

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ОБРАЗОВАНИЕ КОНТРАКТНЫХ ЦЕН

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело

Направленность (профиль): «Таможенные платежи»

Форма обучения: очная, заочная

Квалификация (степень) выпускника: специалист таможенного дела

Срок обучения: очная форма – 5 лет, заочная форма – 5 лет 6 мес.

Вид учебной работы	Трудоемкость, часы (з.е.)	
	Очная форма	Заочная форма
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	90(2,5)	6(0,17)
Аудиторные занятия, часов всего, в том числе:	90(2,5)	4(0,11)
• лекции	36(1)	2(0,06)
• практические занятия	54(1,5)	2(0,06)
Промежуточная аттестация (контактная работа)		2(0,06)
2. Самостоятельная работа студентов, всего	162(4,5)	244(6,78)
• др. формы самостоятельной работы	162(4,5)	244(6,78)
3. Промежуточная аттестация: зачет, зачет с оценкой		2(0,06)
Итого	252(7)	252(7)

Хафизов Д.Ф. Образование контрактных цен: Рабочая программа учебной дисциплины (модуля). – Казань: Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации, 2019. – 51 с.

Рабочая программа по дисциплине (модулю) «Образование контрактных цен» по специальности 38.05.02 Таможенное дело, направленность «Таможенные платежи» составлена Хафизовым Д.Ф., профессором кафедры «Экономика и инноватика» Казанского кооперативного института (филиала) Российского университета кооперации в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности «Таможенное дело», утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от «17» августа 2015 г. № 850, и учебными планами по специальности 38.05.02 Таможенное дело, направленность (профиль) «Таможенные платежи» (год начала подготовки -2019).

Рабочая программа:

обсуждена и рекомендована к утверждению решением кафедры экономики и инноватики Казанского кооперативного института (филиала) Российского университета кооперации «23» марта 2019 г., протокол № 12.

одобрена Научно-методическим советом Казанского кооперативного института (филиала) от 03.04.2019, протокол № 5.

утверждена Ученым советом Российского университета кооперации от 18.04.2019, протокол № 4.

© АНОО ВО ЦС РФ
«Российский университет
кооперации» Казанский
кооперативный институт
(филиал), 2019
© Хафизов Д.Ф., 2019

СОДЕРЖАНИЕ

1. Цели, задачи освоения дисциплины (модуля).....	4
2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы	4
3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю).....	4
4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы	5
5. Содержание учебной дисциплины (модуля).....	5
5.1. Содержание разделов, тем дисциплины (модуля).....	5
5.2. Междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами (модулями)	7
5.3. Разделы, темы дисциплины (модуля) и виды занятий.....	7
6. Лабораторный практикум.....	8
7. Практические занятия (семинары).....	8
8. Примерная тематика курсовых проектов (работ).....	10
9. Самостоятельная работа студента	10
10. Перечень учебно–методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)	12
11. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля).....	13
12. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля).....	14
13. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационно-справочных систем (при необходимости)	14
14. Описание материально–технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю).....	14
15. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.....	15
16. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины для преподавателей, образовательные технологии	16
ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)	18
1. Паспорт фонда оценочных средств	19
1.1. Компетенции, формируемые в процессе изучения дисциплины.....	19
1.2. Сведения об иных дисциплинах (преподаваемых, в том числе, на других кафедрах) участвующих в формировании данных компетенций	19
1.3. Этапы формирования и программа оценивания контролируемой компетенции	19
1.4. Показатели и критерии оценивания компетенций, шкала оценивания.....	21
2. Типовые контрольные задания для оценки результатов обучения по дисциплине и иные материалы для подготовки к промежуточной аттестации	22
2.1. Материалы для подготовки к промежуточной аттестации	22
2.2. Комплект билетов для проведения промежуточной аттестации	28
Комплект тестовых заданий для проведения зачета/зачета с оценкой по дисциплине.....	30
2.3. Критерии оценки для проведения зачета/зачета с оценкой по дисциплине:	32
2.4. Методические материалы, определяющие процедуру оценивания по дисциплине	33
ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ТЕКУЩЕЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ).....	34
КОМПЛЕКТ ЗАДАНИЙ ДЛЯ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ.....	35
КЕЙС-ЗАДАЧИ.....	40
ТЕМЫ ДОКЛАДОВ.....	43
КОМПЛЕКТ ЗАДАНИЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ АТТЕСТАЦИИ №1	46
КОМПЛЕКТ ЗАДАНИЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ АТТЕСТАЦИИ №2	48

1. Цели, задачи освоения дисциплины (модуля)

Целью освоения дисциплины является изучение теоретических, правовых и организационных основ обоснования контрактных цен в Российской Федерации и приобретение практических навыков по их расчету.

Задачами освоения дисциплины являются:

- изучение экономической природы цен мирового и внутреннего рынков;
- выработка у студентов понимания взаимосвязи государственного регулирования экономики и ВЭД с внешнеторговым ценообразованием;
- изучение состава, структуры и динамики внешнеторговых контрактных цен в Российской Федерации;
- формирование практических навыков по расчету контрактных и розничных цен;
- выработка и развитие у студентов умений и навыков по осуществлению контроля за правильностью их определения и расчета;
- выработка и развитие у студентов умений и навыков проведения контроля таможенной стоимости на основе проверки обоснованности заявленной контрактной цены, а также оформления таможенных документов (таможенной декларации, корректировки таможенной стоимости и таможенных платежей).

2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к дисциплинам по выбору вариативной части дисциплин блока Б1 «Дисциплины (модули)»

Для изучения дисциплины необходимы следующие знания, умения и владения навыками, формируемые предшествующими дисциплинами:

Экономическая теория (ОК-7; ОПК-5)

3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю)

Изучение дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующей профессиональной компетенции:

ПК-36 - владением методами анализа финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД;

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

Формируемые компетенции (код компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), характеризующие этапы формирования компетенций	Наименование оценочного средства
ПК-36	Знать правовые, экономические, социальные и политические предпосылки изменения контрактных цен	Доклад
ПК-36	Уметь рассчитывать контрактные цены с учетом всех дополнительных расходов: косвенных налогов, посреднических и торговых надбавок, а также конъюнктуры внутреннего рынка	Кейс-задачи
ПК-36	Владеть навыками формирования и расчёта контрактной цены и таможенной стоимости товара	Контрольная работа

4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

очная форма обучения

Вид учебной деятельности	Часов		
	Всего	По семестрам	
		3	4
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	90	54	36
Аудиторные занятия всего, в том числе:	90	54	36
- Лекции	36	18	18
- Практические занятия	54	36	18
2. Самостоятельная работа студента всего, в том числе:	162	126	36
Другие виды самостоятельной работы	162	126	36
Вид промежуточной аттестации – зачет, зачет с оценкой	-	-	-
ИТОГО:	часов	252	180
Общая трудоемкость	зач. ед.	7	5
			72
			2

заочная форма обучения

Вид учебной деятельности	Часов	
	Всего	4 курс
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	6	6
Аудиторные занятия всего, в том числе:	4	4
Лекции	2	2
Практические занятия	2	2
Промежуточная аттестация (контактная работа)	2	2
2. Самостоятельная работа студента всего, в том числе:	244	244
Другие виды самостоятельной работы	244	244
Вид промежуточной аттестации – зачет с оценкой	2	2
ИТОГО:	часов	252
Общая трудоемкость	зач. ед.	7
		252
		7

5. Содержание учебной дисциплины (модуля)

5.1. Содержание разделов, тем дисциплины (модуля)

Тема 1. Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка. Контрактная цена.

1. Цена как экономическая категория. Понятие контрактной цены.
2. Виды и функции цен. Структура цены.
3. Способы фиксации цены в контракте.

Тема 2. Мировые базисные цены и виды мировых цен

1. Понятие мировых базисных цен.
2. Виды мировых цен
3. Влияние базисных условий поставки на цену товара.

Тема 3. Методы определения уровня контрактной цены

1. Общая схема расчета цены. Затратные и рыночные методы ценообразования.
2. Сравнительный метод определения уровня контрактных цен
3. Расчетный метод определения уровня контрактных цен.

Тема 4. Практика формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен, документальное оформление.

1. Последовательность обоснования контрактных цен.
2. Документальное оформление контрактных цен.
3. Роль таможенных пошлин в регулировании внешней торговли
4. Контроль таможенной стоимости товара: общие положения контроля таможенной стоимости товара таможенными органами; контроль таможенной стоимости отдельных товаров.

Тема 5. Принципы расчета экспортных цен

1. Экспортная цена и ее формирование.
2. Документальное оформление экспортной цены. Учет базисных условий поставок.

Тема 6. Принципы расчета импортных цен

1. Импортная цена и ее формирование.
2. Документальное оформление импортной цены. Учет таможенных пошлин и платежей от цены товара.

Тема 7. Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров

1. Понятие и правовая база определения таможенной стоимости товаров
2. Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров

Тема 8. Основные принципы и методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза

1. Основные методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза
2. Основной метод таможенной оценки товара по стоимости сделки с ним
3. Дополнительные методы определения таможенной стоимости ввозимого товара

Тема 9. Порядок декларирования таможенной стоимости

1. Порядок декларирования таможенной стоимости
2. Корректировка таможенной стоимости на основе проверки контрактной цены таможенными органами

5.2. Междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами (модулями)

Дисциплина «Образование контрактных цен» формирует компетенцию ПК-36, необходимую в дальнейшем для формирования компетенции ПК-8, ПК-9, ПК-10.

