АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ «РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ» КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ОСНОВЫ БИЗНЕСА

Направление подготовки 38.03.01 Экономика

Направленность (профиль): «Экономика кооперативных организаций»

Формы обучения: очная; очно-заочная Квалификация выпускника: бакалавр

Срок получения образования: очная форма обучения 4 года, очно-заочная

форма обучения 4 года 6 месяцев

Объем дисциплины:

в зачетных единицах: 4 з.е.

в академических часах: 144 ак.ч.

Рабочая программа по дисциплине «Основы бизнеса» по направлению подготовки 38.03.01 Экономика направленность (профиль) «Экономика кооперативных организаций», составлена Мусташкиной Д.А. в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от «12» августа 2020 г. № 954, Профессионального стандарта 08.002 «Бухгалтер», утвержденного приказом Министерства труда и социальной защиты РФ от 21 февраля 2019 г. N 103н, Профессионального стандарта 08.006 «Специалист по внутреннему контролю (внутренний контролер)» утвержденного приказом Министерства труда и социальной защиты РФ от 22.04.2015 г. № 236н, Профессионального стандарта 08.037 «Бизнес-аналитик» утвержденного приказом Министерства социальной защиты РФ от 25.09.2018 г. № 592н, Профессионального стандарта 08.018 «Специалист по управлению рисками» утвержденного приказом Министерства труда и социальной защиты РФ от 30.08.2018 г. №564н, Профессионального стандарта 08.036 «Специалист по работе с инвестиционными проектами» утвержденного приказом Министерства труда и социальной защиты РФ от 16.04.2018 г. №239н.

Рабочая программа:

обсуждена и рекомендована к утверждению решением Научнометодического совета «7» апреля 2021 г., протокол № 3.

утверждена Ученым советом Российского университета кооперации «26» августа 2021 г. № 1

СОДЕРЖАНИЕ

1. Цели и задачи освоения дисциплины	4
2. Место дисциплины в структуре образовательной программы	4
3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине	4
4. Объем дисциплины и виды учебной работы	6
5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам)	c
указанием количества академических часов и видов учебных занятий	7
5.1. Содержание дисциплины	7
5.2. Разделы, темы дисциплины и виды занятий	10
6. Лабораторные занятия	11
7. Практические занятия	11
8. Тематика курсовых работ (проектов)	15
9. Самостоятельная работа студента	15
10. Перечень нормативных правовых актов, основной и дополнительн	ой
учебной литературы, необходимых для освоения дисциплины	17
11. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной се	ти
«Интернет» и информационных технологий, используемых п	ри
осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перече	НЬ
	И
информационных справочных систем	18
	ЯΠ,
осуществления образовательного процесса по дисциплине	19

1. Цели и задачи освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины «Основы бизнеса»— является формирование способность использовать основы экономических знаний при оценке эффективности результатов деятельности в различных сферах; туристской индустрии, туристского продукта в соответствии с требованиями потребителя и (или) туриста, обосновать управленческое решение.

Задачи освоения дисциплины:

- ознакомление с концептуальными положениями основ бизнеса;
- приобретение умений управлять процессами реализации бизнеса;
- освоение подходов, позволяющих оценить эффективность бизнеса;
- приобретение базовых навыков практической работы в области развития и управления бизнесом, а также в разрешении практических проблем функционирования бизнеса.

2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Основы бизнеса» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1 «Дисциплины (модули)» основной профессиональной образовательной программы — программы бакалавриата по направлению подготовки 38.03.01 Экономика направленность (профиль) «Экономика кооперативных организаций»

Дисциплина обеспечивает формирование следующих компетенций:

