на таможенную территорию Союза платьев, произведенных в одной и той же стране. Платья из обеих партий сшиты из стопроцентного шелка одинакового фасона и качества, но имеют разные размеры и цвет, хотя выполнены по одной модели. Но при этом одна партия имеет товарную марку известного модельера, а другая - нет. Обе партии оценены по методу 1. Могут ли платья из разных партий рассматриваться как идентичные товары?

#### **Задача 7**

Являются ли однородными товарами краска для бумаги и краска для ткани?

#### **Задача 8**

Имеются две различные партии велосипедов, которые должны быть рассмотрены с точки зрения их идентичности. Они одинаковы во всех отношениях, то есть, изготовлены из одних и тех же материалов, имеют одинаковые размеры, цвет, модель, изготовлены одной и той же фирмой. Однако одна партия велосипедов поставлена в собранном виде, другая — в разобранном.

Являются ли данные товары идентичными и по какому правилу ОПИ они будут классифицированы?

### **Задача 9**

Имеются поставки обычной перекиси натрия для отбеливания и специальной (особого качества) перекиси натрия. Перекись особого качества изготавливается из тех же исходных материалов, но с помощью процесса, имеющего очень высокую степень очистки. Поэтому она более дорогая, чем обычная перекись натрия. Обычная перекись не может использоваться вместо специальной, так как не обладает необходимой частотой в соответствии с требованиями спецификации.

Являются ли данные товары идентичными или однородными?

### **Задача 10**

Декларируется ввозимый в РФ товар – Иранские ковры из натуральной шерсти ручной работы. Таможенная стоимость товара – 4500 долл.

Являются ли данные изделия объектами интеллектуальной собственности?

Рассчитать ввозную таможенную пошлину.

### **Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту, если студент творчески изложил суть темы исследования, активно использовал современные источники статистической, научной информации по теме исследования, аргументированно изложил материал, ответил на дополнительные вопросы.

- оценка «хорошо» - студент творчески изложил суть темы исследования, активно использовал современные источники статистической, научной информации по теме исследования, аргументированно изложил материал.

- оценка «удовлетворительно» - студент изложил суть темы исследования, использовал современные источники статистической, научной информации по теме исследования

- оценка «неудовлетворительно» - студент не изложил суть темы исследования, не использовал современные источники статистической, научной информации по теме исследования, не аргументированно изложил материал.

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если студент творчески изложил суть темы исследования, активно использовал современные источники статистической, научной информации по теме исследования, аргументированно изложил материал, ответил на дополнительные вопросы.

- оценка «не зачтено» - студент не изложил суть темы исследования, не использовал современные источники статистической, научной информации по теме исследования, не аргументированно изложил материал.

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

**Темы творческих заданий**

по дисциплине «Международные договоры и внешнеторговая документация»

**Групповые творческие задания:**

**Задание 1.**

Рассчитать внешнеторговую цену (экспортную и импортную) сделки.

Исходные данные:

Объект сделки товар – электродвигатели. Чтобы избежать необходимости приведения конкурентных цен по техническим характеристикам, все материалы являются полностью технически сопоставимыми.

Справочные данные носят условный характер.

Стоимость фрахта и страхования такого товара, как электродвигатели, составляет

- между портами РФ и портами Западной Европы, Ближнего Востока, Северной Африки - 3-5% от стоимости товара;

- между портами РФ и портами Америки, Японии, Индии, Юго-Восточной Азии - 6-8%;

- провоз по территории РФ - 2%.

Соотношение затрат по фрахту и страхованию следует принять 50% на 50%.

Таблица 1

Условная таблица курса валют

Наименование валюты	Официальный курс (руб.)
Американский доллар	
ЕВРО	
Японская иена	

Таблица 2

Исходные конкурентные материалы

Название фирмы и страны	Количество штук	Цена в инвалюте	Условия поставки
Reliace Electric США	200	750 долл.	ФОБ Порт Филадельфия
Нaw KER Electric Motors Англия	400	310 евро	ФОБ порт Лондон

Название фирмы и страны	Количество штук	Цена в инвалюте	Условия поставки
Dornhoff Германия	600	2460 евро	ФОБ порт Гамбург
United Motors Таиланд	1000	190 долл	СИФ Бангкок

Для приведения цен следует учитывать следующие коммерческие скидки на количество: при заказе более 100 штук – 1%; при заказе более 500 штук – 5%; при заказе более 1000 штук – 10%.