5.3. Разделы, темы дисциплины (модуля) и виды занятий

очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы учебной дисциплины(модуля)	Виды занятий, включая самостоятельную работу в часах			
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа	Всего
3 семестр					
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка. Контрактная цена.	2	6	20	28
2	Мировые базисные цены и виды мировых цен	4	6	22	32
3	Методы определения уровня контрактной цены	4	6	22	32
4	Практика формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен, документальное оформление	4	6	22	32
5	Принципы расчета экспортных цен	2	6	20	28
6	Принципы расчета импортных цен	2	6	20	28
4 семестр					
7	Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров	6	6	12	24
8	Основные принципы и методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза	6	6	12	24
9	Порядок декларирования таможенной	6	6	12	24

№ п/п	Наименование раздела, темы учебной дисциплины(модуля)	Виды занятий, включая самостоятельную работу в часах			
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа	Всего
	стоимости				
	Итого:	36	54	162	252

заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы учебной дисциплины(модуля)	Виды занятий, включая самостоятельную работу в часах			
		Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа	Всего
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка. Контрактная цена.	-	-	26	26
2	Мировые базисные цены и виды мировых цен	0,5	0,5	26	27
3	Методы определения уровня контрактной цены	0,5	0,5	26	27
4	Практика формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен, документальное оформление	0,5	0,5	26	27
5	Принципы расчета экспортных цен	-	-	26	26
6	Принципы расчета импортных цен	-	-	26	26
7	Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров	-	-	28	28
8	Основные принципы и методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза	0,5	0,5	28	29
9	Порядок декларирования таможенной стоимости	-	-	32	32
	Итого:	2	2	244	248

6. Лабораторный практикум

Лабораторные работы не предусмотрены учебными планами.

7. Практические занятия (семинары)

Практические занятия проводятся с целью формирования компетенций обучающихся, закрепления полученных теоретических знаний на лекциях и в процессе самостоятельного изучения обучающимися специальной литературы.

очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы учебной дисциплины (модуля)	Тематика практических занятий (семинаров)	Трудоемкость (час.)
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка. Контрактная цена.	Цена как экономическая категория. Понятие контрактной цены. Виды и функции цен. Структура цены. Способы фиксации цены в контракте.	6
2	Мировые базисные цены и виды мировых цен	Понятие мировых базисных цен. Виды мировых цен Влияние базисных условий поставки на цену товара.	6
3	Методы определения уровня контрактной цены	Общая схема расчета цены. Затратные и рыночные методы ценообразования. Сравнительный метод определения уровня контрактных цен Расчетный метод определения уровня контрактных цен.	6
4	Практика формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен, документальное оформление	Последовательность обоснования контрактных цен. Документальное оформление контрактных цен. Роль таможенных пошлин в регулировании внешней торговли Контроль таможенной стоимости товара: общие положения контроля таможенной стоимости товара таможенными органами; контроль таможенной стоимости отдельных товаров.	6
5	Принципы расчета экспортных цен	Экспортная цена и ее формирование. Документальное оформление экспортной цены. Учет базисных условий поставок.	6
6	Принципы расчета импортных цен	Импортная цена и ее формирование. Документальное оформление импортной цены. Учет таможенных пошлин и платежей от цены товара.	6
7	Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров	Понятие и правовая база определения таможенной стоимости товаров. Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров.	6
8	Основные принципы и методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза	Основные методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза Основной метод таможенной оценки товара по стоимости сделки с ним Дополнительные методы определения таможенной стоимости ввозимого товара	6
9	Порядок декларирования таможенной стоимости	Порядок декларирования таможенной стоимости Корректировка таможенной стоимости на основе проверки контрактной цены таможенными органами	6
	Итого		54

заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы учебной дисциплины (модуля)	Тематика практических занятий (семинаров)	Трудоемкость (час.)
2	Мировые базисные цены и виды мировых цен	Понятие мировых базисных цен. Виды мировых цен Влияние базисных условий поставки на цену товара.	0,5
3	Методы определения уровня контрактной цены	Общая схема расчета цены. Затратные и рыночные методы ценообразования. Сравнительный метод определения уровня контрактных цен Расчетный метод определения уровня контрактных цен.	0,5
4	Практика формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен, документальное оформление	Последовательность обоснования контрактных цен. Документальное оформление контрактных цен. Роль таможенных пошлин в регулировании внешней торговли Контроль таможенной стоимости товара: общие положения контроля таможенной стоимости товара таможенными органами; контроль таможенной стоимости отдельных товаров.	0,5
8	Основные принципы и методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза	Основные методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза Основной метод таможенной оценки товара по стоимости сделки с ним Дополнительные методы определения таможенной стоимости ввозимого товара	0,5
	Итого		2

8. Примерная тематика курсовых проектов (работ)

Курсовые проекты (работы) не предусмотрены учебными планами.

9. Самостоятельная работа студента

Тема 1. Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка. Контрактная цена.

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Изучить конспект лекции и дополнительную литературу.
2. Ответить на контрольные вопросы.

Оценочные средства: конспект лекций, опрос.

Тема 2. Мировые базисные цены и виды мировых цен

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Изучить информационный портал таможенной службы РФ
2. Рассмотреть нормативные документы по таможенному законодательству.
3. Составить таблицы и заполнить все условия по базисным поставкам

(Инкотермс 2010).

Оценочные средства: конспект лекций, рабочие тетради с заполненными таблицами.

Тема 3. Методы определения уровня контрактной цены

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Проработка нормативной документации по таможенному законодательству.

2. Решить практические работы по индивидуальному заданию.

3. Подготовить доклады.

Оценочные средства: опрос, рабочие тетради, доклады.

Тема 4. Практика формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен, документальное оформление.

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Решить практические работы в рабочих тетрадях.

2. Оформить документы по заданию.

3. Составить рефераты.

Оценочные средства: рабочие тетради, заполненные документы, рефераты.

Тема 5. Принципы расчета экспортных цен

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Конспектирование лекции с проработкой учебной литературы.

2. Составление глоссария по ключевым понятиям темы.

3. Работа с Интернет-ресурсами

Оценочные средства: конспект лекций.

Тема 6. Принципы расчета импортных цен

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Конспектирование лекции с проработкой учебной литературы.

2. Решение практической работы.

3. Работа с Интернет-ресурсами

Оценочные средства: конспект лекций, рабочие тетради.

Тема 7. Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Изучить структуру внешнеторгового контракта.

2. Решить практическую работу.

3. Работа с Интернет-ресурсами

Оценочные средства: конспект лекций, рабочие тетради, опрос.

Тема 8. Основные принципы и методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Проработка учебного материала с использованием конспектов лекций, учебной, научной и справочной литературы, нормативных документов, электронных образовательных ресурсов.

2. Тестирование.

Оценочные средства: тесты.

Тема 9. Порядок декларирования таможенной стоимости

Вид самостоятельной работы: конспект темы.

Рекомендации:

1. Проработка учебного материала с использованием конспектов лекций, учебной, научной и справочной литературы, нормативных документов, электронных образовательных ресурсов.

2. Выполнение заданий по портфолио.

Оценочные средства: портфолио.

10. Перечень учебно–методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

Самостоятельная работа студентов предполагает тщательное освоение учебной и научной литературы по изучаемой дисциплине.

При изучении основной рекомендуемой литературы студентам необходимо обратить внимание на выделение основных понятий, их определения, научно-технические основы, узловые положения, представленные в изучаемом тексте.

При самостоятельной работе студентов с дополнительной литературой необходимо выделить аспект изучаемой темы (что в данном материале относится непосредственно к изучаемой теме и основным вопросам).

Дополнительную литературу целесообразно прорабатывать после основной, которая формирует базис для последующего более глубокого изучения темы. Дополнительную литературу следует изучать комплексно, рассматривая разные стороны изучаемого вопроса. Обязательным элементом самостоятельной работы студентов с литературой является ведение необходимых записей: конспекта, выписки, тезисов, планов.