Код и	Дисциплины, модули,		иоды фо петенциі освоения		Место в формировании	
компетенции	практики, обеспечивающие формирование компетенции	1 курс (сем.)	2 курс (сем)	3 курс (сем)	4 курс (сем)	компетенции
ПК-2.1 ПК-4.1 ПК-4.2	Организация кооперативного дела и производства		3 сем			Предыдущая
ПК-2.1 ПК-4.1 ПК-4.2	Инновационное предпринимательство			5 сем		Изучаемая
ПК-2.1	Бизнес-планирование в кооперативных организациях				7,8 сем	Последующая
ПК-2.1	Управление проектами				8 сем	Последующая
ПК-2.1 ПК-4.1	Интернет-маркетинг				7 сем	Последующая
ПК-2.1 ПК-4.1	Маркетинговые исследования				7 сем	Последующая
ПК-2.1 ПК-4.1 ПК-4.2	Учебная практика, практика по получению первичных навыков научно- исследовательской и проектной деятельности			6 сем		Последующая
ПК-2.1	Производственная практика,				7 сем	Последующая

Код и наименование	Дисциплины, модули, практики, обеспечивающие		иоды фо петенции освоения	Место в формировании		
компетенции			2 курс (сем)	3 курс (сем)	4 курс (сем)	компетенции
ПК-4.1 ПК-4.2	технологическая практика					
ПК-2.1 ПК-4.1 ПК-4.2	Производственная практика, преддипломная практика				8 сем	Последующая
ПК-4.1	Продвижение товаров и услуг			6 сем		Последующая
ПК-4.1	Защита потребителей от фальсифицированной и контрафактной продукции			6 сем		Последующая
ПК-4.1 ПК-4.2	Информационный менеджмент				8 сем	Последующая
ПК-4.1 ПК-4.2	Стратегия управления взаимоотношениями с клиентами (CRM-системы)				8 сем	Последующая
ПК-4.1	Учебная практика, ознакомительная практика		4 сем			Предыдущая
ПК-4.2	Финансы кооперативных организаций			5 сем		Изучаемая
ПК-4.2	Информационно- коммуникационные системы в экономике			6 сем		Последующая

3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

Изучение дисциплины направлено на формирование у обучающихся профессиональных компетенций.

Формируемые компетенции (код и наименование компетенции)	Индикаторы достижения компетенций	Планируемые результаты обучения
ПК-2 Способен разрабатывать инвестиционные проекты	ПК-2.1 Способен осуществлять подготовку предложений по инвестиционным проектам в соответствии с критериями их рыночной привлекательности, а также целями проекта и критериями отбора продукции, полученными от заказчика	Знать: особенности составления инвестиционных проектов в соответствии с критериями их рыночной привлекательности, а также целями проекта и критериями отбора продукции, полученными от заказчика Уметь: разрабатывать инвестиционные проекты в соответствии с критериями их рыночной привлекательности, а также целями проекта и критериями отбора продукции, полученными от заказчика Владеть: методами разработки и подготовки предложений по инвестиционным проектам в соответствии с критериями их рыночной привлекательности, а также целями проектам и критериями их рыночной привлекательности, а также целями проекта и критериями отбора продукции,
ПК-4 Способен анализировать,	ПК-4.1 Способен выявлять, собирать, анализировать и	полученными от заказчика Знать: способы проведения анализа для формирования возможных решений

Формируемые компетенции (код и наименование компетенции)	Индикаторы достижения компетенций	Планируемые результаты обучения
обосновывать, формировать возможные решения на основе разработанных для них целевых показателей	планировать информацию для формирования возможных решений с точки зрения достижения целевых показателей решений организации	Уметь: выявлять, сбирать, анализировать и планировать информацию анализа для формирования возможных решений с точки зрения достижения целевых показателей Владеть: навыками выявления, сбора и анализа информации для формирования возможных решений
	ПК-4.2 Способен описывать возможные решения с использованием информационных технологий	Знать: элементы описания возможных решений Уметь: описывать возможные решения Владеть: методами описания возможных решений с точки зрения достижения целевых показателей решений

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Объем дисциплины и виды учебной работы в академических часах с выделением объема контактной работы обучающихся с преподавателем и самостоятельной работы обучающихся

