

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»
КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

**ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ
ОПЕРАЦИЙ**

Специальность 38.05.02 Таможенное дело

Направленность (профиль): «Таможенное дело»

Формы обучения: очная; заочная

Квалификация выпускника: специалист таможенного дела

Срок получения образования: очная форма обучения 5 лет, заочная форма обучения 5 лет 6 месяцев

Объем дисциплины:

в зачетных единицах: 3 з.е.

в академических часах: 108 ак.ч.

Рабочая программа по дисциплине «Организация и техника внешнеэкономических операций» по специальности 38.05.02 Таможенное дело, направленность (профиль) «Таможенное дело» составлена Калугиной Н.Н. в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности 38.05.02 Таможенное дело, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от «25» ноября 2020 г. №1453, Профессионального стандарта 08.039 «Специалист по внешнеэкономической деятельности», утвержденного приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 17 июня 2019 г. № 409н.

Рабочая программа:

обсуждена и рекомендована к утверждению решением Научно-методического совета «7» апреля 2021 г., протокол № 3.

утверждена Ученым советом Российского университета кооперации «26» августа 2021 г. № 1

СОДЕРЖАНИЕ

1. Цели и задачи освоения дисциплины.....	4
2. Место дисциплины в структуре образовательной программы	4
3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине	6
4. Объем дисциплины и виды учебной работы.....	8
5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием количества академических часов и видов учебных занятий.....	9
5.1. Содержание дисциплины	9
5.2. Разделы, темы дисциплины и виды занятий	12
6. Лабораторные занятия	13
7. Практические занятия.....	14
8. Тематика курсовых работ (проектов).....	18
9. Самостоятельная работа студента	18
10. Перечень нормативных правовых актов, основной и дополнительной учебной литературы, необходимых для освоения дисциплины	23
11. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем	24
12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине	25

1. Цели и задачи освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины — формирование у студентов комплекса базовых знаний экономических, правовых и организационных основ внешнеэкономической деятельности в России и зарубежных странах, приобретение теоретических знаний в области подготовки, заключения и исполнения международных торговых сделок, а также приобретение практических знаний, необходимых для продуктивной работы с компаниями-экспортерами, импортерами и поставщиками товаров на экспорт.

Задачи освоения дисциплины:

- изучение нормативно-правовой базы внешнеэкономических операций, важнейших направлений и методологического обеспечения государственной внешнеторговой политики;
- формирование четкого представления о понятийно-терминологическом аппарате, характеризующем организацию и экономику внешнеэкономической деятельности, а также комплексного представления о роли и современном состоянии важнейших форм внешнеэкономического взаимодействия в системе внешнеэкономической деятельности;
- изучение организационных форм международной торговли и условий поставок товара и оформления документов на внешнеторговые операции;
- ознакомление с новыми формами и методами международной торговли, в том числе с торговлей научно-техническими знаниями, патентами и лицензиями;
- изучение особенностей подготовки, заключения и исполнения международных контрактов, в том числе грамотного составления внешнеторгового контракта, ведения переговоров и использования форм международных расчетов;
- ознакомление со способами проведения таможенного контроля и иных видов государственного контроля при совершении таможенных операций.

2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Организация и техника внешнеэкономических операций» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1 «Дисциплины (модули)» основной профессиональной образовательной программы – программы специалиста по специальности 38.05.02 Таможенное дело направленность (профиль) «Таможенное дело».

Дисциплина обеспечивает формирование следующих компетенций:

Код и наименование компетенции	Дисциплины, модули, практики, обеспечивающие формирование компетенции	Периоды формирования компетенции в процессе освоения ОПОП					Место в формировании компетенции
		1 курс (сем.)	2 курс (сем)	3 курс (сем)	4 курс (сем)	5 курс (сем)	
ПК-1	Таможенная статистика			5 сем			Предыдущая
ПК-1 ПК-5	Таможенные операции			6 сем			Предыдущая
ПК-1	Таможенный менеджмент			6 сем			Предыдущая
ПК-1 ПК-5	Таможенный контроль после выпуска товаров				7 сем		Предыдущая
ПК-1	Правовые основы противодействия коррупции				8 сем		Предыдущая
ПК-1	Основы квалификации преступлений в сфере таможенного дела				8 сем		Предыдущая
ПК-1	Управление персоналом в таможенных органах					9 сем	Изучаемая
ПК-1	Выявление и основы расследования административных правонарушений, отнесенных к компетенции таможенных органов					9 сем	Изучаемая
ПК-1	Система управления рисками в таможенном деле					9 сем	Изучаемая
ПК-1	Основы системного анализа и управления в таможенном деле			5 сем			Предыдущая
ПК-1	Информационный менеджмент			5 сем			Предыдущая
ПК-1	Маркетинг малого бизнеса				7 сем		Предыдущая
ПК-1	Управление малым бизнесом				7 сем		Предыдущая
ПК-1 ПК-5	Производственная практика, практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности				8 сем		Предыдущая
ПК-1 ПК-5	Производственная практика, практика по получению профессиональных умений и опыта организационно-управленческой деятельности				8 сем		Предыдущая
ПК-1	Производственная					10	Последующая