Для самостоятельной работы по дисциплине используется следующее учебно-методическое обеспечение:

а) основная литература:

1. Контрактная система в публичных закупках: Учебно-практическое

пособие / Губенко Е.С. - М.:РГУП, 2016. - 540 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/1006753>

2. Государственное регулирование цен (тарифов) в Российской Федерации: административно-правовой аспект : учеб. пособие / С.Н.Зайкова.— М. : ИНФРА-М, 2019.— 247 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/962151>

б) дополнительная литература:

1. Контрактная система в правовом пространстве России. Нормативная правовая база. Планирование закупочных процедур. Обоснование закупок: Учебное пособие / Гринев В.П. - М.:НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 194 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/850963>

11. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

а) нормативные документы:

1. О форме и порядке заполнения транзитной декларации: решение Комиссии таможенного союза от 18.06.10 № 289 // КонсультантПлюс: справочная правовая система / разработ. НПО «Вычисл. математика и информатика». – М.: КонсультантПлюс, 1997-2011. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

2. О форме таможенной декларации на транспортное средство и Инструкции о порядке ее заполнения: решение Комиссии Таможенного союза от 14.10.10 № 422 // КонсультантПлюс: справочная правовая система / разработ. НПО «Вычисл. математика и информатика». – М.: КонсультантПлюс, 1997-2011. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

3. Федеральный закон от 27.10.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» - режим доступа www.garant.ru

4. Федеральный закон №173 от 10.12.2003 г. «О валютном регулировании и валютном контроле» - режим доступа www.garant.ru

5. Федеральный закон №183-ФЗ от 18.07.1999 г. «Об экспортном контроле» - режим доступа www.garant.ru

6. Федеральный закон №209-ФЗ от 24.07.2007 г. «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» - режим доступа www.garant.ru

б) основная литература:

1. Контрактная система в публичных закупках: Учебно-практическое пособие / Губенко Е.С. - М.:РГУП, 2016. - 540 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/1006753>

2. Государственное регулирование цен (тарифов) в Российской Федерации: административно-правовой аспект : учеб. пособие / С.Н.Зайкова.— М. : ИНФРА-М, 2019.— 247 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/962151>

в) дополнительная литература:

1. Контрактная система в правовом пространстве России. Нормативная правовая база. Планирование закупочных процедур. Обоснование закупок: Учебное пособие / Гринев В.П. - М.:НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 194 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/850963>

12. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля)

1. <https://www.book.ru/> - ЭБС Book.ru
2. <http://www.iprbookshop.ru> - ЭБС IPRbooks
3. <https://ibooks.ru/> -ЭБС Айбукс.ru/ibooks.ru
4. <https://rucont.ru/> - ЭБС «Национальный цифровой ресурс «Руконт»
5. <http://znanium.com/> - ЭБС Znanium.com
6. <https://dlib.eastview.com/>- База данных East View

13. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационно-справочных систем (при необходимости)

1. Desktop School ALNG LicSAPk MVL.
 - a. Office ProPlus All Lng Lic/SA Pack MVL Partners in Learning (лицензия на пакет Office Professional Plus)
 - b. Windows 8
2. Система тестирования INDIGO.
3. Adobe Acrobat – свободно-распространяемое ПО
4. Интернет-браузеры Google Chrome, Firefox – свободно-распространяемое ПО
5. Консультант + версия проф.- справочная правовая система

Каждый обучающийся в течение всего обучения обеспечивается индивидуальным неограниченным доступом электронно-библиотечной системе и электронной информационно-образовательной среде.

14. Описание материально–технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

Образовательный процесс обеспечивается специальными помещениями, которые представляют собой аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, помещения для самостоятельной работы студентов и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Специальные помещения соответствуют действующим

противопожарным правилам и нормам, укомплектованы специализированной мебелью.

Аудитории лекционного типа, оснащенные проекционным оборудованием и техническими средствами обучения, обеспечивающими представление учебной информации большой аудитории, демонстрационным оборудованием.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой, обеспечивающей доступ к сети Интернет и электронной информационно-образовательной среде университета.

15. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Дисциплина «Образование контрактных цен» состоит из 9 тем и изучается на лекциях, практических занятиях и при самостоятельной работе обучающихся. Обучающийся для полного освоения материала должен не пропускать занятия и активно участвовать в учебном процессе. Кроме того, обучающиеся должны ознакомиться с программой дисциплины и списком основной и дополнительной рекомендуемой литературы.

Основной теоретический материал дается на лекционных занятиях. Лекции включают все темы и основные вопросы теории и практики образования контрактных цен. Для максимальной эффективности изучения необходимо постоянно вести конспект лекций, знать рекомендуемую преподавателем основную и дополнительную учебную литературу, позволяющую дополнить знания и лучше подготовиться к практическим занятиям.

Для закрепления теоретического материала, формирования профессиональных компетенций и практических навыков со студентами проводятся практические занятия. В ходе практических занятий разбираются основные и дополнительные теоретические вопросы контрактов по международной торговле, решаются практические задачи, проводятся тестирования по результатам изучения тем.

На изучение каждой темы выделено в соответствии с рабочей программой дисциплины количество часов практических занятий, которые проводятся в соответствии с вопросами, рекомендованными к изучению по определенным темам. Обучающиеся должны регулярно готовиться к практическим занятиям. При подготовке к занятиям следует руководствоваться конспектом лекций и рекомендованной литературой.

Для эффективного освоения материала дисциплины учебным планом предусмотрена самостоятельная работа, которая должна выполняться в обязательном порядке. Выполнение самостоятельной работы по темам дисциплины, позволяет регулярно проводить самооценку качества усвоения материалов дисциплины и выявлять аспекты, требующие более детального изучения. Задания для самостоятельной работы предложены по каждой из изучаемых тем и должны готовиться индивидуально и к указанному сроку.

По необходимости студент может обращаться за консультацией к преподавателю. Выполнение заданий контролируется и оценивается преподавателем.

В случае посещения обучающегося лекций и практических занятий, изучения рекомендованной основной и дополнительной учебной литературы, а также своевременного и самостоятельного выполнения заданий, подготовка к зачету/зачету с оценкой по дисциплине сводится к дальнейшей систематизации полученных знаний, умений и навыков.

16. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины для преподавателей, образовательные технологии

Оценочные средства для контроля успеваемости и результатов освоения дисциплины (модуля):

- а) для текущей успеваемости: доклад, кейс-задачи, контрольная работа;
- б) для самоконтроля обучающихся: тесты;
- в) для промежуточной аттестации: вопросы для зачета и зачета с оценкой.

При реализации различных видов учебной работы по дисциплине «Образование контрактных цен» используются следующие образовательные технологии:

- 1) лекции с использованием методов проблемного изложения материала;
- 2) проведение практико-ориентированных занятий.

№	Занятие в интерактивной форме	Количество часов по очной форме		Количество часов по заочной форме	
		Лекция	Практич.	Лекция	Практич.
1	Тема 1. Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка. Контрактная цена. Виды: Лекция с демонстрацией видеоматериалов (слайды) Практические занятия с применением следующих технологий: - обсуждение в группе (обсуждение подготовленных студентами вопросов для самостоятельного изучения)	2	2	-	-
2	Тема 2. Мировые базисные цены и виды мировых цен Виды: Лекция с демонстрацией видеоматериалов (слайды) Практические занятия с применением следующих технологий: - обсуждение в группе (обсуждение подготовленных студентами вопросов для самостоятельного изучения)	2	2	0,5	0,5
3	Тема 7. Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров	2	2	-	-

№	Занятие в интерактивной форме	Количество часов по очной форме		Количество часов по заочной форме	
		Лекция	Практич.	Лекция	Практич.
	<p>Виды: Лекция с демонстрацией видеоматериалов (слайды) Практические занятия с применением следующих технологий: - обсуждение в группе (обсуждение подготовленных студентами вопросов для самостоятельного изучения)</p>				
4	<p>Тема 8. Основные принципы и методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза Виды: Лекция с демонстрацией видеоматериалов (слайды) Практические занятия с применением следующих технологий: - обсуждение в группе (обсуждение подготовленных студентами вопросов для самостоятельного изучения)</p>	2	2	0,5	0,5
		8	8	1	1

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ
ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО
ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)**

ОБРАЗОВАНИЕ КОНТРАКТНЫХ ЦЕН

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело

Направленность: «Таможенные платежи»

1. Паспорт фонда оценочных средств

1. 1. Компетенции, формируемые в процессе изучения дисциплины

Индекс	Формулировка компетенции
ПК-36	владением методами анализа финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД

1.2. Сведения об иных дисциплинах (преподаваемых, в том числе, на других кафедрах) участвующих в формировании данных компетенций

1.2.1 Компетенция ПК-36 формируется в процессе изучения дисциплин:

Управление таможенными органами
Экономический анализ деятельности организаций
Финансы
Основы бизнеса
Учет на предприятиях малого бизнеса
Основы системного анализа
Управление качеством в таможенных органах
Информационный менеджмент
Контракты и внешнеторговая документация
Ценообразование во внешней торговле
Производственная практика. Преддипломная практика

1.3. Этапы формирования и программа оценивания контролируемой компетенции

№	Код контролируемой компетенции	Контролируемые темы дисциплины	Наименование оценочного средства
1.	ПК-36	Тема 1. Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка. Контрактная цена. Тема 2. Мировые базисные цены и виды мировых цен Тема 3. Методы определения уровня контрактной цены Тема 4. Практика формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен, документальное оформление Тема 5. Принципы расчета экспортных цен Тема 6. Принципы расчета импортных цен Тема 7. Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров Тема 8. Основные принципы и методы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию таможенного союза Тема 9. Порядок декларирования таможенной стоимости	Контрольная работа Кейс-задачи Доклад

Процедура оценивания

1. Процедура оценивания результатов освоения программы учебной дисциплины включает в себя оценку уровня сформированности компетенций студента при осуществлении текущего контроля и проведении промежуточной аттестации.

2. Уровень сформированности компетенции (ПК-36) определяется по качеству выполненной студентом работы и отражается в следующих формулировках: высокий, хороший, достаточный, недостаточный.

3. При выполнении студентами заданий текущего контроля и промежуточной аттестации оценивается уровень обученности «знать», «уметь», «владеть» в соответствии с запланированными результатами обучения и содержанием рабочей программы дисциплины:

- профессиональные знания студента могут проверяться при ответе на теоретические вопросы, выполнении тестовых заданий, практических работ,

- степень владения профессиональными умениями – при решении ситуационных задач, выполнении практических работ и других заданий.