Таблица 3

**Расчет внешнеторговых цен**

Этапы приведения и содержание вносимых поправок	Исходные условия для расчета цены	Величина поправки
Коммерческие условия		
Цена с учетом скидки		
Цена в валюте		
Цена в рублях		
Приведение по коммерческим условиям		
По срокам сделок		
По базисным условиям контракта		
По количеству штук		
На уторгование (10%)		
Утверждаемые экспортные цены		
Утверждаемые импортные цены		
Цены по коммерческим условиям		

Проводятся конъюнктурные совещания экспортеров и импортеров и утверждаются цены на товар, с учетом фрахта и страхования товара.

**Задание 2**

Предприятию необходимо принять решение о закупке оборудования для нужд производства. Есть два варианта закупки оборудования: внутри страны и за рубежом. На основе исходных данных требуется:

- 1) рассчитать все показатели;
- 2) заполнить таблицу до конца;
- 3) принять обоснованное решение.

№ п/п	Наименование показателей	Единица измерения	Значение показателя по вариантам			
			Импортное оборудование в зависимости от курса доллара			Отечественное оборудование
			32	30	35	
1.	Цена оборудования	Тыс. долл.	20	20	20	-
	1.1. В валюте	т.р.				500
	1.2. В рублях					
2.	Затраты, связанные с	Тыс. долл.,				

№ п/п	Наименование показателей	Единица измерения	Значение показателя по вариантам			
			Импортовое оборудование в зависимости от курса доллара			Отечественное оборудование
			32	30	35	
	закупкой и доставкой 2.1 В валюте 2.2. в рублях	т.р.	5	5	5	80
3.	Цена приобретения	т.р.				
4.	Годовые эксплуатационные расходы	т.р.	100	100	100	160
5.	Срок службы оборудования	лет	5	5	5	5
6.	Эксплуатационные расходы за весь срок службы оборудования	т.р.				
7.	Цена потребления	т.р.				
8.	Эффект от импорта	т.р.				
9.	Эффективность импорта	руб/руб				

**Индивидуальные творческие задания (обоснованные ответы, доклады):**

*Задание 1. Какая деятельность понимается под коммерческими экспортными операциями? Варианты ответов:*

- а) деятельность по перевозу товаров из одной страны в другую;
- б) деятельность, связанная с продажей и вывозом за границу товаров отечественного производства для передачи их в собственность иностранному контрагенту;
- в) деятельность, связанная с покупкой и вывозом товаров иностранного производства для передачи их в собственность отечественному контрагенту.

*Задание 2. В какой момент фиксируется факт экспорта? Варианты ответов:*

- а) в момент пересечения товаром таможенной границы РФ, предоставления услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности;
- б) в момент предоставления услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности;
- в) при подписании договора обеими сторонами.

*Задание 3. Что такое реэкспорт? Варианты ответов:*

- а) операции, связанные с ввозом из-за границы ранее вывезенных

отечественных товаров, не подвергшихся обработке;

б) продажа и вывоз за границу ранее ввезенного товара, не подвергшегося переработке;

в) продажа и ввоз за границу ранее ввезенного товара, подвергшегося переработке.

*Задание 4. Какой признак является характерным для реимпортной операции? Варианты ответов:*

а) пересечение отечественным товаром границы своей страны дважды: при вывозе и при ввозе;

б) пересечение товаром границы Финляндии дважды;

в) пересечение отечественным товаром границы своей страны трижды: при вывозе, при ввозе и при повторном вывозе.

*Задание 5. Какая деятельность понимается под коммерческими импортными операциями? Варианты ответов:*

а) коммерческая деятельность, связанная с покупкой и ввозом иностранных товаров в страну покупателя для последующей их реализации на внутреннем рынке;

б) коммерческая деятельность, связанная с покупкой и ввозом иностранных товаров в страну покупателя для последующей их переработки на внутреннем рынке.

в) коммерческая деятельность, связанная с покупкой и ввозом иностранных товаров в страну покупателя для последующего их вывоза.

*Задание 6. Что считается реэкспортом? Варианты ответов:*

а) продажа и вывоз товара с таможенной территории РФ за границу с обязательством о повторном вывозе;

б) продажа и вывоз ранее ввезенного товара, не подвергшегося в реэкспортирующей стране какой-либо переработке;

в) провоз товара транзитом через страну.

*Задание 7. Какие виды пошлин, связанных со способ их установления применяются в таможенном тарифе? Варианты ответов:*

а) антидемпинговые;

б) адвалорные;

в) режим наибольшего благоприятствования.

Особенности выполнения заданий:

Групповое творческое задание предполагает устное обсуждение студентами предлагаемых вариантов в парах или тройках. Далее проходит устная презентация выполненного задания.

Индивидуальные творческие задания (обоснованные ответы на вопросы, доклады) проводятся в форме защиты презентации.