очная форма обучения

	opina objection		
			ак. часов
Вид учебной	деятельности	Всего	По семестрам
		Beero	5 семестр
1. Контактная работа обучающи	хся с преподавателем:	42,5	42,5
Аудиторные занятия, часов всег	о, в том числе:	42	42
• занятия лекционного типа		18	18
• занятия семинарского типа:		24	24
практические занятия		24	24
лабораторные занятия			
в том числе занятия в интеракти	вных формах	2	2
в том числе занятия в форме пра	ктической подготовки	12	12
Контактные часы на аттестацию	в период экзаменационных	0,5	0,5
сессий			
в том числе курсовая работа (пр	· ·	-	-
2. Самостоятельная работа студе	ентов, всего	65,5	65,5
- курсовая работа (проект)		-	-
- выполнение домашних заданий	Й	45,5	45,5
- контрольное тестирование	20	20	
3.Промежуточная аттестация: эн	сзамен	36	36
ИТОГО:	ак. часов	144	144
Общая трудоемкость	зач. ед.	4	4

очно-заочная форма обучения

			ак. часов
Вид учебной	деятельности	Всего	По семестрам
		Beero	5 семестр
1. Контактная работа обучающи	хся с преподавателем:	24,5	24,5
Аудиторные занятия, часов всег	о, в том числе:	24	24
• занятия лекционного типа		10	10
• занятия семинарского типа:		14	14
практические занятия		14	14
лабораторные занятия			
в том числе занятия в интеракти	вных формах	2	2
в том числе занятия в форме пра	ктической подготовки	6	6
Контактные часы на аттестацию сессий	в период экзаменационных	0,5	0,5
в том числе курсовая работа (пр	оект)	-	-
2. Самостоятельная работа студе	ентов, всего	83,5	83,5
- курсовая работа (проект)		-	-
- выполнение домашних заданий			73,5
- контрольное тестирование			10
3.Промежуточная аттестация: экзамен		36	36
ИТОГО:	ак. часов	144	144
Общая трудоемкость	зач. ед.	4	4

5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием количества академических часов и видов учебных занятий

5.1. Содержание дисциплины

Тема 1.Основные особенности и функции малого и среднего бизнеса. Виды деятельности малого и среднего бизнеса

Понятия деятельности бизнеса, установленной ГК РФ. В рыночной бизнес выполняет функции: ресурсную, социальную, экономике общеэкономическую, творческо-поисковую (инновационную), организаторскую. Бизнес как экономические отношения, которые возникают между хозяйствующими субъектами рынка по поводу организации их действий для получения ограниченных благ. Основные особенности и функции малого и среднего бизнеса. Субъекты бизнеса. Основные виды деятельности в сфере бизнеса. Условия осуществления малого и среднего бизнеса. Виды деятельности малого и среднего бизнеса.

Тема 2. Нормативно-правовая база, регламентирующая деятельность малого и среднего бизнеса России

Условия, необходимые для осуществления деятельности малого и среднего бизнеса. Технико-экономическое обоснование создания нового предприятия. Понятие физического и юридического лица согласно части I ГК РФ.

Организационно - правовые формы предпринимательской деятельности в России, позволяющие легально заниматься предпринимательской деятельностью.

Организационно-правовые формы малого И среднего бизнеса. бизнеса. Получение разрешительных документов для ведения Лицензирование деятельности малого и среднего бизнеса, сертификация. Разработка учредительных документов. Правовые аспекты ведения предпринимательской деятельности: сделки. Форма договора и последствия его несоблюдения. Принципы и порядок взаимодействия с контрольными (надзорными), а также государственными и муниципальными органами. Законодательство о защите прав потребителей (в том числе с точки зрения предпринимателя). Ликвидация предприятия, ответственность должностных организаций и предпринимателей. Государственная Выбор организационно-правовой формы. Разработка предприятия. учредительных документов. Выбор системы налогообложения. Открытие расчетного счета в банке. Формы государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Особенности государственных программ, реализуемых на территории России и в регионах. Способы и приемы взаимодействия с государственными структурами.