Код и наименование компетенции	Дисциплины, модули, практики, обеспечивающие формирование компетенции	Периоды формирования компетенции в процессе освоения ОПОП					Место в формировании компетенции
		1 курс (сем.)	2 курс (сем.)	3 курс (сем.)	4 курс (сем.)	5 курс (сем.)	
ПК-5	практика, преддипломная практика					5 сем	
ПК-5	Таможенные платежи			6 сем			Предыдущая
ПК-5	Декларирование товаров и транспортных средств				7 сем		Предыдущая
ПК-5	Практикум по применению таможенных платежей, отсрочка и рассрочка				7 сем		Предыдущая
ПК-5	Таможенные платежи в различных таможенных процедурах				8 сем		Предыдущая
ПК-5	Таможенная стоимость					10 сем	Последующая

3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

Изучение дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Формируемые компетенции (код и наименование компетенции)	Индикаторы достижения компетенций	Планируемые результаты обучения
ПК-1 Способен осуществлять контроль при совершении таможенных операций и применения таможенных процедур	ПК-1.1 Способен принимать решение о выборе объекта таможенной проверки	Знать: правила осуществления таможенного контроля при совершении таможенных операций; Уметь: организовать таможенный контроль при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур; Владеть: навыками организации таможенного контроля при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур
	ПК-1.2 Способен определять соответствие данных, заявленных в таможенных, транспортных и коммерческих документах, сведениям, указанным в бухгалтерской отчетности и документах бухгалтерского учета участников ВЭД	Знать: правила определения кода товаров в соответствии с ТН ВЭД; Уметь: контролировать заявленный код в соответствии с ТН ВЭД; Владеть: навыками определения кода товара в соответствии с ТН ВЭД.
	ПК-1.3 Способен анализировать внешнеэкономические операции на предмет	Знать: таможенное законодательство и законодательство РФ о таможенном деле; Уметь: организовать контроль за

Формируемые компетенции (код и наименование компетенции)	Индикаторы достижения компетенций	Планируемые результаты обучения
	возможного наличия нарушения таможенного законодательства	соблюдением таможенного законодательства и законодательства РФ о таможенном деле при осуществлении операций участниками ВЭД; Владеть: навыками организации контроля за соблюдением таможенного законодательства и законодательства РФ о таможенном деле.
ПК-5 Способен организовать контроль таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза	ПК-5.1 Способен применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров	Знать: методы определения таможенной стоимости товаров; Уметь: контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу; Владеть: навыками применения методов определения таможенной стоимости товаров.
	ПК-5.2 Способен проводить проверку правильности определения таможенной стоимости	Знать: методы определения таможенной стоимости Уметь: заполнять ГТД, ДТС, КТС Владеть: навыками применения методов определения и контроля страны происхождения товара, таможенной стоимости товара, навыками заполнения и контроля ДТС и КТС, навыками определения ставки таможенной пошлины.
	ПК-5.3 Способен заполнять и контролировать таможенные декларации, декларации таможенной стоимости и иные таможенные документы	Знать: методы определения таможенной стоимости Уметь: заполнять ГТД, ДТС, КТС Владеть: навыками применения методов определения и контроля страны происхождения товара, таможенной стоимости товара, навыками заполнения и контроля ДТС и КТС, навыками определения ставки таможенной пошлины.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Объем дисциплины и виды учебной работы в академических часах с выделением объема контактной работы обучающихся с преподавателем и самостоятельной работы обучающихся

очная форма обучения

Вид учебной деятельности	ак. часов	
	Всего	По семестрам 9 семестр
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	40,5	40,5
Аудиторные занятия, часов всего, в том числе:	40	40
• занятия лекционного типа	20	20
• занятия семинарского типа:	20	20
практические занятия	20	20
лабораторные занятия		
в том числе занятия в интерактивных формах	4	4
в том числе занятия в форме практической подготовки	10	10
Контактные часы на аттестацию в период экзаменационных сессий	0,5	0,5
в том числе курсовая работа (проект)		
2. Самостоятельная работа студентов, всего	67,5	67,5
- курсовая работа (проект)		
- выполнение домашних заданий	57	57
- контрольное тестирование	10,5	10,5
3. Промежуточная аттестация: <i>зачет с оценкой</i>		
ИТОГО:	ак. часов	108
Общая трудоемкость	зач. ед.	3

заочная форма обучения

Вид учебной деятельности	ак. часов	
	Всего	По курсам 5 курс
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	8,5	8,5
Аудиторные занятия, часов всего, в том числе:	8	8
• занятия лекционного типа	4	4
• занятия семинарского типа:	4	4
практические занятия	4	4
лабораторные занятия		
в том числе занятия в интерактивных формах	2	2
в том числе занятия в форме практической подготовки	2	2
Контактные часы на аттестацию в период экзаменационных сессий	0,5	0,5
в том числе курсовая работа (проект)		
2. Самостоятельная работа студентов, всего	95,5	95,5
- курсовая работа (проект)		
- выполнение домашних заданий	80	80
- контрольное тестирование	15,5	15,5
3. Промежуточная аттестация: <i>зачет с оценкой</i>	4	4
ИТОГО:	ак. часов	108
Общая трудоемкость	зач. ед.	3

5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием количества академических часов и видов учебных занятий

5.1. Содержание дисциплины

Тема 1. Современные факторы формирования мировой экономики и развития внешнеэкономической деятельности страны

Интернационализация мирового хозяйства. Экономическая зависимость, независимость и взаимозависимость. Экономика страны «закрытого» и «открытого» типов. Показатели интернационализации.