### Критерии оценки:

№ п/п	Оцениваемые параметры	Оценка в баллах
1.	Качество доклада: - производит выдающееся впечатление, четко выстроен, рассказывается, объясняется суть работы; - рассказывается, но не объясняется суть работы; - зачитывается.	5 3-4 1-2
2.	Использование демонстрационного материала: - автор представил демонстрационный материал и прекрасно в нем ориентировался; - использовался в докладе, хорошо оформлен, но есть неточности; - представленный демонстрационный материал не использовался докладчиком или был оформлен плохо, неграмотно.	5 3-4 1-2
3.	Качество ответов на вопросы: - отвечает на вопросы; - не может ответить на большинство вопросов; - не может четко ответить на вопросы.	5 3-4 1-2
4.	Владение научным и специальным аппаратом: - показано владение специальным аппаратом; - использованы общенаучные и специальные термины; - показано владение базовым аппаратом.	5 3-4 1-2
5.	Четкость выводов: - полностью характеризуют работу; - нечетки; - имеются, но не доказаны.	5 3-4 1-2
<b>В среднем</b>		<b>5 - 1</b>

АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

**Комплект разноуровневых задач**

по дисциплине «Международные договоры и внешнеторговая  
документация»

**А. ЗАДАЧИ РЕПРОДУКТИВНОГО УРОВНЯ**

**Задача 1**

На таможенную территорию Российской Федерации из Турции ввезен товар – сваренная на пару и замороженная смесь овощей (цветная капуста, капуста брокколи, зеленый горошек, сладкая кукуруза, морковь, стручковая фасоль), упакованная в вакуумную упаковку (вес 500 г). Общий вес – вес 2000 кг. Общая стоимость – 12000 евро. Сертификат о происхождении товара по форме «А» представлен, условия для предоставления тарифных преференций соблюдены.

Задание: определить ставку и начислить ввозную таможенную пошлину.

**Задача 2**

Российская компания «Русьимпорт» ввозит по договору купли-продажи с резидентом Украины игристое вино «Новый свет» в стеклянных бутылках емкостью 750 мл и заявляет его к выпуску для внутреннего потребления. Код ТН ВЭД России – 2204 10 190 0; страна происхождения – Украина; вес-нетто 1000 кг; фактурная стоимость – 10 000 долларов США; курс пересчета – 62, 0000 руб.

Задание: рассчитайте таможенные платежи.

**В. ЗАДАЧИ РЕКОНСТРУКТИВНОГО УРОВНЯ**

**Задача 1**

По условиям международного договора купли-продажи, заключенного на условия СІF, продавец товара, находящийся в Москве, должен осуществить поставку в Гамбург. Цена товара СІF Гамбург через Санкт-Петербург составляет \$200. Цена товара до выполнения в Москве продавцом таможенных формальностей была равна \$150. Величина таможенных платежей (пошлин и сборов) составила \$10. Цена железнодорожной перевозки груза от Москвы до Санкт-Петербурга с учетом стоимости погрузки товара в этом порту равнялась \$10. Величина морского фрахта



Санкт-Петербург — Гамбург составила \$25, а расходы по страхованию груза — \$5.

Определите транспортную составляющую в контрактной цене товара (в процентах к цене товара CIF).

### **Задача 2**

Цена товара в пункте отправления (с учетом всех налогов, таможенных пошлин и сборов) составляет \$150. Транспортный тариф автомобильной доставки товара в пункт назначения равен \$25. При страховании товара продавец этого товара уплатил страховой компании страховую премию. Размер страховой премии страховщику составлял 1% от стоимости объявленных рисков (стоимости товара).

Какова цена товара CIF?

## **С. ЗАДАЧИ ТВОРЧЕСКОГО УРОВНЯ**

### **Кейс-задача:**

#### **Задание 1 (первый этап работы)**

Составьте внешнеторговый договор поставки партии текстильных изделий из Лондона в Санкт-Петербург.

#### **Задание 2 (второй этап работы)**

Ответьте на следующие вопросы и обоснуйте свои ответы:

Что такое «внешнеторговая операция»?

2. Какие операции относятся к основным и какие к обеспечивающим внешнеторговым операциям?

3. Укажите основные критерии классификации внешнеторговых операций?

4. Дайте общую характеристику внешнеторговых операций в зависимости от объекта сделки.

5. В каких случаях применяются прямой и косвенный методы выхода на внешний рынок?

6. В чем заключается процедура экспортной и импортной сделки? В чем разница между экспортной и импортной сделкой?

#### **Задание 3 (третий этап работы)**

Рассчитайте таможенную стоимость партии текстильных изделий, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисных условиях CIF. Согласно инвойса размер партии 1200 кг, цена товара 10 ф.ст. за 1 кг. Транспортные издержки: упаковка - 50 ф.ст., доставка в порт отправления — 30 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения — 250 ф.ст., вывоз из порта назначения — 25 ф.ст., страхование — 75 ф.ст.