4. Результаты выполнения заданий фиксируются в баллах в соответствии с показателями и критериями оценивания компетенций. Общее количество баллов складывается из:

- суммы баллов за выполнение практических заданий на выявление уровня обученности «уметь»,

- суммы баллов за выполнение практических заданий на выявление уровня обученности «владеть»,

- суммы баллов за ответы на теоретические и дополнительные вопросы,

5. По итогам текущего контроля и промежуточной аттестации в соответствии с показателями и критериями оценивания компетенций определяется уровень сформированности компетенций студента и выставляется оценка по шкале оценивания.

1.4. Показатели и критерии оценивания компетенций, шкала оценивания

Компетенции	Показатели оценивания	Критерии оценивания компетенций				Итого
		Высокий (верно и в полном объеме) 5 б.	Средний (с незначительным и замечаниями) 4 б.	Низкий (на базовом уровне, с ошибками) 3 б.	Недостаточный (содержит большое количество ошибок/ответ не дан) – 2 б.	
<i>Теоретические показатели</i>						
ПК-36	Знает правовые, экономические, социальные и политические предпосылки изменения контрактных цен <hr/> <i>Доклад</i>	Верно и в полном объеме знает правовые, экономические, социальные и политические предпосылки изменения контрактных цен	С незначительными замечаниями знает правовые, экономические, социальные и политические предпосылки изменения контрактных цен	На базовом уровне, с ошибками знает правовые, экономические, социальные и политические предпосылки изменения контрактных цен	Не знает правовые, экономические, социальные и политические предпосылки изменения контрактных цен	5
<i>Практические показатели</i>						
ПК-36	Умеет рассчитывать контрактные цены с учетом всех дополнительных расходов: косвенных налогов, посреднических и торговых надбавок, а также конъюнктуры внутреннего рынка <hr/> <i>Кейс-задачи</i>	Верно и в полном объеме может рассчитывать контрактные цены с учетом всех дополнительных расходов: косвенных налогов, посреднических и торговых надбавок, а также конъюнктуры внутреннего рынка	С незначительными замечаниями может рассчитывать контрактные цены с учетом всех дополнительных расходов: косвенных налогов, посреднических и торговых надбавок, а также конъюнктуры внутреннего рынка	На базовом уровне, с ошибками может рассчитывать контрактные цены с учетом всех дополнительных расходов: косвенных налогов, посреднических и торговых надбавок, а также конъюнктуры внутреннего рынка	Не может рассчитывать контрактные цены с учетом всех дополнительных расходов: косвенных налогов, посреднических и торговых надбавок, а также конъюнктуры внутреннего рынка	5
<i>Владеет</i>						
ПК-36	Владеет навыками формирования и расчёта контрактной цены и таможенной стоимости товара <hr/> <i>Контрольная работа</i>	Верно и в полном объеме владеет навыками формирования и расчёта контрактной цены и таможенной стоимости товара	С незначительными замечаниями владеет навыками формирования и расчёта контрактной цены и таможенной стоимости товара	На базовом уровне, с ошибками владеет навыками формирования и расчёта контрактной цены и таможенной стоимости товара	Не владеет навыками формирования и расчёта контрактной цены и таможенной стоимости товара	5
<i>ВСЕГО:</i>						15

Шкала оценивания:

для зачета с оценкой:

Оценка	Баллы	Уровень сформированности компетенции
Отлично	13-15	высокий
Хорошо	11-12	хороший
Удовлетворительно	8-10	достаточный
Неудовлетворительно	7 и менее	недостаточный

для зачета:

Оценка	Баллы	Уровень сформированности компетенции
Зачтено	8-15	достаточный
Незачтено	7 и менее	недостаточный

2. Типовые контрольные задания для оценки результатов обучения по дисциплине и иные материалы для подготовки к промежуточной аттестации

2.1. Материалы для подготовки к промежуточной аттестации

Вопросы к зачету/зачету с оценкой:

1. Понятие и сущность цены, ее функции.
2. Понятие контракта, его типовая структура.
3. Состав и структура контрактной цены.
4. Процедура калькуляции себестоимости продукции. Статьи затрат.
5. Виды контрактных цен, применяемых в практике внешнеторговых операций.
6. Виды цен, применяемых в международной торговле.
7. Этапы формирования контрактных цен.
8. Порядок расчета контрактной цены.
9. Затратные методы ценообразования.
10. Параметрические методы ценообразования.
11. Рыночные методы определения цен рынка.
12. Контрактная цена и способы ее фиксации.
13. Скользящие (подвижные) цены: условия применения и порядок расчета.
14. Влияние базисных условий поставки на цену товара.
15. Условия Инкотермс-2010 и Инкотермс-2000 – изменения и особенности перехода.
16. Принципы определения цен на экспортируемую продукцию.
17. Документальное оформление экспортной цены.
18. Принципы определения цен на импортируемую продукцию.
19. Документальное оформление импортной цены.

20. Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами.
21. Особенности выбора контрактных цен при торговле продукцией металлургии.
22. Особенности формирования контрактных цен при заключении сделок купли-продажи товаров массового спроса.
23. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию.
24. Поправка на условия продажи (оптом и в розницу).
25. Поправка на снижение издержек производства и рост производительности труда.
26. Поправка на серийность; поправка на комплектацию.
27. Поправка на валюту предстоящей сделки.
28. Поправка на срок предстоящей сделки; поправки на условия платежа.
29. Поправка на комиссионное вознаграждение посредника.
30. Поправка на инфляцию.
31. Поправка на дополнительные условия контракта; поправка на уторговывание.
32. Поправки на разницу в технико-экономических параметрах.
33. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности. Полномочия государственных органов.
34. Методы государственного регулирования цен.
35. Таможенные пошлины и тарифы. Порядок исчисления таможенных пошлин.
36. Определение таможенной стоимости товара: методом по цене сделки с ввозимыми товарами; методом по цене сделки с идентичными товарами.
37. Определение таможенной стоимости товара: методом по цене сделки с однородными товарами; методом на основе вычитания стоимости.
38. Определение таможенной стоимости товара: методом на основе сложения стоимости; резервным методом.
39. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению внешнеэкономической деятельностью предприятий.
40. Методология расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок.
41. Цена контракта как основа для определения таможенной стоимости товаров.
42. Порядок декларирования таможенной стоимости
43. Корректировка таможенной стоимости на основе проверки контрактной цены таможенными органами.
44. Налоговый контроль за формированием цен на товары, работы и услуги.
45. Контроль таможенной стоимости при декларировании товаров.
46. Полномочия таможенных органов при осуществлении налогового

контроля.

47. Порядок проверки обоснованности внешнеторговых контрактных цен таможенными органами.

Типовые контрольные задания:

1. Дайте соответствие следующим понятиям и определениям:

Понятия	Определения
1. Твердая оферта	А. Предложение oferента, участвующего в торгах, отвечающее конкретным требованиям заказчика.
2. Счет-проформа	В. Документ, в котором для заключения контракта излагаются условия, на которых предлагаются товары.
3. Тендер	С. Документ, свидетельствующий о соглашении между продавцом и покупателем на поставку товара.
4. Контракт	Д. Документ, служащий предварительным счетом.
5. Предложение	Е. Письменное предложение на продажу определенной партии товара.

2. В перечне стран найдите те, к товарам которых в России применяются базовые ставки ввозных таможенных пошлин, уменьшенные в два раза в 2017г.:

- | | |
|-------------------|-------------|
| 1) Великобритания | 8) Кувейт |
| 2) Бельгия | 9) Мексика |
| 3) Боливия | 10) США |
| 4) Бразилия | 11) Перу |
| 5) Венгрия | 12) Румыния |
| 6) Германия | 13) Сирия |
| 7) Египет | 14) Япония |

3. Какие из указанных ниже товаров (в указанном количестве) могут быть ввезены в Россию физическим лицом без уплаты таможенных пошлин?

- 1) Алкогольные напитки – 10литров;
- 2) Головные уборы из натурального меха – 3 штуки;
- 3) Бриллианты – 0,5 карата;
- 4) Одежда из натуральной кожи – 6 предметов;
- 5) Табачные изделия – 1000 шт.;
- 6) Ковры – 5 шт.

4. Какие документы, кроме перечисленных, необходимы для оформления груза?

- 1) Контракт (договор);
- 2) Справка о безопасности груза;
- 3) Ветеринарная справка (для животных);
- 4) Разрешение Министерства;
- 5) Паспорт сделки (оформляется в банке).

5. Вывоз наличной валюты РФ на одно лицо разрешён без таможенного декларирования в пределах:

- 1) до 10000 долл. США
- 2) до 15000 долл. США 3) 20000 долл. США

6. Импортируется детское питание, расфасованное для розничной продажи (код товаров по ТН ВЭД 1901100000). Товар пошлиной не облагается, от уплаты акциза и НДС при ввозе на территорию РФ освобожден. Внутренний НДС на товар взимается по ставке 10%.

Таможенная стоимость, включая затраты по доставке до границы РФ, - 100 USD за тонну.

Курс рубля к доллару ЦБ РФ – 58 руб./долл. США.

Ставка сборов за таможенное оформление – сумма за партию, где стоимость партии не превышает 200 000 руб.

Прочие расходы организации на импорт и реализацию -140 руб. за тонну.

Торговая надбавка при розничной торговле – 25%.

Организация с учетом маркетинга рынка детского питания определила, что отпускная цена не должна превышать 6500 руб. за тонну.

Произведите расчет импортной цены товара за тонну.