Международное разделение труда (МРТ). Факторы МРТ. Влияние социально-экономических особенностей стран на МРТ. Типы МРТ. Современное состояние МРТ.

Международная специализации. Международная кооперация производства. Виды предметной специализации. Производственно-технологическое сотрудничество. Виды международной кооперации.

Экономическая интеграция. Предпосылки к экономической интеграции стран. Положительные и отрицательные последствия экономической интеграции для стран. Цели создания интеграционных блоков.

Тема 2. Стратегия и задачи развития внешнеторговых связей России в современных условиях

Понятие, структура и виды внешнеэкономической деятельности. Особенности внешней торговли России на современном этапе. Понимание стратегий и задач внешнеэкономической деятельности страны в условиях создания рынка. Правовое обеспечение прямого выхода российских предприятий на внешний рынок.

Стратегия развития российского экспорта. Стратегия импорта в России.

Структура экспорта и импорта России. Показатели эффективности внешней торговли. Эффективность бартерных операций.

Специфика внешней торговли с развивающимися странами.

Особенности внешней торговли с экономически развитыми странами.

Экспортный контроль. Виды государственного контроля при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур.

Тема 3. Организация и регулирование внешнеторговой деятельности

Система управления внешнеэкономической деятельностью в РФ на разных уровнях управления. Функциональное взаимодействие Министерство промышленности и торговли РФ и территориальных органов управления. Торговые представительства на разных уровнях управления.

Организационно-правовые формы участников международных коммерческих сделок.

Агентские соглашения в международной торговле. Особенности

агентских соглашений. Договор о предоставлении исключительного права продажи. Агенты-посредники, способы вознаграждения посредников.

Тема 4. Формы и методы осуществления внешнеэкономических сделок и сотрудничества

Организационные формы международной торговли. Характер внешнеторговой сделки. Обеспечивающие операции. Основные виды внешнеэкономических операций и сделок. Предмет и объект (субъект) внешнеэкономических операций. Операции купли-продажи (торговые сделки).

Экспортно-импортные сделки. Схема осуществления экспортно-импортных сделок при прямых связях между контрагентами. Требования к качеству экспортных поставок. Реэкспортные и реимпортные операции.

Товарообменные операции. Бартерные операции, их оформление контрактом. Операции на давальческом сырье. Выкуп устаревшей продукции. Встречные закупки, фиксирование в контракте обязательства по закупке товаров. Компенсационные сделки.

Торговля сырьем и готовой продукцией.

Торговля услугами и научно-технической продукцией. Торговля инжиниринговыми услугами. Научно-технические услуги. Доводка строящихся объектов до производства продукции. Торговля лицензиями. Порядок представления лицензий. Право на их продажу. Ноу-хау. Виды лицензий (простые, исключительные, полные). Платежи за лицензии. Торговля товарными знаками. Понятие франчайзинга. Услуги в международной торговле.

Биржевая, аукционная торговля. Международные товарные соглашения как инструмент регулирования рынка. Международные торги (открытые, закрытые).

Тема 5. Контрактная система. Договор международной купли-продаж

Контракт купли-продажи: понятие и содержание договорных условий. Существенные и несущественные условия. Структура контракта купли-продажи. Содержание статей контракта. Виды контрактных документов. Оформление договоров купли-продажи.

Основные разделы контракта. Предмет контракта. Упаковка и маркировка товаров – необходимые условия выхода на внешний рынок. Штриховое кодирование. Использование данных сканирования как фактор снижения коммерческих издержек при продвижении товаров к покупателю.

Контрактная цена. Определение в контракте купли-продажи единицы измерения цены, базиса цены, валюты, способа фиксации цены и уровня цены. Виды цен, используемых в качестве неходкой информации, в зависимости от способа фиксации (твердая, подвижная, скользящая, с последующей фиксацией). Виды цены при определении ее уровня в контракте.

Прочие условия, оговариваемые в контракте.

Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых операций

Роль транспортного обеспечения во внешнеторговых операциях. Правовая основа внутренних и внешних перевозок. Факторы, влияющие на содержание транспортных операций.

Содержание операций, предшествующих внешнеторговой сделке, возникающих в процессе ее реализации и после завершения сделки. Транспортные операции внутри страны и за рубежом. Транспортные условия договора купли-продажи: сущность и содержание.

Влияние транспортного фактора на международный товарообмен. Договоры на перевозку грузов. Значение, сущность и виды коносамента. Чартер, виды оплаты фрахта.

Международные железнодорожные и автомобильные грузовые перевозки.