### **Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту, если он показал высокий уровень сформированности компетенции, верно и в полном объеме показал глубокие исчерпывающие знания всего программного материала по дисциплине, понимание сущности проблемы; дал логически последовательные, содержательные, полные правильные и конкретные ответы на все вопросы.

- оценка «хорошо» выставляется студенту, если он показал средний уровень сформированности компетенции, с незначительными замечаниями показал твердые и достаточно полные знания всего программного материала по дисциплине, правильное понимание сущности проблемы. Дал последовательные, правильные, конкретные ответы на поставленные вопросы при свободном устранении замечаний по отдельным вопросам.

- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если он показал низкий уровень сформированности компетенции, на базовом уровне с ошибками показал знание и понимание сущности проблемы; дал правильные и конкретные, без грубых ошибок ответы на поставленные вопросы.

- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он показал недостаточный уровень сформированности компетенции, дал неправильный ответ хотя бы на один из основных вопросов, сделал большое количество ошибок в ответе, не понимает сущности излагаемых вопросов; дает неуверенные и неточные ответы на дополнительные вопросы.

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

**Темы презентаций**

по дисциплине «Международные договоры и внешнеторговая  
документация»

«Международные договоры и внешнеторговая документация»  
(наименование дисциплины)

1. Виды контрактов купли-продажи существуют в международной практике
2. Существенные и несущественные условия контракта
3. Основные требования к тексту контракта
4. Условия внешнеторговой сделки могут быть зафиксированы в приложениях к контракту
5. Основные способы фиксации качества товаров в контракте, в чем заключаются особенности их использования
6. Способы фиксации цены в контракте
7. Правовые условия, которые должны быть обязательно зафиксированы в контракте
8. Ситуации, в которых стороны освобождаются от ответственности по сделке
9. Особенности типовых контрактов
10. Способы выхода на зарубежные рынки
11. Преимущества и недостатки выхода на внешние рынки через посредников
12. Виды услуг оказывают посреднические фирмы в международной торговле
13. Виды соглашений, регулирующих взаимоотношения партнеров при посреднических отношениях
14. Различия договора комиссии и договора консигнации
15. Внешнеторговые бартерные сделки и смешанные внешнеэкономические договоры
16. Различия оперативного и финансового лизинга
17. Различия в понятиях "лизинг" и "аренда"
18. Международные документы, регулирующие основное содержание базисных условий поставки
19. С какой целью делается ссылка на "Инкотермс" в контракте

20. Приоритеты при расхождении условий контракта и положений "Инкотермс"
21. Факторы, лежащие в основе классификации базисных условий поставки
22. Базисные условия, применяемые для любого вида транспорта и для смешанных перевозок
23. Понятия поставки товара продавцом покупателю
24. Различия между "доставкой" и "поставкой"
25. Методы регулирования в "Инкотермс" вопросов заключения договора перевозки
26. Базисные условия поставки, предусматривающие обязанности по страхованию товаров
27. Причины указания в базиса поставки в контракте транспортных условий
28. Факторов, определяющие конкретное содержание транспортных условий контракта
29. Основные элементы затрат на транспортировку, которые должны учитываться при распределении между продавцом и покупателем расходов на доставку
30. Необходимость согласования в контракте купли-продажи вид договора перевозки
31. Общие требования к согласованию вопросов транспортной упаковки и маркировки в контракте купли-продажи
32. Определения понятия "международная торговая сделка".
33. Различия в понятиях "сделка" и "договор (контракт)"
34. Правила, установленные действующим законодательством в отношении формы международной торговой сделки
35. Принцип автономии воли сторон при заключении сделки
36. Взаимосвязь между собою понятия "внешнеторговые сделки" и "внешнеторговые операции"
37. Виды товарообменных сделок встречаются в международной торговле
38. Этапов подготовки внешнеторговой сделки
39. Какие виды цен на товары и услуги могут использоваться при подготовке внешнеторговой сделки
40. Понятие и содержание коносамента
41. Сущность понятия "чартер"
42. Специфика морских перевозок по чартеру
43. Содержание международной перевозкой и особенности ее договорного оформления
44. Виды коммерческих арбитражей
45. Значение имеет арбитражного соглашения
46. Порядок рассмотрения дел в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ
47. Условия, при которых споры считаются инвестиционными

48. Порядок исполнения арбитражных решений
49. Отличие договора купли-продажи от договора поставки
50. Основные отличия договоров аренды от других видов договоров.
51. Особенности договоров возмездного оказания услуг

Краткие рекомендации к выполнению:

Прежде чем писать доклад на выбранную тему, студент согласовывает ее с преподавателем, составляет план доклада. Затем изучает закрепленную за ним тему по учебным пособиям, другим литературным источникам, конспектам лекций.