Образцы тестовых заданий для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины, а также для контроля самостоятельной работы:

1. На товары, реализуемые на рынке относительно продолжительное время, устанавливаются следующие цены:

- а) гибкая
- б) сезонная
- в) скользящая
- г) преимущественная

2. По способу установления и фиксации цены бывают:

- а) подвижными
- б) регулируемыми
- в) биржевыми
- г) скользящими

3. В зависимости от степени влияния государства на процесс ценообразования цены бывают:

- а) свободными
- б) региональными
- в) публикуемыми
- г) регулируемыми

4. По способу получения информации о ценах различаются:

- а) расчетные цены
- б) ступенчатые цены
- в) сезонные цены
- г) оптовые цены

5. С учетом фактора времени цены бывают:

- а) скользящими
- б) розничными
- в) сезонными
- г) свободными

6. Что такое тарифы?

- а) вид цен на продукцию производственно-технического назначения
- б) вид цен на товары народного потребления
- в) вид цен на услуги
- г) метод установления цен на товары и услуги

Литература для подготовки к зачету/зачету с оценкой:

а) нормативные документы:

1. О форме и порядке заполнения транзитной декларации: решение Комиссии таможенного союза от 18.06.10 № 289 // КонсультантПлюс: справочная правовая система / разработ. НПО «Вычисл. математика и информатика». – М.: КонсультантПлюс, 1997-2011. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

2. О форме таможенной декларации на транспортное средство и Инструкции о порядке ее заполнения: решение Комиссии Таможенного союза от 14.10.10 № 422 // КонсультантПлюс: справочная правовая система / разработ. НПО «Вычисл. математика и информатика». – М.: КонсультантПлюс, 1997-2011. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

3. Федеральный закон от 27.10.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» - режим доступа www.garant.ru

4. Федеральный закон №173 от 10.12.2003 г. «О валютном регулировании и валютном контроле» - режим доступа www.garant.ru

5. Федеральный закон №183-ФЗ от 18.07.1999 г. «Об экспортном контроле» - режим доступа www.garant.ru

6. Федеральный закон №209-ФЗ от 24.07.2007 г. «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» - режим доступа www.garant.ru

б) основная литература:

1. Контрактная система в публичных закупках: Учебно-практическое пособие / Губенко Е.С. - М.:РГУП, 2016. - 540 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/1006753>

2. Государственное регулирование цен (тарифов) в Российской Федерации: административно-правовой аспект : учеб. пособие / С.Н.Зайкова.— М. : ИНФРА-М, 2019. — 247 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/962151>

в) дополнительная литература:

1. Контрактная система в правовом пространстве России. Нормативная правовая база. Планирование закупочных процедур. Обоснование закупок: Учебное пособие / Гринев В.П. - М.:НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 194 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/850963>

Промежуточная аттестация

2.2. Комплект билетов для проведения промежуточной аттестации

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело

Направленность: «Таможенные платежи»

Дисциплина: «Образование контрактных цен»

БИЛЕТ № 1

1. Понятие и сущность цены, ее функции.

2. Задача. Импортируется детское питание, расфасованное для розничной продажи (код товаров по ТН ВЭД 1901100000). Товар пошлиной не облагается, от уплаты акциза и НДС при ввозе на территорию РФ освобожден. Внутренний НДС на товар взимается по ставке 10%.

Таможенная стоимость, включая затраты по доставке до границы РФ, - 100 USD за тонну.

Курс рубля к доллару ЦБ РФ – 58 руб./дол. США.

Ставка сборов за таможенное оформление – сумма за партию, где стоимость партии не превышает 200 000 руб.

Прочие расходы организации на импорт и реализацию -140 руб. за тонну.

Торговая надбавка при розничной торговле – 25%.

Организация с учетом маркетинга рынка детского питания определила, что отпускная цена не должна превышать 6500 руб. за тонну.

Произведите расчет импортной цены товара за тонну.

БИЛЕТ № 2

1. Понятие контракта, его типовая структура.

2. Задача. Определите основные элементы цены в следующем примере: «Цена на нефть, поставляемую по данному контракту, составляет 65 долл. США за баррель на условиях поставки CIF Гамбург».

БИЛЕТ № 3

1. Состав и структура контрактной цены.

2. Задача. Определите способ фиксации цены в следующем примере: «Цена на нефть, поставляемую по данному контракту, составляет 45 долл. США за баррель. Справочная цена по «ОПЕК бюлетин» на момент заключения контракта составляет 47 долл. США за баррель. При изменении в течение исполнения контракта справочной цены более чем на 2 %,»

контрактная цена изменится пропорционально, но не более чем на 10 % от первоначально зафиксированной в контракте».

БИЛЕТ № 4

1. Процедура калькуляции себестоимости продукции. Статьи затрат.
2. Задача. Экспортер планирует продажу цинкового концентрата с содержанием цинка 71 %. Информации об уровне мировой цены на цинковый концентрат нет, но существует информация о средней цене цинка на Лондонской бирже металлов за 10 месяцев – 264 долл. США за 1 тонну. При этом известно, что коэффициент потерь при переработке цинкового концентрата в цинк – 8 %, а стоимость такой переработки – 56 долл. За тонну. Необходимо определить уровень мировой базисной цены за тонну цинкового концентрата.

БИЛЕТ № 5

1. Виды контрактных цен, применяемых в практике внешнеторговых операций.
2. Задача. Экспортер предложил ртутный концентрат с содержанием ртути 69 % по цене 120 долл. США за тонну. При этом $K = 9\%$; стоимость переработки = 60 долл.; средняя цена ртути на бирже = 250 долл. Необходимо определить обоснованность цены предложения.

БИЛЕТ № 6

1. Виды цен, применяемых в международной торговле.
2. Задача. Определите цену внешнеторгового контракта на поставку минеральной воды из г. Железноводск (Россия) в г. Александрия (Египет) на основе базиса цены FOB порт Новороссийск. Предмет контракта 5 контейнеров минеральной воды «Заповедник». Стоимость 1 контейнера воды 430 евро. Стоимость погрузочных работ и доставки товара с завода в городе Железноводск до порта отгрузки Новороссийск 15 000 рублей. Стоимость погрузочных работ в порту Новороссийск составляет 2300 рублей за контейнер. Расчетный курс евро – 67,64 евро за 1 рубль.

БИЛЕТ № 7

1. Этапы формирования контрактных цен.
2. Задача. Рассчитайте цену CIF порт Находка для следующих условий сделки: цена товара на условиях EXW – 530 долл. за единицу; плата за использование складских помещений – 43 долл. за единицу; плата за погрузку в контейнеры, доставку до судна, таможенную очистку (расходы на оплату услуг морского экспедитора) – 37 долл. за единицу; комиссия торговой компании, включающая банковский процент, оплату различных банковских услуг, другие накладные расходы – 19 долл. за единицу; стоимость фрахта при морских перевозках: – 175 долл. за единицу; страхование груза при морских перевозках – долл. за единицу.

Промежуточная аттестация
Комплект тестовых заданий для проведения зачета/зачета с оценкой по дисциплине

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело

Направленность: «Таможенные платежи»

Дисциплина: «Образование контрактных цен»

Тестовые задания для проверки уровня обученности **ЗНАТЬ:**

1. При использовании методов по ценам сделок с идентичными или однородными товарами стоимость самих этих товаров должна быть оценена по:

- а) резервному методу
- б) методу сложения стоимости
- в) методу вычитания стоимости
- г) методу по цене сделок с ввозимыми товарами

2. Преимуществом методов по ценам сделок с идентичными или однородными товарами является:

- а) максимальный учет интересов покупателя
- б) включение в стоимость только законодательно установленных компонент
- в) отсутствие условий, которые не могут быть учтены изначально
- г) возможность последующей корректировки результатов при нахождении условий продажи, отличающихся от базовых

3. Невозможно использование методов по ценам сделок с идентичными или однородными товарами в случае:

- а) для углеводородного сырья
- б) для ювелирных и антикварных изделий
- в) при отсутствии возможности документального подтверждения исходных данных, необходимых для корректировки
- г) при отсутствии возможности независимой экспертизы товара

4. При использовании резервного метода стоимость оценивается на основе прецедентов, взятых из:

- а) практики страны-продавца
- б) практики страны-покупателя

- в) общемировой практики
- г) практики стран – членов ВТО

5. Термин таможенная стоимость обозначает:

- а) себестоимость плюс транспортные расходы
- б) себестоимость плюс таможенные платежи
- в) стоимость товара, которая используется в целях таможенного обложения
- г) себестоимость в валюте страны-покупателя

6. Примером определения таможенной стоимости из ниже перечисленного является:

- а) выявление потребностей населения в импортных товарах
- б) определение видов товаров, включаемых в статью «Экспорт»
- в) выбор цены по классификации Инкотермс
- г) разработка товарной номенклатуры

Тестовые задания для проверки уровня обученности **УМЕТЬ, ВЛАДЕТЬ:**

1. Единицей наблюдения в таможенных органах является:

- а) единица товара
- б) инвентарная единица товара
- в) партия товара, указанная в контракте
- г) партия товара, декларируемая при таможенном оформлении

2. В ГТД к конфиденциальной информации относится:

- а) сведения о цене товара
- б) сведения об объеме партии товара
- в) сведения о конкретных внешнеторговых операциях
- г) сведения об участниках сделки

3. К видам деклараций относятся:

- а) экспортные
- б) импортные
- в) экспортно-импортные
- г) транзитные
- д) для временного перемещения

4. Заполнение всех граф является обязательным для деклараций ...