Таможенный контроль, формы таможенного контроля, способы и средства проведения таможенного контроля.

Тема 7. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам

Факторы, воздействующие на добычу и международную торговлю сырьевыми товарами. Специфика торговли сырьевыми товарами.

Особенности торговли продовольственными товарами. Классификация товаров широкого потребления. Особенности международной торговли товарами широкого потребления.

Сущность и формы международной торговли результатами интеллектуальной деятельности. Объекты лицензионной торговли.

Тема 8. Определение базисных условий поставки. Инкотермс-2010

Базисные условия поставки товаров: содержание и толкование. Характеристика базисных условий поставки.

Обязательства продавца и покупателя. Базисные условия поставок, момент перехода ответственности за повреждение товара с продавца на покупателя в соответствии с ИНКОТЕРМС-2010.

5.2. Разделы, темы дисциплины и виды занятий

очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Виды занятий, включая самостоятельную работу студентов (в ак. часах)				Аудиторных занятий в интерактивной форме
		занятия лекционного типа	занятия семинарского типа /из них в форме практической подготовки	самостоятельная работа	Всего	
1.	Тема 1. Современные факторы формирования мировой экономики и развития внешнеэкономической деятельности страны	2	2	8	12	
2.	Тема 2. Стратегия и задачи развития внешнеторговых связей России в современных условиях	2	2	8	12	
3.	Тема 3. Организация и регулирование внешнеторговой деятельности	2	2	8	12	2
4.	Тема 4. Формы и методы осуществления внешнеэкономических сделок и сотрудничества	2	2/2	8	12	
5.	Тема 5. Контрактная система. Договор международной купли-продаж	2	2/2	8	12	
6.	Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых операций	2	2/2	8	12	
7.	Тема 7. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам	4	4/2	9,5	17,5	2
8.	Тема 8. Определение базисных условий поставки. Инкотермс-2010	4	4/2	10	18	
	Подготовка к зачету с оценкой				-	
	Контактная работа в период промежуточной аттестации				0,5	
	Итого	20	20/10	67,5	108	4

очно-заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Виды занятий, включая самостоятельную работу студентов (в ак. часах)				Аудиторных занятий в интерактивной форме
		занятия лекционного типа	занятия семинарского типа /из них в форме практической подготовки	самостоятельная работа	Всего	
1.	Тема 1. Современные факторы формирования мировой экономики и развития внешнеэкономической деятельности страны			12	12	
2.	Тема 2. Стратегия и задачи развития внешнеторговых связей России в современных условиях			13	13	
3.	Тема 3. Организация и регулирование внешнеторговой деятельности			14	14	
4.	Тема 4. Формы и методы осуществления внешнеэкономических сделок и сотрудничества			15	15	
5.	Тема 5. Контрактная система. Договор международной купли-продаж			16,5	16,5	
6.	Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых операций			15	15	
7.	Тема 7. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам	2	2/1	5	9	1
8.	Тема 8. Определение базисных условий поставки. Инкотермс-2010	2	2/1	5	9	1
	Подготовка к зачету с оценкой				4	
	Контактная работа в период промежуточной аттестации				0,5	
	Итого	4	4/2	95,5	108	2

6. Лабораторные занятия

Лабораторные занятия не предусмотрены.

7. Практические занятия

очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
1	Тема 1. Современные факторы формирования мировой экономики и развития внешнеэкономической деятельности страны	Интернационализация мирового хозяйства. Экономическая зависимость, независимость и взаимозависимость. Экономика страны «закрытого» и «открытого» типов. Показатели интернационализации. Международное разделение труда (МРТ). Факторы МРТ. Влияние социально-экономических особенностей стран на МРТ. Типы МРТ. Современное состояние МРТ. Международная специализации. Международная кооперация производства. Виды предметной специализации. Производственно-технологическое сотрудничество. Виды международной кооперации. Экономическая интеграция. Предпосылки к экономической интеграции стран. Положительные и отрицательные последствия экономической интеграции для стран. Цели создания интеграционных блоков.	2	
2	Тема 2. Стратегия и задачи развития внешнеторговых связей России в современных условиях	Понятие, структура и виды внешнеэкономической деятельности. Особенности внешней торговли России на современном этапе. Понимание стратегий и задач внешнеэкономической деятельности страны в условиях создания рынка. Правовое обеспечение прямого выхода российских предприятий на внешний рынок. Стратегия развития российского экспорта. Стратегия импорта в России. Структура экспорта и импорта России. Показатели эффективности внешней торговли. Эффективность бартерных операций. Специфика внешней торговли с развивающимися странами. Особенности внешней торговли с экономически развитыми странами. Экспортный контроль. Виды государственного контроля при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур.	2	
3	Тема 3. Организация и регулирование внешнеторговой	Система управления внешнеэкономической деятельностью в РФ на разных уровнях управления.	2	