Тема 3. Исследование рынка и формирование маркетинговой стратегии

Понятие рынка, его исследование, сегменты рынка, понятие и сущность сегментирования, этапы сегментирования, виды сегментации рынка. Понятие сегмента и ниши рынка, выбор целевых сегментов. Классификация потребителей, характеристика покупателей, влияющие на их поведение при покупке. Личностные и психологические факторы. Модель покупательского поведения.

Методы ценообразования, Определение цены. Роль цены на рынке. Механизм функционирования предприятий. Регулирующая роль цены

Процесс установления цены на новый товар. Регулирование ценообразования.

Понятие и сущность маркетинга, принципы, цели и задачи маркетинга. Понятие, сущность и классификация услуг Роль услуг в системе маркетинга. Дифференцирование предложения товара и услуг.

Анализ внутренней и внешней среды в маркетинге, организации сбытовой деятельности на предприятии, анализ факторов, влияющих на повышение качества продукции, конкуренции. Идентификация конкурентов. Уровни конкуренции. SWOT-анализ предприятия финансового состояния. . Содержание основных этапов планирования маркетинга. Формирование комплекса маркетинговых коммуникаций предприятия.

Тема 4. Организационное планирование в деятельности малого и среднего бизнеса

Особенности кадрового и организационного планирования. Понятие и сущность кадров организации. Планирование кадров и их отбор. Производительность труда. Показатели уровня производительности труда. Факторы роста производительности труда. Формы и системы оплаты труда работников.

Бизнес-планирование в деятельности малого и среднего бизнеса. Понятие и содержание бизнес-плана. Разделы бизнес-плана.

Планирование потребности в материальных затратах. Планирование производственных запасов. Производственная программа и производственная мощность. Структура капитальных затрат. Определение стоимости объектов инвестиций: производственной площади, зданий и сооружений, технологического оборудования, подготовки производства.

Тема5. Менеджмент в деятельности малого и среднего бизнеса

Сущность, цели и задачи менеджмента Важнейшей задачей менеджмента организация производства товаров и услуг с учетом потребностей потребителей, на основе имеющихся материальных и людских ресурсов и обеспечение рентабельности деятельности предприятия и его стабильного положения на рынке.

Финансовый менеджмент управление финансово-хозяйственной деятельностью предприятия на основе современных методов. Оптимальное соотношения финансового менеджмента между краткосрочными и долгосрочными целями развития предприятия и принимаемыми решениями в краткосрочном и долгосрочном финансовом управлении.

Темаб. Управление финансами малого и среднего бизнеса. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса

Финансы предприятия, денежные отношения, формирование и использование денежных фондов в процессе их кругооборота. Финансовая система Российской Федерации.

Финансовый механизм планирования и стимулирования использования финансовых ресурсов. Способы воздействия финансовых отношений на хозяйственный процесс. Финансовые рычаги приемы действия финансовых методов.

Правовое обеспечение функционирования финансового механизма. Нормативное и информационное обеспечение.

Использование финансовых ресурсов организации.

Экономическая сущность налогов. Функция налога Налоговая система Российской Федерации. Основные элементы налога. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса. Порядок расчета налогов.

5.2. Разделы, темы дисциплины и виды занятий

очная форма обучения

		Виды заня	тий, включа		ельную	
			работу студентов(в ак. часах)			
		1	занятия			
			семинарс-			
3.0			кого типа			Аудиторных
№	Наименование раздела,	занятия	/из них в	самостоя-		занятий в
п/п	темыдисциплины	лекцион-	форме	тельная	Всего	интерактив-
		НОГО	практи-	работа		ной форме
		типа	ческой	1		
			подготов-			
			ки			
	Тема 1. Основные особенности и					
1.	функции малого и среднего	2	2/0	5	9	
1.	бизнеса. Виды деятельности	_	2,0	3		
	малого и среднего бизнеса.					
	Тема 2. Нормативно-правовая					
2.	база, регламентирующая	2	2/2	10.5	14,5	
	деятельность малого и среднего бизнеса России					
	Тема 3. Исследование рынка и					
3	формирование маркетинговой	2	4/2	10	16	
3	стратегии	2	7/2	10	10	
	Тема 4. Организационное					
4.	планирование в деятельности	4	6/2	15	25	2
	малого и среднего бизнеса					
	Тема 5. Менеджмент в					
5.	деятельности малого и среднего	4	4/2	10	18	
	бизнеса.					
	Тема 6. Управление финансами					
6.	малого и среднего бизнеса.	4	6/4	15	25	
0.	Особенности налогообложения	·	G/ .		25	
	малого и среднего бизнеса.				2.5	
	Подготовка к экзамену				36	
	Контактная работа в период				0,5	
	промежуточной аттестации	10	24/12	(5.5		2
	Итого	18	24/12	65,5	144	2