- а) только экспортных
- б) только импортных
- в) экспортных и импортных
- г) транзитных

5. При импорте следующих из ниже перечисленных товаров чаще всего наблюдаются таможенные правонарушения:

- а) алкогольная продукция
- б) печатная продукция
- в) металлы
- г) аудио и видеотехника

6. При импорте следующих из ниже перечисленных товаров чаще всего наблюдаются таможенные правонарушения:

- а) ковровые изделия
- б) печатная продукция
- в) лес
- г) автомобили

7. При экспорте следующих из ниже перечисленных товаров чаще всего наблюдаются таможенные правонарушения:

- а) мебель
- б) лес
- в) военная техника
- г) металлы

2.3. Критерии оценки для проведения зачета/зачета с оценкой по дисциплине:

После завершения тестирования на зачете на мониторе компьютера высвечивается результат – процент правильных ответов. Результат переводится в баллы и суммируется с текущими семестровыми баллами.

Максимальная сумма (100 баллов), набираемая студентом по дисциплине, предусматривающей в качестве формы промежуточной аттестации зачет, включают две составляющие.

Первая составляющая – оценка регулярности и своевременности качества выполнения студентом учебной работы по изучению дисциплины в течение семестра (сумма не более 80 баллов).

Вторая составляющая – оценка знаний студента на зачете (не более 20 баллов).

Перевод полученных итоговых баллов в оценки осуществляется по следующей шкале:

- с 55 до 100 баллов – «зачтено»;
- менее 55 – «незачтено».

Если студент при тестировании отвечает правильно менее, чем на 55 %, то автоматически выставляется оценка «незачтено» (без суммирования текущих рейтинговых баллов), а студенту назначается переэкзаменовка в дополнительную сессию.

После завершения тестирования на зачете с оценкой на мониторе компьютера высвечивается результат – процент правильных ответов. Результат переводится в баллы и суммируется с текущими семестровыми баллами.

Максимальная сумма (100 баллов), набираемая студентом по дисциплине, предусматривающей в качестве формы промежуточной аттестации зачет с оценкой, включают две составляющие.

Первая составляющая – оценка регулярности и своевременности качества выполнения студентом учебной работы по изучению дисциплины в течение семестра (сумма не более 60 баллов).

Вторая составляющая – оценка знаний студента на зачете с оценкой (не более 40 баллов).

Перевод полученных итоговых баллов в оценки осуществляется по следующей шкале:

- от 86 до 100 баллов – «отлично»;
- от 71 до 85 баллов – «хорошо»;
- от 50 до 70 баллов – «удовлетворительно»;
- менее 50 – «неудовлетворительно».

Если студент при тестировании отвечает правильно менее, чем на 50 %, то автоматически выставляется оценка «неудовлетворительно» (без суммирования текущих рейтинговых баллов), а студенту назначается переэкзаменовка в дополнительную сессию.

2.4. Методические материалы, определяющие процедуру оценивания по дисциплине

Общая процедура оценивания определена Положением о фондах оценочных средств.

1. Процедура оценивания результатов освоения программы дисциплины включает в себя оценку уровня сформированности общекультурных и профессиональных компетенций студента, уровней обученности: «знать», «уметь», «владеть».

2. При сдаче зачёта/зачета с оценкой:

– профессиональные знания студента могут проверяться при ответе на теоретические вопросы, при выполнении тестовых заданий, практических работ;

– степень владения профессиональными умениями, уровень сформированности компетенций (элементов компетенций) – при решении ситуационных задач, выполнении практических работ и других заданий.

3. Результаты промежуточной аттестации фиксируются в баллах. Общее количество баллов складывается из следующего:

- до 60% от общей оценки за выполнение лабораторных работ,
- до 30% оценки за ответы на теоретические вопросы,
- до 10% оценки за ответы на дополнительные вопросы.

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО
КОНТРОЛЯ И ТЕКУЩЕЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
(МОДУЛЮ)**

ОБРАЗОВАНИЕ КОНТРАКТНЫХ ЦЕН

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело

Направленность: «Таможенные платежи»

1. Материалы для текущего контроля

АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

КОМПЛЕКТ ЗАДАНИЙ ДЛЯ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ

по дисциплине «Образование контрактных цен»

Контрольные работы по дисциплине «Обоснование контрактных цен» состоят из тестовых вопросов, практических задач и заданий для самостоятельной работы студента.

I. ТЕСТОВЫЕ ВОПРОСЫ ДЛ Я ПРОВЕДЕНИЯ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ

Задание 1. Цены считаются мировыми, если соблюдаются условия:

- а) регулярности сделок;
- б) платеж осуществляется в свободно конвертируемой валюте;
- в) товар реализуется как на мировом, так и на внутреннем рынке;
- г) все вышеперечисленное.

Задание 2. Для определения мировой цены на готовые изделия необходимо использовать для сравнения:

- а) цены одной фирмы-производителя;
- б) цены десятков фирм-производителей;
- в) цены сотен фирм-производителей;
- г) цены тысячи фирм-производителей.

Задание 3. Особенностью цен мирового рынка является:

- а) они ниже по сравнению с внутренними (национальными) ценами;
- б) такие цены гораздо выше цен на внутренних рынках;
- в) устанавливаются на международных товарных биржах;
- г) они сопоставимы с мировыми ценами.

Задание 4. Способ страхования от потерь, связанных с изменениями цен, в биржевой торговле называется:

- а) спекуляция;
- б) хеджирование;
- в) спот;
- г) фьючерс.

Задание 5. Демпинг – это продажа товаров в иностранном государстве:

- а) по заниженной цене с целью сбыта своей продукции;
- б) по мировым ценам с целью установления монополии на рынке в стране;
- в) по ценам мирового рынка целью вытеснения с рынка местных производителей;
- г) по заниженной цене с целью вытеснения с рынка местных производителей и монополизации рынка страны.

Задание 6. Федеральный закон Российской Федерации N 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» был принят в:

- а) 1998 г.
- б) 2001 г.
- в) 2005 г.
- г) 2003 г.

Задание 7. Для стимулирования экспорта правительство многих стран выплачивает:

- а) экспортные субвенции;
- б) экспортные пошлины;
- в) экспортные компенсации;
- г) экспортные субсидии.

Задание 8. На мировых товарных рынках конкуренция:

- а) слабее, чем на национальных рынках;
- б) более жесткая, чем на внутренних рынках;
- в) не отличается от конкуренции на внутренних рынках;
- г) конкуренции на мировых рынках практически нет.

Задание 9. Множественность мировых цен не связано с:

- а) сальдо товарообменных операций конкретного государства;
- б) ценовой политикой импортеров и экспортеров;
- в) различием в валютных курсах;
- г) различными условиями поставки.

Задание 10. В классической теории рыночных цен к воздействующим на цены факторам можно отнести:

- а) размеры сделки;
- б) соотношение спроса и предложения;
- в) издержки производства и обращения единицы продукции;
- г) все вышеперечисленное.

II. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ

Задача 1. Импортируется детское питание, расфасованное для розничной продажи (код товаров по ТН ВЭД 1901100000). Товар пошлиной не облагается, от уплаты акциза и НДС при ввозе на территорию РФ освобожден. Внутренний НДС на товар взимается по ставке 10%.

Таможенная стоимость, включая затраты по доставке до границы РФ, - 100 USD за тонну.

Курс рубля к доллару ЦБ РФ – 58 руб./дол. США.

Ставка сборов за таможенное оформление – сумма за партию, где стоимость партии не превышает 200 000 руб.

Прочие расходы организации на импорт и реализацию -140 руб. за тонну.

Торговая надбавка при розничной торговле – 25%.

Организация с учетом маркетинга рынка детского питания определила, что отпускная цена не должна превышать 6500 руб. за тонну.

Произведите расчет импортной цены товара за тонну.

Задача 2. Определите способ фиксации цены в следующем примере: «Цена на нефть, поставляемую по данному контракту, составляет 45 долл. США за баррель. Справочная цена по «ОПЕК бюлетин» на момент заключения контракта составляет 47 долл. США за баррель. При изменении в течение исполнения контракта справочной цены более чем на 2 %, контрактная цена изменится пропорционально, но не более чем на 10 % от первоначально зафиксированной в контракте».

Задача 3. Экспортер планирует продажу цинкового концентрата с содержанием цинка 71 %. Информации об уровне мировой цены на цинковый концентрат нет, но существует информация о средней цене цинка на Лондонской бирже металлов за 10 месяцев – 264 долл. США за 1 тонну. При этом известно, что коэффициент потерь при переработке цинкового концентрата в цинк – 8 %, а стоимость такой переработки – 56 долл. За тонну. Необходимо определить уровень мировой базисной цены за тонну цинкового концентрата.

Задача 4. Экспортер предложил ртутный концентрат с содержанием ртути 69 % по цене 120 долл. США за тонну. При этом $K = 9 \%$; стоимость переработки = 60 долл.; средняя цена ртути на бирже = 250 долл.

Необходимо определить обоснованность цены предложения.

Задача 5. Определите цену внешнеторгового контракта на поставку минеральной воды из г. Железноводск (Россия) в г. Александрия (Египет) на основе базиса цены FOB порт Новороссийск. Предмет контракта 5 контейнеров минеральной воды «Заповедник». Стоимость 1 контейнера воды

430 евро. Стоимость погрузочных работ и доставки товара с завода в городе Железноводск до порта отгрузки Новороссийск 15 000 рублей. Стоимость погрузочных работ в порту Новороссийск составляет 2300 рублей за контейнер. Расчетный курс евро – 67,64 евро за 1 рубль.