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
	деятельности	<p>Функциональное взаимодействие Министерство промышленности и торговли РФ и территориальных органов управления. Торговые представительства на разных уровнях управления.</p> <p>Организационно-правовые формы участников международных коммерческих сделок.</p> <p>Агентские соглашения в международной торговле. Особенности агентских соглашений. Договор о предоставлении исключительного права продажи. Агенты-посредники, способы вознаграждения посредников.</p>		
4	Тема 4. Формы и методы осуществления внешнеэкономических сделок и сотрудничества	<p>Организационные формы международной торговли. Характер внешнеторговой сделки. Обеспечивающие операции. Основные виды внешнеэкономических операций и сделок. Предмет и объект (субъект) внешнеэкономических операций. Операции купли-продажи (торговые сделки).</p> <p>Экспортно-импортные сделки. Схема осуществления экспортно-импортных сделок при прямых связях между контрагентами. Требования к качеству экспортных поставок. Резэкспортные и реимпортные операции.</p> <p>Товарообменные операции. Бартерные операции, их оформление контрактом. Операции на давальческом сырье. Выкуп устаревшей продукции. Встречные закупки, фиксирование в контракте обязательства по закупке товаров. Компенсационные сделки.</p> <p>Торговля сырьем и готовой продукцией. Торговля услугами и научно-технической продукцией. Торговля инжиниринговыми услугами. Научно-технические услуги. Доводка строящихся объектов до производства продукции. Торговля лицензиями. Порядок представления лицензий. Право на их продажу. Ноу-хау. Виды лицензий (простые, исключительные, полные). Платежи за лицензии. Торговля товарными знаками. Понятие франчайзинга. Услуги в международной торговле.</p> <p>Биржевая, аукционная торговля. Международные товарные соглашения как инструмент регулирования рынка. Международные торги (открытые, закрытые).</p>	2	2

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
5	Тема 5. Контрактная система. Договор международной купли-продаж	<p>Контракт купли-продажи: понятие и содержание договорных условий. Существенные и несущественные условия. Структура контракта купли-продажи. Содержание статей контракта. Виды контрактных документов. Оформление договоров купли-продажи. Основные разделы контракта. Предмет контракта. Упаковка и маркировка товаров – необходимые условия выхода на внешний рынок. Штриховое кодирование. Использование данных сканирования как фактор снижения коммерческих издержек при продвижении товаров к покупателю.</p> <p>Контрактная цена. Определение в контракте купли-продажи единицы измерения цены, базиса цены, валюты, способа фиксации цены и уровня цены. Виды цен, используемых в качестве неходкой информации, в зависимости от способа фиксации (твердая, подвижная, скользящая, с последующей фиксацией). Виды цены при определении ее уровня в контракте.</p> <p>Прочие условия, оговариваемые в контракте.</p>	2	2
6	Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых операций	<p>Роль транспортного обеспечения во внешнеторговых операциях. Правовая основа внутренних и внешних перевозок. Факторы, влияющие на содержание транспортных операций.</p> <p>Содержание операций, предшествующих внешнеторговой сделке, возникающих в процессе ее реализации и после завершения сделки. Транспортные операции внутри страны и за рубежом. Транспортные условия договора купли-продажи: сущность и содержание.</p> <p>Влияние транспортного фактора на международный товарообмен. Договоры на перевозку грузов. Значение, сущность и виды коносамента. Чартер, виды оплаты фрахта.</p> <p>Международные железнодорожные и автомобильные грузовые перевозки. Таможенный контроль, формы таможенного контроля, способы и средства проведения таможенного контроля.</p>	2	2
7	Тема 7. Особенности внешнеторговых операций по основным	Факторы, воздействующие на добычу и международную торговлю сырьевыми товарами. Специфика торговли	4	2

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
	товарным группам	сырьевыми товарами. Особенности торговли продовольственными товарами. Классификация товаров широкого потребления. Особенности международной торговли товарами широкого потребления. Сущность и формы международной торговли результатами интеллектуальной деятельности. Объекты лицензионной торговли.		
8	Тема 8. Определение базисных условий поставки. Инкотермс-2010	Базисные условия поставки товаров: содержание и толкование. Характеристика базисных условий поставки. Обязательства продавца и покупателя. Базисные условия поставок, момент перехода ответственности за повреждение товара с продавца на покупателя в соответствии с ИНКОТЕРМС-2010.	4	2
	Итого		20	10

заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание практических занятий	Объем (час.)	В т.ч. в форме практической подготовки
1	Тема 7. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам	Факторы, воздействующие на добычу и международную торговлю сырьевыми товарами. Специфика торговли сырьевыми товарами. Особенности торговли продовольственными товарами. Классификация товаров широкого потребления. Особенности международной торговли товарами широкого потребления. Сущность и формы международной торговли результатами интеллектуальной деятельности. Объекты лицензионной торговли.	2	1
2	Тема 8. Определение базисных условий поставки. Инкотермс-2010	Базисные условия поставки товаров: содержание и толкование. Характеристика базисных условий поставки. Обязательства продавца и покупателя. Базисные условия поставок, момент перехода ответственности за повреждение товара с продавца на покупателя в соответствии с ИНКОТЕРМС-2010.	2	1
	Итого		4	2

8. Тематика курсовых работ (проектов)

Курсовые работы (проекты) не предусмотрены.