очно-заочная форма обучения

			ОЧН	U- 3004HUX	і формі	и ооучения
			тий, включа		•	
		рабо	оту студенто	в(в ак. часах	<u>(</u>)	
№ п/п	Наименование раздела, темыдисциплины	занятия лекцион- ного типа	занятия семинарс- кого типа / из них в форме практи- ческой подготов- ки	самостоя- тельная работа	Всего	Аудиторных занятий в интерактивной форме
1.	Тема 1. Основные особенности и функции малого и среднего бизнеса.	1		10	11	
2.	Тема 2. Нормативно-правовая база, регламентирующая деятельность малого и среднего бизнеса России	1	2/0	10,5	13,5	
3	Тема 3. Исследование рынка и формирование маркетинговой стратегии	2	4/2	10	16	
4.	Тема 4. Организационное планирование в деятельности малого и среднего бизнеса	2	2/0	15	19	
5.	Тема 5. Менеджмент в деятельности малого и среднего бизнеса.	2	2/2	10	14	
6.	Тема 6. Управление финансами малого и среднего бизнеса. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса.	2	4/2	28	34	2
	Подготовка к экзамену				36	
	Контактная работа в период промежуточной аттестации				0,5	
	Итого	10	14/6	83,5	144	2

6. Лабораторные занятия

Лабораторные занятия не предусмотрены.

7. Практические занятия

очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
1	Основные особенности и функции малого и среднего бизнеса	1.Поняти деятельности малого и среднего бизнеса в ГК РФ. 2.Основные особенности и функции малого и среднего бизнеса. 3. Основные виды деятельности в сфере бизнеса 4.Сущность бизнеса. Субъект бизнеса.	2	

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
2	Нормативно-правовая база, регламентирующая деятельность малого и среднего бизнеса России	1. Необходимость осуществления деятельности малого и среднего бизнеса. 2. Технико-экономическое обоснование создания бизнес. 3. Выбор организационно-правовой формы малого и среднего бизнеса. 4. Разработка учредительных документов. 5.Государственная регистрация юридических лиц, создаваемых путём реорганизации: присоединения, слияния, разделения, выделения, преобразования. 6.Лицензирование деятельности малого и среднего бизнеса, сертификация.	2	2
3	Исследование рынка и формирование маркетинговой стратегии	1. Маркетинговая стратегия бизнеса. Сегменты рынка, понятие, сущность и этапы сегментирования. 2. Классификация потребителей, личные и психологические факторы. Модель покупательского поведения 3. Роль цены на рынке. Методы ценообразования. 4. Регулирование ценообразования. 5. Анализ внутренней и внешней среды в маркетинге, организация сбытовой деятельности. 6. SWOT –анализ предприятия. 7. Формирование комплекса маркетинговых коммуникаций продвижение товара. 8. Управление в маркетинге	4	2
4	Организационное планирование в деятельности малого и среднего бизнеса	1. Особенности кадрового и организационного планирования. 2.Понятие и сущность кадров организации. Планирование кадров и их отбор. 3. Производительность труда. Показатели уровня и факторы роста производительности труда. 4.Бизнес-планирование. Понятие и содержание бизнес-плана. Технология разработки бизнес-плана 5.Планирование потребности в материальных затратах	6	2
5	Менеджмент в деятельности малого и среднего бизнеса.	1. Сущность, цели и задачи менеджмента 2. Финансовый менеджмент управление финансово-хозяйственной деятельностью предприятия на основе современных методов. 3. Производственный менеджмент обеспечивающие ход производства. 4 Производственный менеджмент основные стадии и элементы	4	2