Требования к оформлению

Доклад (реферат) выполняется студентом самостоятельно в отдельной папке с титульным листом на стандартных листах формата А4, шрифт Times New Roman, кегель 14, интервал – 1,5, поля: верхнее, нижнее – 2,0; слева – 3,0; справа – 1,0. Форматирование по ширине. Отступ первой строки - 1,25.

**Критерии оценки:**

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если доклад носит исследовательский характер, имеет грамотно изложенный анализ теории по выбранному вопросу, проведен анализ точек зрения различных авторов или литературных источников, логично и последовательно изложен материал, сделаны соответствующие выводы.
- оценка «незачтено» выставляется студенту, если доклад не отвечает основным требованиям, имеет поверхностный анализ и недостаточный уровень самостоятельности студента, материал изложен непоследовательно.

## **2. Материалы для проведения текущей аттестации**

### **Текущая аттестация 1**

АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ  
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»  
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

#### **Комплект заданий для проведения текущей аттестации №1 (в форме контрольная работа)**

по дисциплине «Международные договоры и внешнеторговая документация»

##### **Вариант 1. Деловая игра: «Заключение международного контракта»**

Цель игры:

- Обучающая - ознакомить студентов с особенностями заключения международных контрактов и механизмом применения таможенных процедур, тарифов.

Студенты должны усвоить следующие нормативно-правовые документы:

1. Правовая система Всемирной торговой организации (ВТО): основные международные соглашения, заключенные в рамках ВТО.

2. Генеральное соглашение по тарифам и торговле Всемирной торговой организации.

3. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киото, 1973).

4. Марракешское соглашение о создании Всемирной Торговой Организации от 15 апреля 1994г.

5. Конвенции о создании Совета Таможенного Сотрудничества от 15 декабря 1950.

- Развивающая – расширить и закрепить знания студентов по данной теме.

- Воспитывающая – воспитание творческой активности, стимулирование к расширению знаний по данной теме.

1. В начале игры преподаватель предлагает источники информации по данной теме:

- Справочная поисковая система КонсультантПлюс
- [www.education.ru](http://www.education.ru).

- [www.customs.ru](http://www.customs.ru).
- [www.analizator.ru](http://www.analizator.ru).
- [www.techindustry.ru](http://www.techindustry.ru).
- Использование ЭБС КГУ : Книгофонд, Юрайт, Лань ,IPRBuks ,Ibuku

План игры:

В игре участвуют четыре команды, каждая из которых выступает в качестве фирмы:

- 1) Северная.
- 2) Южная.
- 3) Западная.
- 4) Восточная.

1 этап – фирма, состоящая из группы менеджеров (4-5 чел.) разрабатывает проект договора;

2 этап – делегации сторон ведут переговоры, согласование условий, подписание контракта.

Рассмотрим в качестве примера проекта договора контракт купли - продажи. Непременным условием договора купли-продажи является переход права собственности на товар от продавца к покупателю. Типовой контракт купли-продажи в международной торговле обычно состоит из следующих разделов:

Вводная часть. В вводной части указываются наименование и номер контракта, дата и место заключения, определяются стороны (фирменное наименование, под которым они зарегистрированы, правовое положение, местонахождение). Указание места подписания имеет большое значение с точки зрения того, право какой страны применимо к контракту, если какой-либо вопрос в контракте не урегулирован.

Предмет контракта. Описывается товар, являющийся предметом купли-продажи. Стороны должны четко определить предмет контракта - действие или совокупность действий, определяющих тип и характер условий заключаемой сделки. В зависимости от предмета контракта, который кратко отражается в его названии, определяются вид контракта, применяемое право и обычаи, проформа текста. В контракте также указывается его объект. Применительно к контракту купли-продажи сфера объектов контракта достаточно четко оговорена в Венской конвенции.

Количество. Указывается единица измерения и определяется порядок установления количества (твердо фиксированное количество или его пределы, возможность закупки дополнительного количества и др.).

Качество. Устанавливается совокупность свойств, определяющих пригодность товара для использования его по назначению. Применяются

различные способы определения качества, например:

- по стандарту (национальные стандарты, стандарты, разработанные союзами предпринимателей и ассоциациями, а также стандарты крупных фирм). В контракте делается ссылка на номер и дату стандарта и указывается организация-разработчик;

- по техническим условиям (при отсутствии стандартов и при необходимости установления специальных требований к качеству). В контракте или приложении к нему дается подробная характеристика товара, описываются материалы, из которых он изготовлен, приводятся правила проверки и испытаний;

- по спецификации подробно указываются все технические параметры;
- по образцу.