9. Самостоятельная работа студента

Самостоятельная работа студента при изучении дисциплины «Организация и техника внешнеэкономических операций» направлена на:

– освоение рекомендованной преподавателем и методическими указаниями по данной дисциплине основной и дополнительной учебной литературы;

– изучение образовательных ресурсов (электронные учебники, электронные библиотеки, электронные видеокурсы и др.);

– выполнение домашних заданий по практическим занятиям;

– самостоятельный поиск информации в Интернете и других источниках;

– подготовку к зачету с оценкой.

Тема 1. Современные факторы формирования мировой экономики и развития внешнеэкономической деятельности страны

Внимательное изучение плана занятия, определение места темы занятия в общем содержании и учебном плане изучения дисциплины, ее связи с другими темами.

Прочтение электронного (письменного) варианта лекции по теме, проработка соответствующих разделов в рекомендованных учебниках и дополнительной литературе.

Формирование понимания значимости темы, ее важности в профессиональном становлении.

Выявление дискуссионных вопросов и с формулированием своей аргументированной точки зрения на них.

Решение кейс-задач. Конкретная ситуация или кейс представляет собой описание действительных событий, имевших место в процессе ведения бизнеса в словах, цифрах и образах. Она ставит обучающегося перед выбором путей решения поставленных проблем. После изучения такой ситуации необходимо прийти к своему индивидуальному заключению, а после обсуждения её в группе, внести в неё необходимые изменения. Вам необходимо проявить инициативу, почувствовать самостоятельность в освоении теоретических положений и овладении практическими навыками.

Работу с предлагаемыми кейсами можно проводить индивидуально или совместными усилиями группы студентов в несколько этапов. Первый раз следует прочесть кейс очень быстро. При необходимости понять общую тему и содержание ситуации. Важно разобраться в её структуре и логике, что впоследствии помогает возвращаться по тексту за ссылками. Второе чтение должно быть более внимательным. На этом этапе и осуществляется анализ

кейса. Он включает выявление фактов, определение частей проблемы, а также того, как они соотносятся друг с другом. Всё это должно помочь вам найти ответы на поставленные вопросы. При этом анализ фактов и событий требует оригинальности и творчества. Итоговой задачей является выработка вариантов практических решений и выбор лучшего из них в контексте поставленной проблемы.

Самостоятельная подготовка доклада или презентации.

Работа с докладом. Доклад делается студентом на семинаре по заранее выбранной им из предлагаемого списка тем или согласованной с преподавателем теме. Он представляет собой сравнительно короткое сообщение /на 10-12 мин./ в дополнение и развитие основных вопросов темы семинарского занятия. Материалом для доклада могут служить фрагменты научных трудов классиков, периодические статьи или главы из учебника и т.п. Студент должен самостоятельно, четко и ясно изложить содержание проблемы за короткий отрезок времени. После прослушивания доклада происходит его обсуждение, задаются вопросы. В ходе занятия необходимо участвовать в обсуждении темы, высказывать свое мнение, отстаивать свою позицию, слушать и оценивать различные точки зрения, конструктивно полемизировать, находить точки соприкосновения разных позиций.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: интернационализация мирового хозяйства, международное разделение труда (МРТ), международная специализация, международная кооперация производства, экономическая интеграция.

Оценочные средства: вопросы для опроса, решение кейс-задач, доклад/презентация.

Тема 2. Стратегия и задачи развития внешнеторговых связей России в современных условиях

Внимательное изучение плана занятия, определение места темы занятия в общем содержании и учебном плане изучения дисциплины, ее связи с другими темами.

Прочтение электронного (письменного) варианта лекции по теме, проработка соответствующих разделов в рекомендованных учебниках и дополнительной литературе.

Формирование понимания значимости темы, ее важности в профессиональном становлении.

Выявление дискуссионных вопросов и с формулированием своей аргументированной точки зрения на них.

Самостоятельная подготовка доклада или презентации.

Работа с докладом. Доклад делается студентом на семинаре по заранее выбранной им из предлагаемого списка тем или согласованной с преподавателем теме. Он представляет собой сравнительно короткое сообщение /на 10-12 мин./ в дополнение и развитие основных вопросов темы семинарского занятия. Материалом для доклада могут служить фрагменты научных трудов классиков, периодические статьи или главы из учебника и

т.п. Студент должен самостоятельно, четко и ясно изложить содержание проблемы за короткий отрезок времени. После прослушивания доклада происходит его обсуждение, задаются вопросы. В ходе занятия необходимо участвовать в обсуждении темы, высказывать свое мнение, отстаивать свою позицию, слушать и оценивать различные точки зрения, конструктивно полемизировать, находить точки соприкосновения разных позиций.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: понятие внешнеэкономической деятельности, экспортный контроль.

Оценочные средства: вопросы для опроса, доклад/презентация.

Тема 3. Организация и регулирование внешнеторговой деятельности

Внимательное изучение плана занятия, определение места темы занятия в общем содержании и учебном плане изучения дисциплины, ее связи с другими темами.