Задача 6. Рассчитайте цену CIF порт Находка для следующих условий сделки: цена товара на условиях EXW – 530 долл. за единицу; плата за использование складских помещений – 43 долл. за единицу; плата за погрузку в контейнеры, доставку до судна, таможенную очистку (расходы на оплату услуг морского экспедитора) – 37 долл. за единицу; комиссия торговой компании, включающая банковский процент, оплату различных банковских услуг, другие накладные расходы – 19 долл. за единицу; стоимость фрахта при морских перевозках: – 175 долл. за единицу; страхование груза при морских перевозках – долл. за единицу.

Задача 7. Определите цену одного карата бриллианта, если стоимость драгоценного камня массой 0,8 г ювелир оценил в 600 000 руб. Задачу решите с учетом метода удельной цены.

Задача 8. Рассчитайте ввозную таможенную адвалорную пошлину товара, страна происхождения которого неизвестна. Данные для расчета: партия телефонных аппаратов стоимостью 7,7 тыс. руб. Базовая ставка таможенной пошлины – 20%.

Задача 9. Рассчитайте ввозную таможенную пошлину для товара по комбинированной ставке. Данные для расчета:

$W = 2000$ литров – количество товара, ввозимого в Россию; $P = 3700$ долл. США – таможенная стоимость товара; $n = 100\%$ — ставка ввозной таможенной пошлины, но не менее $n_1 = 2$ евро/литр; $K_1 = 56$ руб./долл. США – курс валюты, в которой указана таможенная стоимость товара; $K_2 =$ руб./евро – курс рубля по отношению к евро.

Рассчитайте акциз на импортируемый товар по комбинированной ставке. Данные для расчета: $W = 3000$ литров – количество товара, ввозимого в Россию;

$P = 3700$ долл. США – таможенная стоимость товара;

$n = 400\%$ – ставка акциза, но не менее $n_1 = 4$ евро/литр;

$K_1 = 56$ руб./долл. США – курс валюты, в которой указана таможенная стоимость товара; $K_2 = 64$ руб./евро – курс рубля по отношению к евро.

Партию мороженой свинины массой 2000 кг хранили в холодильнике на таможне в течение 3 дней. Ставка сбора за хранение – 0,03 евро за 1 кг в сутки. Определите сумму сбора за хранение, если $K_1 = 56$ руб./долл.

США – курс валюты, в которой указана таможенная стоимость товара; $K_2 = 64$ руб./евро – курс рубля по отношению к евро.

Рассчитайте сумму НДС для партии товара, таможенная стоимость которой равна 20 000 долл. США.

Ставка таможенной пошлины – 30%, ставка сборов за таможенное оформление – 0,15%, ставка НДС – 18%.

Задача 10. Импортируются пневматические резиновые шины для легковых автомобилей из Италии в Москву. Товар пошлиной не облагается, от уплаты акциза и НДС при ввозе на территорию РФ освобожден. Таможенная стоимость, включая затраты по доставке до границы ТС, – 20 евро за шт. Курс рубля к евро по курсу ЦБ РФ – 68 руб/евро. Ставка акциза – 30 %. Ставка НДС – 18 %. Ставка импортной таможенной пошлины – 12 %. Ставка сборов за таможенное оформление – 500 руб. за партию, т.к. стоимость партии не превышает 200 000 руб. Прочие расходы организации на импорт и реализацию – 38 руб. за шт. Надбавка на прибыль организации-импортера с учетом маркетинга рынка – 30 %. Торговая надбавка при розничной торговле – 20 %. Рассчитайте импортную цену шины по элементам затрат.

Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту, если задание выполнено верно и в полном объеме;
- оценка «хорошо» выставляется студенту, если задание выполнено с незначительными замечаниями;
- оценка «удовлетворительно» выставляется, если задание выполнено на базовом уровне, но с ошибками;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется, если содержится большое количество ошибок, задание не выполнено.

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

КЕЙС-ЗАДАЧИ

по дисциплине «Образование контрактных цен»

Кейс-задача №1

Заключен контракт купли-продажи между Финской фирмой «Тюдор» (экспортер) и Российской фирмой «Плаун» (Импортер) на поставку в Россию компьютерного оборудования. Контракт заключен на условиях поставки – EXW-Лахти (Финляндия) на сумму 63000 Евро, включающий стоимость сборки и наладки данного оборудования, составляющей 10400 Евро. Оборудование перевозится в разобранном виде. Сборка и наладка осуществляется финскими специалистами на таможенной территории Российской Федерации. Условия платежа: 100 % предоплата. Место назначения: Москва. Товар доставляется автомобильным транспортом.

К таможенному оформлению декларантом представлены следующие документы:

- учредительные документы фирмы «Плаун», из которых следует, что отсутствует взаимозависимость между Продавцом и Покупателем;

- контракт № 04 от 11.01.17 г. на приобретение компьютерного оборудования;

- счет № 23 от 10.02.17 г. на сумму 63000 Евро, в котором выделены отдельной строкой суммы по сборке и наладке компьютерного оборудования, осуществляемой финскими специалистами на таможенной территории Российской Федерации (10400 Евро);

- договор, заключенный Покупателем – фирмой «Плаун» с Перевозчиком на доставку груза из Лахти до места назначения на территории Российской Федерации на сумму 3200 долл. США автомобильным транспортом, из которого следует, что стоимость перевозки до места ввоза на таможенную территорию Российской Федерации (Выборг) составляет 1200 долл. США, а стоимость перевозки от места ввоза до места назначения (Москва) – 2000 долл. США;

- счет № 031 от 11.02.17г. выставленный Перевозчиком фирме «Плаун» на оплату услуг по доставке груза из Лахти до Москвы на сумму 3200 долл. США; стоимость доставки от Лахти до Выборга – 1200 долл. США, а от Выборга до Москвы – 2000 долл. США;

- страховой полис на сумму страхового взноса 3150 Евро на страховку от Лахти до Москвы;

- копия платежного поручения и выписка с лицевого счета

предприятия, заверенная руководителем и главным бухгалтером предприятия (100 % предоплата);

- упаковочные листы;
- сертификаты качества и безопасности;
- CMR.
- п/поручение на предоплату в сумме 63 000 Евро.

На момент декларирования товара стоимость сборки и наладки данного оборудования, составляющей 10 400 Евро, декларант документально подтвердить не может. Определите таможенную стоимость ввозимого товара.

Кейс-задача №2

Между японской фирмой «Sumu» (Продавец) и российской фирмой «Видео» (Покупатель) заключена внешнеторговая сделка купли-продажи на сумму 775 000 долл. США. Продавец обязуется продать, а Покупатель купить на условиях FOB-Иокогама 2 500 штук DVD плееров «Samsung VQ-300» (код ТН ВЭД ТС – 8521900001).

Российской фирмой заключен договор комиссии с фирмой «Ком-би» (Агент), по которому Агент обязуется найти для Покупателя Продавца. В случае заключения между Продавцом и Покупателем внешнеторговой сделки купли-продажи Агент получает 5 % от контрактной стоимости.

К таможенному оформлению декларантом предъявлены следующие документы:

- учредительные документы;
- контракт № 6-79 от 10.12.17;
- счет-фактура № 034 от 05.01.18 на сумму 775 000 долл. США;
- договор комиссии между Покупателем и Агентом;
- счет, выставленный Агентом Покупателю на оплату комиссионных услуг на сумму 38750 долл. США;
- договор на перевозку, заключенный фирмой «Видео» с перевозчиком «Силенд» о доставке товара от Иокогамы до Владивостока. Договор заключен на сумму 10 000 долл. США;
- счет, выставленный перевозчиком за доставку товара от Иокогамы до Владивостока;
- страховой полис, выданный фирме «Видео» на сумму 50 000 долл. США на страховку товара от Иокогамы до Владивостока;
- упаковочные листы;
- коносамент.

Курс доллара США на дату подачи декларации – 57,29 руб. за доллар.
Заполните бланк ДТС 1,

Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту, если задание выполнено верно и в полном объеме;
- оценка «хорошо» выставляется студенту, если задание выполнено с незначительными замечаниями;
- оценка «удовлетворительно» выставляется, если задание выполнено на базовом уровне, но с ошибками;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется, если содержится большое количество ошибок, задание не выполнено.

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

ТЕМЫ ДОКЛАДОВ

по дисциплине «Образование контрактных цен»

1. Экономическая природа цены.
2. Ценовая политика и ценовая стратегия предприятия.
3. Теории стоимости.
4. Формирование цены на макроуровне.
5. Система и классификация цен.
6. Зависимость ценообразования от природы рынка.
7. Формирование цен на международных товарных биржах.
8. Ценообразование в международной системе страхования.
9. Ценообразование в международной финансово-кредитной сфере.
10. Основные этапы развития ценообразования в России.
11. Особенности заключения внешнеторговых сделок по экспорту и импорту услуг.
12. Особенности заключения внешнеторговых сделок купли-продажи товаров массового спроса.
13. Особенности заключения внешнеторговых сделок купли-продажи сырьевых и продовольственных товаров.
14. Внешнеторговые международные соглашения по технико-экономическому сотрудничеству.
15. Соглашения в сфере международного научно-технического сотрудничества.
16. Особенности заключения и оформления внешнеторговых бартерных сделок.
17. Торговое агентское соглашение.
18. Особенности составления договора поручения.
19. Инкотермс – 2010 в оформлении базисных условий поставки.
20. Условия оплаты товара при совершении внешнеторговых сделок купли-продажи.
21. Способы и сроки платежа, характерные для международных расчетов.
22. Валюта контракта и платежа. Основные виды валютных оговорок.
23. Валютный курс и цены.
24. Формы расчетов, применяемые при совершении внешнеторговых сделок купли-продажи.
25. Скидки, применяемые к контрактным ценам.