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
		производственного процесса: основные средства и нематериальные активы, рабочая сила. 5. Амортизация и износ основных средств. Методы начисления амортизации основных средств. 6. Кадровое обеспечение малого и среднего бизнеса.		
6	Управление финансами малого и среднего бизнеса. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса.	1. Финансы предприятия, денежные отношения, формирование и использование денежных фондов в процессе их кругооборота. Прибыль как цель малого и среднего бизнеса. 2. Механизм планирования и стимулирования использования финансовых ресурсов. 3. Финансовые показатели эффективности малого и среднего бизнеса. 4. Финансовые показатели эффективности оффективности предпринимательской деятельности. Рентабельность. Собственные и заемные финансовые ресурсы. 5. Экономическая сущность налогов. 5. Функции Налоговой системы РФ и их основные элементы 6. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса. 7. Порядок расчета налогов.	6	4
	Итого	• · · ·	24	12

очно-заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
	Тема 2. Нормативно- правовая база, регламентирующая деятельность малого и среднего бизнеса России	5. Необходимость осуществления деятельности малого и среднего бизнеса. 6. Технико-экономическое обоснование создания бизнес. 7. Выбор организационно-правовой формы малого и среднего бизнеса. 8. Разработка учредительных документов. 5. Государственная регистрация юридических лиц, создаваемых путём реорганизации: присоединения, слияния, разделения, выделения, преобразования. 6. Лицензирование деятельности малого и среднего бизнеса, сертификация.	2	
	Тема 3. Исследование рынка и	9. Маркетинговая стратегия бизнеса. Сегменты рынка, понятие, сущность и	4	2

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
	формирование маркетинговой стратегии	этапы сегментирования. 10. Классификация потребителей, личные и психологические факторы. Модель покупательского поведения 11. Роль цены на рынке. Методы ценообразования. 12. Регулирование ценообразования. 13. Анализ внутренней и внешней среды в маркетинге, организация сбытовой деятельности. 14. SWOT —анализ предприятия. 15. Формирование комплекса маркетинговых коммуникаций продвижение товара. 16. Управление в маркетинге		
	Тема 4. Организационное планирование в деятельности малого и среднего бизнеса	2. Особенности кадрового и организационного планирования. 2.Понятие и сущность кадров организации. Планирование кадров и их отбор. 3. Производительность труда. Показатели уровня и факторы роста производительности труда. 4.Бизнес-планирование. Понятие и содержание бизнес-плана. Технология разработки бизнес-плана 5.Планирование потребности в материальных затратах	2	
	Тема 5. Менеджмент в деятельности малого и среднего бизнеса.	4. Сущность, цели и задачи менеджмента 5. Финансовый менеджмент управление финансово-хозяйственной деятельностью предприятия на основе современных методов. 6. Производственный менеджмент обеспечивающие ход производства. 4 Производственный менеджмент основные стадии и элементы производственного процесса: основные средства и нематериальные активы, рабочая сила. 5. Амортизация и износ основных средств. Методы начисления амортизации основных средств. 6. Кадровое обеспечение малого и среднего бизнеса.	2	2
	Тема 6. Управление финансами малого и среднего бизнеса. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса.	1. Финансы предприятия, денежные отношения, формирование и использование денежных фондов в процессе их кругооборота. Прибыль как цель малого и среднего бизнеса. 2. Механизм планирования и стимулирования использования финансовых ресурсов.	4	2

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
		3.Финансовые показатели эффективности малого и среднего бизнеса. 4. Финансовые показатели эффективности предпринимательской деятельности. Рентабельность. Собственные и заемные финансовые ресурсы. 5.Экономическая сущность налогов. 5.Функции Налоговой системы РФ и их основные элементы 6. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса. 7.Порядок расчета налогов.		
	Итого		14	6

8. Тематика курсовых работ (проектов)

Курсовые работы (проекты) не предусмотрены.