Прочтение электронного (письменного) варианта лекции по теме, проработка соответствующих разделов в рекомендованных учебниках и дополнительной литературе.

Формирование понимания значимости темы, ее важности в профессиональном становлении.

Выявление дискуссионных вопросов и с формулированием своей аргументированной точки зрения на них.

Самостоятельная подготовка доклада или презентации.

Работа с докладом. Доклад делается студентом на семинаре по заранее выбранной им из предлагаемого списка тем или согласованной с преподавателем теме. Он представляет собой сравнительно короткое сообщение /на 10-12 мин./ в дополнение и развитие основных вопросов темы семинарского занятия. Материалом для доклада могут служить фрагменты научных трудов классиков, периодические статьи или главы из учебника и т.п. Студент должен самостоятельно, четко и ясно изложить содержание проблемы за короткий отрезок времени. После прослушивания доклада происходит его обсуждение, задаются вопросы. В ходе занятия необходимо участвовать в обсуждении темы, высказывать свое мнение, отстаивать свою позицию, слушать и оценивать различные точки зрения, конструктивно полемизировать, находить точки соприкосновения разных позиций.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: система управления внешнеэкономической деятельностью в РФ на разных уровнях управления, организационно-правовые формы участников международных коммерческих сделок, агентские соглашения в международной торговле, договор о предоставлении исключительного права продажи, агенты-посредники.

Оценочные средства: вопросы для опроса, доклад/презентация.

Тема 4. Формы и методы осуществления внешнеэкономических сделок и сотрудничества

Внимательное изучение плана занятия, определение места темы занятия в общем содержании и учебном плане изучения дисциплины, ее связи с другими темами.

Прочтение электронного (письменного) варианта лекции по теме, проработка соответствующих разделов в рекомендованных учебниках и дополнительной литературе.

Формирование понимания значимости темы, ее важности в профессиональном становлении.

Выявление дискуссионных вопросов и с формулированием своей аргументированной точки зрения на них.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: организационные формы международной торговли, обеспечивающие операции, основные виды внешнеэкономических операций и сделок, предмет и объект (субъект) внешнеэкономических операций, операции купли-продажи (торговые сделки), реэкспортные и реимпортные операции, товарообменные операции, бартерные операции, операции на давальческом сырье, компенсационные сделки, Ноу-хау, виды лицензий (простые, исключительные, полные), понятие франчайзинга, международные торги (открытые, закрытые).

Оценочные средства: вопросы для опроса, тестированный контроль.

Тема 5. Контрактная система. Договор международной купли-продаж

Внимательное изучение плана занятия, определение места темы занятия в общем содержании и учебном плане изучения дисциплины, ее связи с другими темами.

Прочтение электронного (письменного) варианта лекции по теме, проработка соответствующих разделов в рекомендованных учебниках и дополнительной литературе.

Формирование понимания значимости темы, ее важности в профессиональном становлении.

Выявление дискуссионных вопросов и с формулированием своей аргументированной точки зрения на них.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: контракт купли-продажи, штриховое кодирование, контрактная цена.

Оценочные средства: вопросы для опроса, доклад/презентация, решение кейс-задач, тестированный контроль.

Тема 6. Транспортное обеспечение внешнеторговых операций

Внимательное изучение плана занятия, определение места темы занятия в общем содержании и учебном плане изучения дисциплины, ее связи с другими темами.

Прочтение электронного (письменного) варианта лекции по теме, проработка соответствующих разделов в рекомендованных учебниках и

дополнительной литературе.

Формирование понимания значимости темы, ее важности в профессиональном становлении.

Выявление дискуссионных вопросов и с формулированием своей аргументированной точки зрения на них.

Решение кейс-задач. Конкретная ситуация или кейс представляет собой описание действительных событий, имевших место в процессе ведения бизнеса в словах, цифрах и образах. Она ставит обучающегося перед выбором путей решения поставленных проблем. После изучения такой ситуации необходимо прийти к своему индивидуальному заключению, а после обсуждения её в группе, внести в неё необходимые изменения. Вам необходимо проявить инициативу, почувствовать самостоятельность в освоении теоретических положений и овладении практическими навыками.

Работу с предлагаемыми кейсами можно проводить индивидуально или совместными усилиями группы студентов в несколько этапов. Первый раз следует прочесть кейс очень быстро. При этом необходимо понять общую тему и содержание ситуации. Важно разобраться в её структуре и логике, что впоследствии помогает возвращаться по тексту за ссылками. Второе чтение должно быть более внимательным. На этом этапе и осуществляется анализ кейса. Он включает выявление фактов, определение частей проблемы, а также того, как они соотносятся друг с другом. Всё это должно помочь вам найти ответы на поставленные вопросы. При этом анализ фактов и событий требует оригинальности и творчества. Итоговой задачей является выработка вариантов практических решений и выбор лучшего из них в контексте поставленной проблемы.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: правовая основа внутренних и внешних перевозок, транспортные операции, транспортные условия договора купли-продажи, коносамент, чартер, фрахт, таможенный контроль.

Оценочные средства: вопросы для опроса, решение кейс-задач, тестированный контроль.