Указываются количество образцов и порядок сопоставления товара с образцом. Обычно один образец находится у покупателя, второй - у продавца, третий - у нейтральной стороны, которая обязательно указывается в контракте. Определяется также время хранения образцов после поступления последней партии товара.

- по предварительному осмотру (обычно при продаже товаров на аукционах). Устанавливаются сроки осмотра.

Срок и дата поставки. Указывается срок поставки, т. е. момент, когда продавец обязан передать товар в собственность покупателю или по его поручению лицу, действующему от его имени. Иногда устанавливается срок единовременной поставки, а иногда - промежуточные сроки при поставке по частям. Существуют различные способы установления срока поставки:

- «немедленно», т. е. продавец обязуется поставить товар в любой день в течение не более 2 недель;

- определение календарного дня поставки;
- определение периода (наиболее распространен в зарубежной практике): месяц, квартал, год, время месяца или квартала. В этих случаях добавляют слова «в течение», «не позднее» и т. п., а при периодических поставках - «ежемесячно», «ежеквартально» и т. п.;

- указание числа дней, недель или месяцев с момента совершения какого-либо действия, например «в течение 9 месяцев со дня получения продавцом извещения покупателя об утверждении им проектной документации». Иногда контрагенты вообще не устанавливают срока поставки, а оговаривают его в согласованных условиях, например «по мере готовности», «по открытию навигации», «по мере накопления партии». Ужесточая сроки поставки товаров, импортеры получают дополнительную выгоду от экономии оборотных средств. Удовлетворение требований



покупателей по срокам поставки является одним из важнейших показателей конкурентоспособности товаров, поэтому экспортерам часто приходится содержать склады готовой продукции в импортирующих странах для обеспечения поставок товаров в возможно кратчайшие сроки. Отдельно оговаривается вопрос о досрочной поставке, которая может и не допускаться или допускаться при письменном согласии покупателя.

Дата поставки зависит от способа поставки и определяется датой документа, подтверждающего передачу права собственности на предмет купли-продажи, например:

- дата документа, выдаваемого транспортной организацией, принявшей товар для перевозки;
- дата расписки транспортно-экспедиционной фирмы в приеме груза для дальнейшей отправки по назначению;
- дата складского свидетельства;
- дата подписания приемосдаточного акта и выдачи сертификата на право собственности;
- дата подписания приемосдаточного акта после поставки последней партии, без которой невозможно использовать все ранее поставленное оборудование (в контрактах на комплектное оборудование). Базисные условия поставки При установлении базисных условий поставки определяется, кто несет расходы, связанные с транспортировкой товара от экспортера к импортеру. Цена и общая стоимость контракта Указываются единица измерения, за которую устанавливается цена, валюта цены, способы фиксации и уровень цены, а также скидки.

Платеж. При определении условий платежа в контракте устанавливаются:

- валюта платежа, валюта цены, курс пересчета;
- оговорки, направленные на уменьшение и устранение валютного риска;
- способ платежа (наличные, аванс, кредит);
- форма расчетов (банковский перевод, аккредитив, инкассо).

Упаковка и маркировка. Описываются требования к внешней и внутренней упаковке товара, а также устанавливается, переходит ли упаковка в собственность покупателя товара и включается ли ее стоимость в цену товара. Согласно общим требованиям к упаковке экспортеры обязаны обеспечить физическую сохранность груза. При поставке на базисных условиях они всегда несут ответственность за повреждение товаров, которое произошло из-за несоответствия упаковки базисным условиям контракта. Специальные требования к упаковке устанавливаются импортерами,

например в связи с необходимостью специальной расфасовки товара для сбыта его потребителям без дополнительной переупаковки либо в связи с особыми требованиями к весу и габаритам грузовых мест и т. п.

Важнейшим элементом в технологии внешнеторговых операций является маркировка груза, которая содержит обязательные для экспортеров реквизиты:

- товаросопроводительная информация об импортере, номер контракта и транса, весогабаритные характеристики мест, номер места и число мест в партии или трансе;
- указание транспортным фирмам о том, как обращаться с грузом;
- предупреждение об опасностях в результате неосторожного обращения с грузом.

Рекламации. Указываются порядок и сроки предъявления рекламаций, права и обязанности сторон в связи с их предъявлением, способы урегулирования.