9. Самостоятельная работа студента

Самостоятельная работа студента при изучении дисциплины «Основы бизнеса» направлена на:

- освоение рекомендованной преподавателем и методическими указаниями по данной дисциплине основной и дополнительной учебной литературы;
- изучение образовательных ресурсов (электронные учебники, электронные библиотеки, электронные видеокурсы и др.);
 - -работу с компьютерными обучающими программами;
 - выполнение домашних заданий по практическим занятиям;
- самостоятельный поиск информации в Интернете и других источниках;
 - -подготовку к экзамену.

Тема 1. Основные особенности и функции малого и среднего бизнеса

Виды деятельности малого и среднего бизнеса. Сущность бизнеса, субъекты бизнеса.

Изучение рекомендуемой литературы и источников, подготовка опорного конспекта на тему: «Основные особенности и функции малого и среднего бизнеса. Виды деятельности малого и среднего бизнеса. Сущность бизнеса, субъекты бизнеса» с установленным понятием деятельности малого и среднего бизнеса в ГК РФ.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: Основные особенности и функции малого и среднего бизнеса, виды деятельности в сфере бизнеса

Оценочные средства: вопросы для опроса, тестированный контроль,

Тема 2. Нормативно-правовая база, регламентирующая деятельность малого и среднего бизнеса России

Изучение рекомендуемой литературы и источников, подготовка опорного конспекта на тему: «Нормативно-правовая база, регламентирующая деятельность малого и среднего бизнеса России»

В процессе усвоения темы необходимо изучить: нормативные акты различающие по уровню и виду органа, издавшего акт. Изучая тему, важно знать Конституцию РФ; законы; акты федеральных органов государственного управления; акты федеральных органов исполнительной власти; акты исполнительных органов субъектов Российской Федерации

Оценочные средства: вопросы для опроса, тестированный контроль по теме.

Тема 3. Исследование рынка и формирование маркетинговой стратегии

Изучение рекомендуемой литературы и источников, подготовка опорного конспекта на тему: «Исследование рынка и формирование маркетинговой стратегии»

Понятие рынка, его исследование, сегменты рынка. Классификация потребителей, характеристика покупателей, влияющие на их поведение при покупке. Личностные и психологические факторы. Модель покупательского поведения.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: Понятие и сущность маркетинга, принципы, цели и задачи маркетинга. Понятие, сущность и классификация услуг Роль услуг в системе маркетинга. Дифференцирование предложения товара и услуг.

Оценочные средства: вопросы для опроса, тестированный контроль

Тема 4. Организационное планирование в деятельности малого и среднего бизнеса

Изучение рекомендуемой литературы и источников, подготовка опорного конспекта на тему: «Организационное планирование в деятельности малого и среднего бизнеса» с определением основных учетных аспектов калькулирования себестоимости продукции.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: Особенности кадрового и организационного планирования. Показатели уровня и факторы роста производительности труда.

Изучая тему, важно приобрести умения технологии разработки бизнесплана

Оценочные средства: вопросы для опроса, тестированный контроль по

Тема 5. Менеджмент в деятельности малого и среднего бизнеса.

Изучение рекомендуемой литературы и источников, подготовка опорного конспекта на тему: «Менеджмент в деятельности малого и среднего бизнеса» с определением сущности, цели и задачи менеджмента.

В процессе усвоения темы необходимо приобрести умения производственном менеджменте обеспечивающие ход производства, производственного процесса.

Изучая тему, важно приобрести умения управление финансовохозяйственной деятельностью предприятия на основе современных методов

Оценочные средства: вопросы для опроса, тестированный контроль, залачи.

Тема 6. Управление финансами малого и среднего бизнеса. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса.