Тема 7. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам

Внимательное изучение плана занятия, определение места темы занятия в общем содержании и учебном плане изучения дисциплины, ее связи с другими темами.

Прочтение электронного (письменного) варианта лекции по теме, проработка соответствующих разделов в рекомендованных учебниках и дополнительной литературе.

Формирование понимания значимости темы, ее важности в профессиональном становлении.

Выявление дискуссионных вопросов и с формулированием своей аргументированной точки зрения на них.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные

понятия: классификация товаров широкого потребления, международная торговля результатами интеллектуальной деятельности, объекты лицензионной торговли.

Оценочные средства: вопросы для опроса, тестированный контроль.

Тема 8. Определение базисных условий поставки. Инкотермс-2010

Внимательное изучение плана занятия, определение места темы занятия в общем содержании и учебном плане изучения дисциплины, ее связи с другими темами.

Прочтение электронного (письменного) варианта лекции по теме, проработка соответствующих разделов в рекомендованных учебниках и дополнительной литературе.

Формирование понимания значимости темы, ее важности в профессиональном становлении.

Выявление дискуссионных вопросов и с формулированием своей аргументированной точки зрения на них.

Решите задачи: внимательно прочитайте условие задачи и изучите методику ее решения.

В процессе усвоения темы необходимо уяснить следующие основные понятия: базисные условия поставки товаров.

Оценочные средства: вопросы для опроса, решение задач.

10. Перечень нормативных правовых актов, основной и дополнительной учебной литературы, необходимых для освоения дисциплины

а) нормативные правовые акты:

Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51–ФЗ (ред. от 23.06.2014) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2015].

Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14–ФЗ (ред. от 21.07.2014) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2015].

3. Договор о функционировании Таможенного союза в рамках многосторонней торговой системы (подписан в г. Минске 19.05.2011): Договор ратифицирован Федеральным законом от 19.10.2011 N 282-ФЗ. – КонсультантПлюс. [Электрон.ресурс]. – Электрон.дан. – [М., 2015].

4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146–ФЗ (ред. от 28.06.2014) // Собрание законодательства РФ. – 1998. – № 31. – КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2015].

5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117–ФЗ (ред. от 21.07.2014). // Собрание законодательства РФ.

– 2000. – № 32. – КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2015].

6. Таможенный кодекс ЕАЭС. КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2018].

7. Федеральный закон от 27.11.2010 «311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» – КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2015].

8. Федеральный закон РФ от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». – КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2015].

9. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» 173-ФЗ от 10.12.2003 – КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2015].

10. Инструкция Банка России от 4 июня 2012 г. N 138-И "О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением" – КонсультантПлюс. [Электрон. ресурс]. – Электрон. дан. – [М., 2015].

б) основная литература

1. Техника валютных операций: Учебное пособие / Г.Н. Бурлак, О.И. Кузнецова. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2012. - 320 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/317241>

2. Щеголева, Н. Г. Валютные операции : учебник / Н. Г. Щеголева. - М.: МФПУ Синергия, 2012. - 336 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/451148>

в) дополнительная литература

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник / И.Н. Иванов; Под ред. И.Н. Иванова. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 297 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/453668>

11. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем

1. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая профессиональные базы данных

- 1) <https://www.book.ru/> - ЭБС Book.ru
- 2) <http://www.iprbookshop.ru> - ЭБС IPRbooks
- 3) <https://ibooks.ru/> -ЭБС Айбукс.ru/ibooks.ru

- 4) <https://rucont.ru/> - ЭБС «Национальный цифровой ресурс «Руконт»
- 5) <http://znanium.com/> - ЭБС Znanium.com
- 6) <https://dlib.eastview.com/> - База данных East View

2. Информационно-справочные системы

СПС КонсультантПлюс. Компьютерная справочная правовая система, широко используется учеными, студентами и преподавателями (подписка на ПО)

3. Лицензионно программное обеспечение

1. Desktop School ALNG LicSAPk MVL.
 - a. Office ProPlus All Lng Lic/SA Pack MVL Partners in Learning (лицензия на пакет Office Professional Plus)
 - b. Windows 8
2. Консультант + версия проф.- справочная правовая система
3. Система тестирования INDIGO.

4. Свободно распространяемое программное обеспечение

1. Adobe Acrobat – свободно-распространяемое ПО
2. Интернет-браузеры Google Chrome, Firefox – свободно-распространяемое ПО

Каждый обучающийся в течение всего обучения обеспечивается индивидуальным неограниченным доступом электронно-библиотечной системе и электронной информационно-образовательной среде.

12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Образовательный процесс обеспечивается специальными помещениями, которые представляют собой аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, выполнения курсовых работ, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, помещения для самостоятельной работы студентов и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Специальные помещения соответствуют действующим противопожарным правилам и нормам, укомплектованы специализированной мебелью.

Аудитории лекционного типа, оснащенные проекционным оборудованием и техническими средствами обучения, обеспечивающими представление учебной информации большой аудитории, демонстрационным оборудованием.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой, обеспечивающей доступ к сети Интернет и электронной информационно-образовательной среде университета.