26. Условия цены, условия платежа. Международные соглашения применительно к данным статьям контракта: сравнительный анализ.
27. Законодательные акты Российской Федерации, регулирующие заключение договора купли-продажи.
28. Формы и методы воздействия государства на цены.
29. Регулирование цен в зарубежных странах.
30. Международные организации, занимающиеся гармонизацией и унификацией правил международной торговли.
31. Внешнеторговые правовые документы, регулирующие правила международной торговли.
32. Ценообразование и система налогообложения.
33. Таможенные платежи и их роль в экономической и финансовой политике государства.
34. Классификация таможенных пошлин, таможенный тариф.
35. Налогообложение иностранных юридических лиц, уплачивающих налоги на территории Российской Федерации.
36. Особенности современной международной торговли.
37. Влияние внешнеэкономической деятельности на экономику государства.
38. Влияние внешней торговли на благосостояние населения.
39. Проблемы интеграции России в систему мирохозяйственных связей.
40. Работа предприятия по выходу на внешний рынок.
41. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению ВЭД предприятий.
42. Требования экономической целесообразности к проведению экспортных сделок.
43. Требования экономической целесообразности к проведению импортных операций.
44. Организация управления внешнеэкономической деятельностью в России.
45. Деятельность таможенных органов в сфере внешней торговли.
46. Интеграция России в мировую систему экспортного контроля.
47. Налоговый контроль в деятельности таможенных органов.
48. Полномочия таможенных органов и обязанности их должностных лиц в области налогообложения и сборов.
49. Ответственность налоговых органов, таможенных органов, а также их должностных лиц.
50. Принципы определения цены товаров, работ или услуг для целей налогообложения.
51. Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности.

Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту, если задание выполнено верно и в полном объеме;
- оценка «хорошо» выставляется студенту, если задание выполнено с незначительными замечаниями;
- оценка «удовлетворительно» выставляется, если задание выполнено на базовом уровне, но с ошибками;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется, если содержится большое количество ошибок, задание не выполнено.

2. Материалы для проведения текущей аттестации
Текущая аттестация 1

АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

КОМПЛЕКТ ЗАДАНИЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ
АТТЕСТАЦИИ №1
(в форме контрольной работы)

по дисциплине «Образование контрактных цен»

Задание 1. Цены считаются мировыми, если соблюдаются условия:

- а) регулярности сделок;
- б) платеж осуществляется в свободно конвертируемой валюте;
- в) товар реализуется как на мировом, так и на внутреннем рынке;
- г) все вышеперечисленное.

Задание 2. Для определения мировой цены на готовые изделия необходимо использовать для сравнения:

- а) цены одной фирмы-производителя;
- б) цены десятков фирм-производителей;
- в) цены сотен фирм-производителей;
- г) цены тысячи фирм-производителей.

Задание 3. Особенностью цен мирового рынка является:

- а) они ниже по сравнению с внутренними (национальными) ценами;
- б) такие цены гораздо выше цен на внутренних рынках;
- в) устанавливаются на международных товарных биржах;
- г) они сопоставимы с мировыми ценами.

Задание 4. Способ страхования от потерь, связанных с изменениями цен, в биржевой торговле называется:

- а) спекуляция;
- б) хеджирование;
- в) спот;
- г) фьючерс.

Задание 5. Демпинг – это продажа товаров в иностранном государстве:

- а) по заниженной цене с целью сбыта своей продукции;
- б) по мировым ценам с целью установления монополии на рынке в стране;

в) по ценам мирового рынка целью вытеснения с рынка местных производителей;

г) по заниженной цене с целью вытеснения с рынка местных производителей и монополизации рынка страны.

Задание 6. Федеральный закон Российской Федерации N 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» был принят в:

а) 1998 г.

б) 2001 г.

в) 2005 г.

г) 2003 г.

Задание 7. Для стимулирования экспорта правительство многих стран выплачивает:

а) экспортные субвенции;

б) экспортные пошлины;

в) экспортные компенсации;

г) экспортные субсидии.

Задание 8. На мировых товарных рынках конкуренция:

а) слабее, чем на национальных рынках;

б) более жесткая, чем на внутренних рынках;

в) не отличается от конкуренции на внутренних рынках;

г) конкуренции на мировых рынках практически нет.

Задание 9. Множественность мировых цен не связано с:

а) сальдо товарообменных операций конкретного государства;

б) ценовой политикой импортеров и экспортеров;

в) различием в валютных курсах;

г) различными условиями поставки.

Задание 10. В классической теории рыночных цен к воздействующим на цены факторам можно отнести:

а) размеры сделки;

б) соотношение спроса и предложения;

в) издержки производства и обращения единицы продукции;

г) все вышеперечисленное.

Критерии оценки:

Студент аттестован, если правильно ответил более чем на 6 вопросов.

Текущая аттестация 2

АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

КОМПЛЕКТ ЗАДАНИЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ АТТЕСТАЦИИ №2 (в форме контрольной работы)

по дисциплине «Образование контрактных цен»

1. Особенность оптовых цен:

- а) назначаются на крупные партии товара;
- б) по такой цене товар продается промежуточному потребителю;
- в) по такой цене товар покупается для конечного потребления;
- г) по такой цене товар продается населению.

2. Скользящая цена — это:

- а) цена, достигшая прежнего уровня после ее понижения или повышения;
- б) цена, исчисленная в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной (базисной) цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта;
- в) цена, учитывающая инфляцию издержек;
- г) цена, при которой производственная фирма может лишь возмещать свои издержки.

3. Основанием для выделения твердых цен является:

- а) степень регулирования;
- б) устойчивость во времени;
- в) ориентир для фиксации контрактных цен;
- г) постоянство структурных элементов.

4. Одежда продается населению:

- а) по оптовой цене;
- б) по биржевой цене;
- в) по трансфертной цене;
- г) по розничной цене.

5. Покупателю в условиях инфляции более выгодна:

- а) твердая цена;
- б) подвижная цена;

- в) скользящая цена;
- г) розничная цена.

6. Продавцу в условиях инфляции более выгодна цена:

- а) твердая;
- б) подвижная;
- в) скользящая.

7. Цена твердая - это:

- а) цена, полученная на основе объективно обусловленных оценок затрат и дохода от реализации товара;
- б) цена, ниже которой продавец не согласен продать свой товар, или цена, которую готов заплатить покупатель;
- в) цена, установленная при заключении договора и остающаяся неизменной в течение всего срока его действия;
- г) цена товаров, приобретаемых розничным торговцем у оптовика для дальнейшей перепродажи.

8. Розничная цена отличается от отпускной цены производителя на величину:

- а) посреднической и торговой надбавки;
- б) косвенных налогов;
- в) прибыли торговой компании.

9. В структуру цены какого типа продукции государство в первую очередь включает акциз:

- а) продукция с неэластичным спросом;
- б) продукция с абсолютно эластичным спросом;
- в) продукция с эластичным спросом.

10. Как начисляются налоги на отпускную цену:

- а) сначала акциз, потом НДС;
- б) сначала НДС, потом акциз;
- в) очередность не имеет значения.

11. По характеру обслуживаемого оборота выделяют:

- а) регулируемые цены;
- б) закупочные цены;
- в) биржевые котировки;
- г) скользящие цены.

12. На товары, реализуемые на рынке относительно продолжительное время, устанавливаются следующие цены:

- а) гибкая;
- б) сезонная;

- в) скользящая;
- г) преимущественная.

13. По способу установления и фиксации цены бывают:

- а) подвижными;
- б) регулируемыми;
- в) биржевыми;
- г) скользящими.

14. В зависимости от степени влияния государства на процесс ценообразования цены бывают:

- а) свободными;
- б) региональными;
- в) публикуемыми;
- г) регулируемыми.

15. По способу получения информации о ценах различаются:

- а) расчетные цены;
- б) ступенчатые цены;
- в) сезонные цены;
- г) оптовые цены.

16. С учетом фактора времени цены бывают:

- а) скользящими;
- б) розничными;
- в) сезонными;
- г) свободными.

17. Что такое тарифы?

- а) вид цен на продукцию производственно-технического назначения;
- б) вид цен на товары народного потребления;
- в) вид цен на услуги;
- г) метод установления цен на товары и услуги.

18. Скидка, предоставляемая крупному (как правило, постоянному) оптовому покупателю, есть скидка:

- а) оптово-сбытовая;
- б) торговая;
- в) бонусная;
- г) дилерская.

19. Биржевая котировка - это:

- а) цена товара с известными фиксированными параметрами;
- б) цена товара, который продается на товарных биржах;
- в) оптовая цена, устанавливаемая на одинаковые виды промышленной

продукции, независимо от уровня затрат;

г) верхний предел цены на данный вид товара.

20. Трансфертная цена — это:

а) цена, используемая для реализации продукции от предприятия-изготовителя посреднику (сбытовой фирме);

б) цена на продукт, назначаемая государством;

в) минимально допустимая цена;

г) цена, применяемая внутри предприятия при реализации продукции между его подразделениями.

Критерии оценки:

Студент аттестован, если правильно ответил более чем на 10 вопросов.