Гарантии. В этом разделе указываются объем гарантий, их срок, обязанности продавца, случаи, на которые гарантии не распространяются. Большинство контрактов содержит коммерческие гарантии качества. При несоответствии товара техническим требованиям контракта покупатели в течение гарантийного периода имеют право предъявлять продавцам претензии по качеству. В контрактах могут быть предусмотрены санкции, которые покупатели имеют право применять к продавцам за некачественную поставку товара. Если обнаруженный дефект не позволяет покупателю использовать товар, то он имеет право взыскать с продавца штраф за просрочку в поставке товара с момента предъявления претензии до ее устранения. Стороны могут также включить в контракт пункт, предусматривающий право покупателя предъявить продавцу требование возместить нанесенные убытки на величину, превышающую штрафные санкции. Технические гарантии обычно проверяются в ходе использования товаров потребителями, а при необходимости - путем специальных испытаний. Для реализации прав по гарантии в контракты на поставку крупных партий сложных машин и оборудования импортерами включаются обязательства продавцов предоставлять банковские гарантии «должного исполнения контрактов». Они действуют до конца гарантийного периода, и из них импортерам выплачиваются суммы штрафов, убытков или затрат по устранению дефектов. Размер таких гарантий в некоторых случаях достигает 30% и более от стоимости товаров.

Штрафные санкции и возмещение убытков. Нередко в ходе исполнения контракта экспортер допускает просрочки в поставках товаров и выполнении

работ. Для того чтобы стимулировать экспортеров к своевременному выполнению обязательств и компенсировать возможные потери импортеров, контракты предусматривают взыскание с экспортеров штрафов, обычно в размерах, увеличивающихся в зависимости от длительности просрочек. Максимальные штрафы чаще всего составляют 8 – 10% от стоимости не поставленных в срок товаров. Необоснованное ужесточение санкций импортером часто вызывает ответную реакцию экспортеров: они закладывают возможные штрафы в цены. Положение о штрафных санкциях обычно формулируется на основе взаимной ответственности, например наряду со штрафами за просрочку поставки экспортером предусматривается штраф за задержку платежа. Включение в контракт положений о штрафных санкциях не снимает вопроса о возмещении убытков. Если он не урегулирован в контракте, то решается в соответствии с правом той или иной страны, применимым к данному контракту. При импорте иногда в контракты включаются оговорки о том, что уплата штрафа не освобождает продавца от полного возмещения причиненных убытков (по крайней мере, в части, не покрытой суммой штрафа). Эксперты обычно стремятся включить в контракт пункт, что косвенные убытки не подлежат возмещению.

Страхование. В данном разделе устанавливаются предмет страхования, перечень рисков, страхователь, а также лицо, в пользу которого проводится страхование. При международных сделках обычно страхуются товары от риска повреждения или утраты при транспортировке. Обязанности по страхованию в отношениях между экспортерами и импортерами обычно определяются базисными условиями поставки. Условия контрактов, как правило, включают обязательства экспортеров предоставлять покупателям страховые полисы или сертификаты, которые входят в комплект платежных документов. Форс-мажорные обстоятельства Они могут быть длительными (война, запреты экспорта или импорта) или кратковременными (пожар, наводнение, закрытие навигации) и т. д. Наступление форс-мажорных обстоятельств должно быть засвидетельствовано нейтральной организацией. Их перечень определяется контрактом с учетом конкретных условий. В контрактах также устанавливается, что сторона, которая не может исполнить обязательства, должна информировать контрагента о наступлении форс-мажорных обстоятельств и предоставить соответствующие документы, например свидетельства национальных торговых палат. Кроме того, в контрактах устанавливаются предельные сроки, после которых стороны имеют право аннулировать взаимные обязательства. При этом всегда оговаривается, что ни одна из сторон не будет иметь права потребовать от другой стороны возмещения убытков.

Арбитраж. Указываются порядок и срок разрешения споров. В этом разделе, называемом также «арбитражные оговорки», стороны могут устанавливать, что спор или разногласия, которые могут возникнуть из контракта или в связи с ним, подлежат, за исключением подсудности общим судам, передаче дел на рассмотрение постоянно действующих арбитражей в своих или третьих странах. Стороны могут устанавливать в контракте, что споры будут рассматриваться в арбитраже страны-ответчика в соответствии с действующим в нем регламентом либо, что значительно реже, в арбитраже страны продавца. При этом в контракте подробно излагается порядок избрания и назначения арбитров, устанавливаются порядок и предельные сроки принятия решений. В условиях контракта может уточняться, какая из сторон и в каком размере должна возмещать арбитражные расходы, а также осуществлять авансирование работы длительных арбитражей. В контрактах чаще всего предусматривается, что расходы по арбитражу несет проигравшая сторона, а это сдерживает передачу рассмотрения разногласий третейским судам. Однако может быть предусмотрено, что решение о том, в каком размере и какая сторона будет оплачивать арбитражные расходы, принимает арбитраж. В параграфе контракта, определяющем порядок арбитражного разрешения споров, обычно указывается, что решение арбитража является окончательным, обязательным для исполнения обеими сторонами и не может быть обжаловано в судебном порядке.