Изучение рекомендуемой литературы и источников, подготовка опорного конспекта на тему: «Управление финансами малого и среднего бизнеса. Особенности налогообложения малого и среднего бизнеса». В процессе усвоения темы необходимо уяснить формирование и использование денежных фондов в процессе их кругооборота, функции Налоговой системы РФ и их основные элементы, особенности налогообложения малого и среднего бизнеса

Оценочные средства: вопросы для опроса, тестированный контроль, задачи.

10. Перечень нормативных правовых актов, основной и дополнительной учебной литературы, необходимых для освоения дисциплины

- а) нормативные документы:
- 1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 23.06.2014) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301. КонсультантПлюс. [Электрон.ресурс]. Электрон.дан. [М., 2014].
- 2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 21.07.2014) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301. КонсультантПлюс. [Электрон.ресурс]. Электрон.дан. [М., 2014].
- 3. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) 31июля1998года N146-ФЗ (ред. от 23.05.2016)// СПСКонсультантПлюс. [Электрон.ресурс].
- 4. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 29.12.2015) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" ред. от29.12.2015)// СПСКонсультантПлюс. [Электрон.ресурс].

5. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 "О защите прав потребителей"(ред. от 13.07.2015)//СПСКонсультантПлюс. [Электрон.ресурс].

б) основная литература:

Основы бизнеса: учебник / Трачук А.В., под ред., Линдер Н.В., под ред., Арсенова Е.В., Воробьев А.А. и др. — Москва: КноРус, 2020. — 346 с. — (бакалавриат). — ISBN 978-5-406-07714-6. — URL: https://book.ru/book/933570 — Текст: электронный.

в) дополнительная литература:

- 1. Основы бизнеса: учебник / Трачук А.В., Линдер Н.В., под ред. Москва: КноРус, 2018. 346 с. (для бакалавров). ISBN 978-5-406-06346-0. URL: https://book.ru/book/926985 Текст: электронный.
- 2. Основы бизнеса : учебник. 4-е изд., стер. Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2019. 228 с. ISBN 978-5-394-03169-4. Текст : электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/1091533 Режим доступа: по подписке.

11.Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем

- 1. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая профессиональные базы данных
 - https://www.book.ru/ 96C Book.ru
 - http://www.iprbookshop.ru ЭБС IPRbooks
 - https://ibooks.ru/ -ЭБС Айбукс.ru/ibooks.ru
 - https://rucont.ru/ ЭБС «Национальный цифровой ресурс «Руконт»
 - http://znanium.com/ ЭБС Znanium.com
 - https://dlib.eastview.com/- База данных East View

2. Информационно-справочные системы

СПС КонсультантПлюс. Компьютерная справочная правовая система, широко используется учеными, студентами и преподавателями (подписка на ПО)

- 3. Лицензионно программное обеспечение
- 1. Desktop School ALNG LicSAPk MVL.
- a. Office ProPlus All LngLic/SA Pack MVL Partners in Learning (лицензиянапакет Office Professional Plus)
 - b. Windows 8
 - 2. Консультант + версия проф.- справочная правовая система
 - 3. Система тестирования INDIGO.

4. 1С: Предприятие 8

- 4. Свободно распространяемое программное обеспечение
- 1. AdobeAcrobat свободно-распространяемое ПО
- 2. Интернет-браузерыGoogleChrome, Firefox свободнораспространяемое ПО

Каждый обучающийся в течение всего обучения обеспечивается индивидуальным неограниченным доступом электронно-библиотечной системе и электронной информационно-образовательной среде.

12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Образовательный процесс обеспечивается специальными помещениями, которые представляют собой аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, выполнения курсовых работ, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, помещения для самостоятельной работы студентов и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Специальные помещения соответствуют действующим противопожарным правилам и нормам, укомплектованы специализированной мебелью.

Аудитории лекционного типа, оснащенные проекционным оборудованием и техническими средствами обучения, обеспечивающими представление учебной информации большой аудитории, демонстрационным оборудованием.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой, обеспечивающей доступ к сети Интернет и электронной информационно-образовательной среде университета.