Прочие условия. Указываются все прочие условия контракта, которые не нашли отражения в предыдущих разделах. Например, оговариваются обязательства по уведомлению об отгрузке, порядок, место и срок сдачи-приемки товара и др. В зависимости от объекта сделки контракты могут включать другие разделы (технические условия, условия испытаний, требования к технической документации, условия командирования специалистов для осуществления шефмонтажных работ и т. д.), которые включаются в основной текст контракта или выносятся в приложения, являющиеся его неотъемлемой частью.

Все фирмы составляют контракт купли-продажи и представляют его друг другу.

Фирмы вместе с преподавателем обсуждают следующие вопросы:

1. Каковы особенности заключения внешнеторгового контракта?
2. Какими международными нормативно-правовыми документами руководствуются фирмы при заключении международного контракта?
3. В случае возникновения разногласий между контрагентами при заключении и исполнении международного контракта, каков порядок их разрешения и какими международными нормами следует руководствоваться?

4. Как влияет таможенная пошлина на конкурентоспособность экспортируемого и импортируемого товара?

5. Каковы перспективы дальнейшего расширения внешнеэкономических связей при создании единого экономического пространства ЕвразЭС?

Победитель в игре определяется по набранной сумме баллов за каждый раздел договора и по качеству и полноте ответов на вопросы.

В конце игры преподаватель определяет количество набранных баллов и объявляет фирму победителя.

### **Вариант 2.**

Рассчитать внешнеторговую цену (экспортную и импортную) сделки.

Исходные данные:

Объект сделки товар – электродвигатели. Чтобы избежать необходимости приведения конкурентных цен по техническим характеристикам, все материалы являются полностью технически сопоставимыми.

Справочные данные носят условный характер.

Стоимость фрахта и страхования такого товара, как электродвигатели, составляет

- между портами РФ и портами Западной Европы, Ближнего Востока, Северной Африки - 3-5% от стоимости товара;

- между портами РФ и портами Америки, Японии, Индии, Юго-Восточной Азии - 6-8%;

- провоз по территории РФ - 2%.

Соотношение затрат по фрахту и страхованию следует принять 50% на 50%.

Таблица 1

Условная таблица курса валют

Наименование валюты	Официальный курс (руб.)
Американский доллар	
ЕВРО	
Японская иена	

Таблица 2

Исходные конкурентные материалы

Название фирмы и страны	Количество штук	Цена в инвалюте	Условия поставки
Reliase Electric США	200	750 долл.	ФОБ Порт Филадельфия
Haw KER Electric Motors Англия	400	310 евро	ФОБ порт Лондон

Dornhoff Германия	600	2460 евро	ФОБ порт Гамбург
United Motors Таиланд	1000	190 долл	СИФ Бангкок

Для приведения цен следует учитывать следующие коммерческие скидки на количество: при заказе более 100 штук – 1%; при заказе более 500 штук – 5%; при заказе более 1000 штук – 10%.

Таблица 3

Расчет внешнеторговых цен

Этапы приведения и содержание вносимых поправок	Исходные условия для расчета цены	Величина поправки
Коммерческие условия		
Цена с учетом скидки		
Цена в валюте		
Цена в рублях		
Приведение по коммерческим условиям		
По срокам сделок		
По базисным условиям контракта		
По количеству штук		
На уторгование (10%)		
Утверждаемые экспортные цены		
Утверждаемые импортные цены		
Цены по коммерческим условиям		

Проводятся конъюнктурные совещания экспортеров и импортеров и утверждаются цены на товар, с учетом фрахта и страхования товара.

**Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту, если он показал высокий уровень сформированности компетенции, верно и в полном объеме показал глубокие исчерпывающие знания всего программного материала по дисциплине, понимание сущности проблемы; дал логически последовательные, содержательные, полные правильные и конкретные ответы на все вопросы.

- оценка «хорошо» выставляется студенту, если он показал средний уровень сформированности компетенции, с незначительными замечаниями показал твердые и достаточно полные знания всего программного материала по дисциплине, правильное понимание сущности проблемы. Дал последовательные, правильные, конкретные ответы на поставленные вопросы при свободном устранении замечаний по отдельным вопросам.

- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если он показал

низкий уровень сформированности компетенции, на базовом уровне с ошибками показал знание и понимание сущности проблемы; дал правильные и конкретные, без грубых ошибок ответы на поставленные вопросы.

- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он показал недостаточный уровень сформированности компетенции, дал неправильный ответ хотя бы на один из основных вопросов, сделал большое количество ошибок в ответе, не понимает сущности излагаемых вопросов; дает неуверенные и неточные ответы на дополнительные вопросы.